

Gründerland Niederösterreich



GRÜNDERINNEN UND GRÜNDER Frühjahr 2022

WIFI.Wissen Ist Für Immer.

www.gruenderland-noe.at
www.gruenderservice.at
www.noe.wifi.at

wachsen wir gemeinsam

Liebe Gründerin!
Lieber Gründer!

Sie sind nun ins Unternehmerleben gestartet.

Wir unterstützen Sie beim Aufbau Ihres Unternehmens und der Bewältigung damit einhergehender Herausforderungen.

Ein wesentlicher Bestandteil dabei sind die Bildungsangebote des Gründertrainings des WIFI der Wirtschaftskammer Niederösterreich. Das umfassende Kursangebot bietet Themen wie Marketing und Unternehmensrecht bis hin zu Zeitmanagement. Neu ist der Lehrgang „Leadership Skills für Unternehmerinnen“, der gemeinsam mit „Frau in der Wirtschaft“ entwickelt wurde. Zusätzlich bietet die Wirtschaftskammer Niederösterreich kostenlose Webinare zum Thema „Digital Fit“ an. Im Rahmen der Initiative „Gründerland Niederösterreich“ ist erstmals auch das Bildungsangebot des riz up vertreten.

Als Unternehmerin und Unternehmer wollen Sie Ihre eigenen Ideen in die Tat umsetzen.

Mit unseren Gründertrainings legen Sie einen wertvollen Grundstein für Ihren unternehmerischen Erfolg.

Wissen lohnt sich!



Jochen Danninger
Landesrat für Wirtschaft und Technologie



Wolfgang Ecker
Präsident der Wirtschaftskammer NÖ



v.l. Jochen Danninger und Wolfgang Ecker

Foto: NLK Pfeiffer



www.gruenderland-noe.at

WK-BILDUNGSSCHECK	4
ONLINE WEBINARE	5
UNSER SERVICE. IHR ERFOLG	6
RIZ UP SEMINARE NÖ	7-9
BETRIEBSWIRTSCHAFT	10
Unternehmertraining - Präsenz im WIFI	10
Unternehmertraining - Total Digital	11
Unternehmertraining - Blended Learning	12
Buchhaltung I	13
Praxisseminar Digitale Buchhaltung	13
Die Einnahmen-Ausgaben-Rechnung	13
Die Einnahmen-Ausgaben-Rechnung kompakt	13
Die wichtigsten Kennzahlen im Unternehmen	13
Betriebswirtschaftliche Grundlagen für Nicht-Betriebswirte	14
Der Preis einer Arbeitsstunde (Stundensatzkalkulation)	14
RECHT	14
Fit für den Kunden - Service und Recht	14
Rechtliche Grundlagen für Gründer/innen	14
Steuerrecht für Neugründer	15
Der Sozialversicherungs- und Steuerdschungel für Gründer/innen	15
Datenschutz-Grundverordnung Basisworkshop	15
Homepagerecht - teure Abmahnungen erfolgreich vermeiden!	15
MANAGEMENT	16
Operative Unternehmensführung für EPU und Kleinbetriebe	16
Chefsache Unternehmensentwicklung	17
Erfolgreiches Geschäftsmodell für Ihr Unternehmen	17
INFO-Veranstaltung MSc Angewandtes Unternehmensmanagement	17
Zeit- und Selbstmanagement	17
Stressbewältigung am Telefon	17
KOMMUNIKATION	18
Schwierige Gespräche ergebnisorientiert führen	18
Erfolgreicher Telefoneinsatz im Kundenkontakt	18
Digital kommunizieren - online überzeugen	18
Businessetikette - Ein souveräner Auftritt für Gründer/innen	18
Souveränität trotz Stress	19
Informieren und motivieren - wirkungsvoll präsentieren	19
Schriftliche Kommunikation, die ankommt	19

MARKETING UND VERKAUF	20
Marketing Crash-Kurs	20
Wie wird mein Unternehmen bekannt?	20
Neue Kunden mit wenig Budget gewinnen	21
Neue Kunden online gewinnen	21
Mit Empfehlungsmarketing Kunden gewinnen	21
Empfehlungsmarketing	21
Die Kunst des emotionalen und bildhaften Selbstmarketings	21
Sicher besser schreiben!	21
Qualifizierter E-Commerce-Experte	22
Erfolg in Marketing und Sales für Start-Ups- und KMU	22
EPU als Sales Star - Verkaufserfolg beginnt im Kopf	22
Verkauf im Außendienst	23
Verkauf am Telefon	23
Direktvertrieb - Chance für die Zukunft	23
Kundentreue-Programm - steigern Sie die Kommunikation	23
Sicher im Kundenkontakt und erfolgreich im Verkaufsgespräch	23
WEB UND SOCIAL MEDIA	24
Online-Marketing einfach erklären	24
Social Media kompakt	24
Social Media Praxis	24
Die Facebook-Seite im Griff!	24
LinkedIn klug nutzen: Bleiben Sie sichtbar	25
Moderne PR in sozialen Netzwerken	25
Mit Content Strategie zum perfekten Social Media Auftritt	25
Content für Facebook und Newsletter finden und finden lassen	25
Copyright im Internet und Social Media	25
Live bei Social Media! Technik und Anwendungen	26
Videoeinsatz im Social Media	26
Erfolgreich werben im Internet mit Google AdWords	26
Suchmaschinen-Marketing und Suchmaschinen-Optimierung	26
ONLINE SERVICES FÜR GRÜNDER/INNEN	27

Zeichenerklärung

	Kennzeichnet Veranstaltungen, die bereits ab einer Anmeldung durchgeführt werden (= Durchführungsgarantie).
	Für Kurse mit diesem Icon kann eine Förderung aus dem Sonderprogramm „Arbeitswelt 4.0 - Fit für Digitalisierung“ im Rahmen der NÖ Bildungsförderung beantragt werden. Infos auf www.noel.gv.at/bildungsfoerderung
TE	TE ist die Abkürzung für Trainingseinheiten. 1 TE = 50 Minuten. Veranstaltungen mit 45 Minuten pro TE sind textlich gekennzeichnet.

	Wachstumsgründung: lineares Wachstum, Arbeitsplatzschaffung, Umsatzwachstum
	Chancengründung: Restart nach Arbeitslosigkeit
	Innovationsgründung: Investitionsbedarf, Technologieeinsatz, (digitale) Skalierung
	Ein-Personen-Unternehmen: Mit eigener Kompetenz unternehmerisch erfolgreich sein.

IHR WK-BILDUNGSSCHECK - FÜR ALLE WKNÖ-MITGLIEDER

Mit dem WK-Bildungsscheck fördert die Wirtschaftskammer Niederösterreich das Engagement der Unternehmer/innen finanziell. Der Bildungsscheck kann für alle Aus- und Weiterbildungsveranstaltungen der WIFIs in ganz Österreich eingelöst werden. Die Wirtschaftskammer NÖ kommt damit einem vielfach geäußerten Wunsch Ihrer Mitglieder nach, weshalb die Förderung von Weiterbildung ganz oben auf der Prioritätenskala steht.

Die Gültigkeitsdauer beträgt drei Jahre. Somit können die WK-Bildungsschecks auch „angespart“ werden. Damit ist es möglich, jährlich 100 Euro für die eigene Weiterbildung zu nutzen oder zu warten und dann den angesparten Betrag auf einmal einzulösen.

Außerordentliche Wirtschaftsförderung 2021 für Arbeitgeber-Betriebe:

Unternehmer/innen, die Mitarbeiter/innen beschäftigen, erhielten bereits im Juni 2021 einen erhöhten WK-Bildungsscheck im Wert von 300 Euro. Dieser kann innerhalb des Gültigkeitszeitraumes von drei Jahren sowohl von Unternehmerinnen und Unternehmern selbst, wie auch von deren Mitarbeiter/innen in Anspruch genommen werden, für die eine sozialversicherungsrechtliche Anmeldung im Betrieb gegeben ist.

So kommen Sie zu Ihrem WK-Bildungsscheck

Der WK-Bildungsscheck wird jedes Jahr im Juni an alle aktiven Mitglieder der Wirtschaftskammer Niederösterreich per E-Mail versendet. Falls Sie das E-Mail nicht erhalten haben oder Ihren Code vergessen haben, können Sie den WK-Bildungsscheck folgendermaßen anfordern:

- **Online:** Fordern Sie den WK-Bildungsscheck bequem mittels [Online-Formular noe.wifi.at/wk-bildungsscheck](https://noe.wifi.at/wk-bildungsscheck) an.
- **Telefonisch** im WIFI-Kundenservice, Tel. 02742 851-20000

So lösen Sie den WK-Bildungsscheck ein

Nutzen Sie die Möglichkeit auf noe.wifi.at bei Ihrer Kursbuchung den WK-Bildungsscheck **online einzulösen!** Dazu müssen Sie nur in den vorgegebenen Feldern Ihre WK-Mitgliedsnummer und den auf Ihrem WK-Bildungsscheck aufgedruckten Gutschein-Code eingeben. Sie bestätigen, dass Sie die Voraussetzungen zum Einlösen erfüllen - und schon wird Ihr Teilnahmebeitrag reduziert.

Bei **telefonischer Buchung oder Buchung vor Ort** geben Sie bekannt, dass Sie den WK-Bildungsscheck einlösen wollen und nennen auch Ihre WK-Mitgliedsnummer. Ein Datenbank-Check gibt Auskunft über Ihr Guthaben und die Einlöseberechtigung. Ihr Teilnahmebeitrag wird entsprechend reduziert.



WILLKOMMEN IN IHREM GRÜNDERLAND!



SIE wissen, was das Beste für Ihr Unternehmen ist UND WIR haben das Know-how, um Sie bei allen rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Themen zu unterstützen und die optimalen Lösungen zu finden!



Wer sich für das Leben als Unternehmerin oder Unternehmer entscheidet, trifft eine Wahl für mehr Eigenverantwortung und die Umsetzung eigener Ideen.

Die Beraterinnen und Berater der Wirtschaftskammer NÖ in den Bezirks- und Außenstellen und von riz up, der Gründeragentur des Landes NÖ, beraten Sie bei all Ihren Fragestellungen rund um Ihre Selbstständigkeit.

Bei uns bekommen Sie maßgeschneidertes wirtschaftliches Know-how und rechtssichere Auskünfte, und das direkt in Ihrem Bezirk.

Mit Ihrem Unternehmen wird Niederösterreich zum Gründerland!

Mehr Informationen unter www.gruenderland-noe.at



WEBINARE

MÄR

24.03.2022, 10 Uhr
**Lebe deine Leidenschaft:
Die 5 Säulen-Erfolgsstrategie**
Matthias Hombauer

JUN

02.06.2022, 10 Uhr
In den Schreibfluss eintauchen
Judith Wolfsberger

APR

07.04.2022, 16 Uhr
Dschungel Online-Tools
Barbara Niederschick

JUN

22.06.2022, 15 Uhr
**Die aktuellen Förderungen
der WKNÖ auf einen Blick**
Experten der WKNÖ

MAI

17.05.2022, 16 Uhr
**E-Mail-Marketing -
Aber richtig!**
Cristoph Fabikan

GEMEINSAM.DIGITAL.FIT.



Anmeldung unter wko.at/noe/webinare oder zielgruppenmanagement@wknoe.at

WIRTSCHAFTSKAMMER NIEDERÖSTERREICH - UNSER SERVICE. IHR ERFOLG.



DIE JUNGE WIRTSCHAFT

Netzwerk für Jungunternehmerinnen und Jungunternehmer sowie Gründerinnen und Gründer:

- Jungunternehmertag - JUTA
- Netzwerkveranstaltungen in allen Bezirken
- Vorträge
- Magazin „die junge wirtschaft“ (JW Magazin)
- Interessenvertretung für die Anliegen junger Unternehmerinnen und Unternehmer
- Regionale Ansprechpartner in allen Bezirken

ANSPRECHPARTNER:

Landesvorsitzender: Mag. (FH) Mathias Past, CMC

Leitung: Christina Hiesberger, MSc

T 02742 851-17720 | E jw@wknoe.at | www.jungewirtschaft.at/noe | www.facebook.com/jwnoe



FRAU IN DER WIRTSCHAFT

Netzwerk für Unternehmerinnen und Mitunternehmerinnen:

- Netzwerkveranstaltungen z. B.: Unternehmerinnenforum
- 23 regionale Ansprechpartnerinnen in allen Bezirken
- Regionalveranstaltungen
- Impulsvorträge und Workshops
- Zeitschrift „unternehmerin“
- Aktive Interessenvertretung bei Verbesserung der Rahmenbedingungen für (Mit)Unternehmerinnen

ANSPRECHPARTNERINNEN:

Landesvorsitzende: Vera Sares

Leitung: Mag. Nicole Wöllert

T 02742 851-17700 | E fiw@wknoe.at | wko.at/noe/fiw | www.facebook.com/fiwnoe



EIN-PERSONEN-UNTERNEHMEN

Serviceleistungen und ausgewählte Informationen für Ein-Personen-Unternehmen:

- kostenlose Webinare
- Unterstützung für Büroservice
- „Reiseführer Digitalisierung“
- Kooperationsbörse
- Broschüre Service von A-Z

ANSPRECHPARTNERINNEN:

Landesvorsitzende: Birgit Streibel-Lobner

Leitung: Mag. Nicole Wöllert

T 02742 851-17700 | E zielgruppenmanagement@wknoe.at | wko.at/noe/epu





kostenlos

Business Know-How Seminare

Gründen kompakt – Basiswissen für Ihren erfolgreichen Start in die Selbstständigkeit

In diesem Einstiegsmodul erwerben Sie Basiswissen zum Thema Selbstständigkeit für Ihren Geschäftserfolg. Darüber hinaus informieren wir Sie ausführlich über das Unterstützungsangebot für NÖ-GründerInnen. Dieses Seminar wird in Kooperation mit der **WKNÖ** angeboten.

Online	Di	8. Feb.	14.00 - 16.00 Uhr	Stockerau	Di	10. Mai	13.00 - 17.00 Uhr
Online	Do	10. März	14.00 - 16.00 Uhr	St. Pölten	Mo	4. Juli	9.00 - 13.00 Uhr
Online	Mo	4. April	14.00 - 16.00 Uhr				

Businessplan kompakt I – Erstellen Sie Ihr überzeugendes Geschäftskonzept

Lernen Sie die wesentlichen Bestandteile eines Businessplans kennen und arbeiten Sie die Stärken Ihrer Geschäftsidee heraus.

Online	Di	22. Feb.	10.00 - 12.00 Uhr	Hollabrunn	Di	31. Mai	13.00 - 17.00 Uhr
Online	Di	15. März	14.00 - 16.00 Uhr	St. Pölten	Di	5. Juli	9.00 - 13.00 Uhr
Wr. Neustadt	Do	21. April	9.00 - 13.00 Uhr				

Businessplan kompakt II – Wissenswertes zu Planrechnung und Kalkulation

Erkennen Sie anhand praktischer Beispiele und übersichtlicher Excel-Vorlagen die betriebs- und finanzwirtschaftlichen Zusammenhänge einer Planrechnung.

Online	Di	8. März	10.00 - 12.00 Uhr	Mistelbach	Do	9. Juni	13.00 - 17.00 Uhr
Online	Mi	13. April	14.00 - 16.00 Uhr	St. Pölten	Di	5. Juli	14.00 - 18.00 Uhr
Wr. Neustadt	Do	5. Mai	9.00 - 13.00 Uhr				

Gründungsfinanzierung kompakt – Überblick über die wichtigsten Finanzierungen und Förderstellen

Sie bekommen einen Überblick über die wichtigsten Finanzierungen, Förderstellen und deren Förderschwerpunkte. Anhand eines praktischen Beispiels werden wichtige Wirtschafts- und Personenförderungen für KMU in NÖ aufgezeigt.

Online	Mi	30. März	14.00 - 16.00 Uhr				
Online	Fr	6. Mai	10.00 - 12.00 Uhr				
St. Pölten	Fr	8. Juli	9.00 - 12.00 Uhr				

Business Know-How Seminare

Einnahmen-Ausgabenrechnung kompakt – EASY: Gut vorbereitet zum Steuerberater

Unsere EASY-Tools erleichtern Ihnen den Umgang mit Finanzamt, Sozialversicherung und Buchhaltung. Wir zeigen Ihnen anhand der EASY-Excel-Tools, wie Sie Ihre Belegorganisation jederzeit im Griff haben. Dieses Seminar wird in Kooperation mit der **Kammer der Steuerberater und Wirtschaftsprüfer** angeboten.

Amstetten	Di	15. Feb.	16.00 - 19.00 Uhr	Krems	Di	3. Mai	17.00 - 20.00 Uhr
Zwettl	Di	8. März	17.00 - 20.00 Uhr	Wr. Neudorf	Do	19. Mai	16.30 - 19.30 Uhr
Online	Mo	14. März	14.00 - 16.00 Uhr	Gars	Di	21. Juni	17.00 - 20.00 Uhr
Berndorf	Do	7. April	16.00 - 19.00 Uhr	St. Pölten	Mo	4. Juli	14.00 - 17.00 Uhr
Scheibbs	Do	21. April	16.00 - 19.00 Uhr				

Sozialversicherung kompakt – Grundlagen und Spezialfragen zur gewerblichen Sozialversicherung

Lassen Sie sich die Leistungen der SVS im Detail erklären und erfahren Sie mehr über die individuellen Gestaltungsmöglichkeiten im Rahmen dieser Versicherung. Das Seminar wird in Kooperation mit der **SVS** durchgeführt.

Wr. Neudorf	Mo	7. März	16.00 - 20.00 Uhr
Krems	Mo	25. April	16.00 - 20.00 Uhr
St. Pölten	Mo	20. Juni	16.00 - 20.00 Uhr

Gründungsrecht kompakt – Rechtliche Rahmenbedingungen für Ihr Unternehmen

Holen Sie sich wertvolle Informationen zu den rechtlichen Rahmenbedingungen und Themen wie E-Commerce, Vertragsgestaltung und vielen mehr. Dieses Seminar wird in Kooperation mit der **WKNÖ** durchgeführt.

Online	Di	5. April	10.00 - 12.00 Uhr
Online	Mi	18. Mai	14.00 - 16.00 Uhr

Service Design kompakt – Die konsequente Kundenperspektive

Im Zentrum dieses Seminars steht die Begeisterung Ihrer KundInnen. Erfahren Sie in diesem Einführungsseminar, wie Sie die Faszination für Ihr Produkt und Ihre Dienstleistungen erwecken können.

Online	Mi	20. April	14.00 - 17.00 Uhr
St. Pölten	Do	7. Juli	13.00 - 17.00 Uhr

Digitale Geschäftsmodelle kompakt – Neue Formen für Ihr Business

Was ist ein digitales Geschäftsmodell und welche Möglichkeiten bietet es? Lernen Sie in diesem Seminar 12 Geschäftsmodelle kennen, mit welchen man online erfolgreich sein kann. Eine Checkliste bietet Ihnen eine Entscheidungshilfe, welche Modelle für Sie und Ihr Unternehmen die größten Chancen im Digital-Zeitalter bieten.

Online	Mo	2. Mai	10.00 - 12.00 Uhr
St. Pölten	Mi	6. Juli	14.00 - 17.00 Uhr

Marketing kompakt – In 10 Schritten zum Umsatzplus

Lernen Sie die wichtigsten Aspekte einer professionellen Marketing- und Vertriebsstrategie kennen und entwickeln Sie daraus erfolgreiche Umsetzungsschritte.

Online	Do	17. Feb.	14.00 - 16.00 Uhr	Amstetten	Mo	16. Mai	13.00 - 17.00 Uhr
Online	Fr	18. März	10.00 - 12.00 Uhr	Korneuburg	Mi	8. Juni	9.00 - 13.00 Uhr
Horn	Di	26. April	13.00 - 17.00 Uhr	St. Pölten	Mi	6. Juli	9.00 - 13.00 Uhr

Online-Marketing kompakt – Basiswissen für Ihren Online-Unternehmensauftritt

In diesem Einstiegsseminar bringen wir Ihnen die Welt der Social Media-Plattformen näher und zeigen Ihnen, welche Faktoren für Ihren Online-Auftritt noch relevant sind.

Online	Mi	23. Feb.	10.00 - 12.00 Uhr	Online	Mo	23. Mai	10.00 - 12.00 Uhr
Online	Mi	20. April	10.00 - 12.00 Uhr	Online	Mo	13. Juni	14.00 - 16.00 Uhr

Business Know-How Seminare

Ihr Auftritt kompakt – Präsentieren Sie in 2 Minuten Ihr Unternehmen

Sie kennen sich und Ihr Unternehmen ganz genau! Üben Sie in diesem Seminar, wie Sie kurz & prägnant den Nutzen für Ihre potenziellen KundInnen darstellen.

Online	Di	15. Feb.	10.00 - 12.00 Uhr
Wr. Neustadt	Mi	11. Mai	9.00 - 12.00 Uhr
St. Pölten	Do	7. Juli	9.00 - 12.00 Uhr

Medienarbeit kompakt – Public Relations für EinsteigerInnen

Kommunikation für kleine Budgets: Machen Sie sich mit professioneller Öffentlichkeits- und Medienarbeit vertraut und lernen Sie, sich optimal zu präsentieren.

Online	Do	24. März	16.00 - 18.00 Uhr
Zwettl	Di	17. Mai	14.00 - 17.00 Uhr

Verkaufen kompakt – Theorie und Praxis für ein erfolgreiches Verkaufsgespräch

Sie haben ein tolles Angebot, aber es fällt Ihnen schwer dieses richtig zu verkaufen? Lernen Sie in diesem Seminar, wie Sie Ihr Verkaufsgespräch professionalisieren können und setzen Sie das Erlernte gleich in einer praktischen Übung um!

Online	Mi	4. Mai	10.00 - 12.00 Uhr
St. Pölten	Fr	8. Juli	13.00 - 16.00 Uhr

Kundenbeziehungsmanagement kompakt – Erfolgreiches Kundenmanagement macht Sinn

Von Beginn an ist der Aufbau einer nachhaltigen und tragfähigen Kundenbeziehung essenziell. Diese Beziehung steht im Mittelpunkt aller getroffenen Maßnahmen und hat eine eklatante Auswirkung auf einen positiven Unternehmenserfolg.

Online	Fr	25. Feb.	10.00 - 12.00 Uhr
Online	Fr	13. Mai	13.00 - 15.00 Uhr

Wachstumsfinanzierung kompakt – Unternehmenswachstum finanzieren

Gewinnen Sie einen Überblick über klassische und alternative Finanzierungsmodelle. Mit unserer Hilfe finden Sie zur optimalen Finanzierung für Ihr Projekt.

Online	Mi	9. März	13.00 - 17.00 Uhr
--------	----	---------	-------------------

GmbH-Gründung kompakt – GmbH-Gründung – Ja oder Nein?

Dieses Webinar soll GründerInnen und Start-Ups bei der Entscheidungsfindung helfen und wird in Kooperation mit der **Kammer der Steuerberater und Wirtschaftsprüfer** angeboten.

Online	Do	31. März	17.00 - 20.00 Uhr
--------	----	----------	-------------------

Personalmanagement kompakt – Meine ersten MitarbeiterInnen

Dieses Webinar stellt das Thema Personalaufnahme in den Mittelpunkt und beleuchtet es aus unterschiedlichen Perspektiven. Anstellungsformen, Förderungen, rechtliche Rahmenbedingungen usw.

Online	Do	10. Feb.	13.00 - 17.00 Uhr
--------	----	----------	-------------------

Spezialworkshop Megatrends – Trends erkennen und nutzen

Was wird unsere Gesellschaft und das wirtschaftliche Geschehen maßgeblich verändern? Neben theoretischen Inputs werden konkrete Umsetzungsmaßnahmen für den Erfolg Ihres Unternehmens erarbeitet.

Wr. Neudorf	Do	12. Mai	9.00 - 17.00 Uhr
-------------	----	---------	------------------



Anmeldungen und zusätzliche Angebote unter: www.riz-up.at

Kontakt: 02622 / 26326



AUS- UND WEITERBILDUNGSANGEBOT FÜR GRÜNDER/INNEN

BETRIEBSWIRTSCHAFT



Unternehmertraining - Präsenz im WIFI

180 TE



€ 1.530

Mit dem „WIFI-Unternehmertraining“ bereiten Sie sich auf Ihre Unternehmerlaufbahn, aber auch auf die Unternehmerprüfung gezielt vor! Sie eignen sich durch Fallbeispiele und eine Projektarbeit in die Praxis umsetzbares Wissen an, das Sie zur effizienten Unternehmensführung qualifiziert. Die Unternehmerprüfung ist als Teil der Meisterprüfung für Handwerke bzw. der Befähigungsprüfung für viele gebundene Gewerbe eine verpflichtende Voraussetzung zur selbstständigen Ausübung eines Gewerbes. Sie kann von der fachlichen Prüfung zeitlich getrennt als eigene Prüfung abgelegt werden. Die erfolgreich abgelegte Unternehmerprüfung ersetzt auch das Modul „Ausbilderprüfung“ von Meister- und Befähigungsprüfungen. Prüfungsstoff und Zulassungsbestimmungen: Die Unternehmerprüfung besteht aus einem schriftlichen und einem mündlichen Teil. Der Antritt zur Prüfung ist an keine Zulassungsvoraussetzungen gebunden.

Der Prüfungsstoff umfasst die Gebiete:

- Kommunikation und Verhalten
- Marketing
- Organisation
- Unternehmerische Rechtskunde
- Rechnungswesen
- Mitarbeiterführung und Personalmanagement.

Ersatz der Unternehmerprüfung: Die Absolventinnen/Absolventen diverser Schulen (z. B. Handelsakademie) oder einer kaufmännischen Lehre sind von der Prüfung befreit. Informieren Sie sich bitte bei der zuständigen Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800

Anmeldung und Information:

Unternehmertraining: WIFI NÖ, Mariazeller Straße 97, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-20000.

Unternehmerprüfung: Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800

St. Pölten **14.3. - 13.4.2022**

53512121 PRÄSENZKURS

Mo - Fr 8.00 - 16.00
Prüfungen: 21.4.2022, Do 13.00 - 15.30 (schriftlich)
28.4. und 29.4.2022 (mündlich)

St. Pölten	4.4. - 6.5.2022		Mo - Fr 8.00 - 16.00 Prüfungen: 12.5.2022, Do 13.00 - 18.00 (schriftlich) 19.5. und 20.5.2022 (mündlich)
53512141	PRÄSENZKURS		
St. Pölten	25.4. - 25.5.2022		Mo - Fr 8.00 - 16.00 Prüfungen: 3.6.2022, Fr 8.00 - 13.00 (schriftlich) 9.6. und 10.6.2022 (mündlich)
53512151	PRÄSENZKURS		
St. Pölten	16.5. - 21.6.2022		Mo - Fr 8.00 - 16.00 Prüfungen: 29.6.2022, Mi 13.00 - 18.00 (schriftlich) 7.7. und 8.7.2022 (mündlich)
53512161	PRÄSENZKURS		
Amstetten	21.3. - 25.4.2022		Mo - Fr 8.00 - 16.00
53512131	PRÄSENZKURS	Prüfungen: 29.4.2022, Fr 9.00 - 14.00 (schriftlich) 9.5.2022 (mündlich)	
Amstetten	1.4. - 24.6.2022		Do (21.4.2022) 14.00 - 22.00 Fr 14.00 - 22.00 Sa 8.00 - 16.00
53512031	PRÄSENZKURS	Prüfungen: 1.7.2022, Fr 9.00 - 14.00 (schriftlich) 11.7.2022 (mündlich)	



Lernen, wann es Ihnen passt:
Mit eLearning und der WIFI-Lernplattform.
Der Kurseinstieg ist jederzeit möglich!

Unternehmertraining - Total Digital!

NEU

180 TE



€ 1.530

Das Unternehmertraining bietet Ihnen eine branchenübergreifende Vorbereitung auf die Unternehmerprüfung. Sie erhalten vor allem eine fundierte Vorbereitung auf Ihre Unternehmenslaufbahn. Beim total digitalen Unternehmertraining ist keine Anwesenheit im WIFI Niederösterreich erforderlich. Sie lernen mit der WIFI-Lernplattform zu Hause oder auf Ihrem Arbeitsplatz. Ihre Zugangsdaten erhalten Sie vor dem Kursstart per eMail, das Skriptum wird Ihnen per Post zugeschickt.

Nach einem Starttermin im virtuellen Klassenraum erarbeiten Sie sich selbstständig das Wissen anhand von Skripten, eLearning-Inhalten und Fallbeispielen auf der Lernplattform. Zu den von Ihnen gelösten Aufgaben erhalten Sie schriftlich Feedback Ihrer Trainer/innen. Die eLearning-Inhalte können Sie nach Bedarf wiederholen. Sie arbeiten 140 Lehreinheiten per eLearning durch und 40 Lehreinheiten in virtueller Präsenz. Im virtuellen Klassenraum können Sie die Inhalte und offene Fragen mit dem Trainerteam klären. Sie führen gemeinsam Diskussionen und tauschen Erfahrungen aus. **Abschluss:** Sie erhalten nach Kursende eine Teilnahmebestätigung, wenn Sie mindestens 75% Teilnehmerfrequenz (virtuelle Anwesenheit) erreicht und 75% der eLearning-Inhalte erarbeitet haben.

Technische Voraussetzungen, um das Distance Learning Angebot zu nutzen:

- Computer mit Internetanbindung und MS Office
- Aktueller Internet-Browser
- Tonausgabe über Lautsprecher oder Headset
- Webcam, extern oder integriert
- Bereitschaft, per ZOOM an den virtuellen Einheiten teilzunehmen

Die Unternehmerprüfung beinhaltet die Ausbilderprüfung, die zur Ausbildung von Lehrlingen berechtigt. **Ersatz der Unternehmerprüfung:** Die Absolventinnen/Absolventen diverser Schulen (z. B. Handelsakademie) oder einer kaufmännischen Lehre sind von der Prüfung befreit. Informieren Sie sich bitte bei der zuständigen Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800.

Anmeldung und Information:

Unternehmertraining: <https://www.noef.wifi.at/kurs/53516x>

Unternehmerprüfung: Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800

Online	5.4. - 14.6.2022		Mo - Fr 18.00 - 20.00 (20 Abende á 2 TE zuzüglich ein Einführungsabend via Zoom)
53513031	ONLINE KURS BEGLEITET	Prüfungen: 23.6.2022, Do 13.00 - 18.00 (schriftlich) 1.7.2022 (mündlich)	



Unternehmertraining - Blended Learning

180 TE



€ 1.530

Das Unternehmertraining bietet Ihnen eine branchenübergreifende Vorbereitung auf die Unternehmerprüfung. Sie erhalten vor allem eine fundierte Vorbereitung auf Ihre Unternehmenslaufbahn. Das Unternehmertraining wird mit der Lernmethode „Blended Learning“ durchgeführt und setzt sich aus 40 Trainingseinheiten (TE) Präsenz-Unterricht und zusätzlichem 140 TE eLearning auf der Lernplattform zusammen. Nach einem Starttermin im WIFI Niederösterreich, bei dem Sie eine Einführung in die WIFI-Lernplattform erhalten, erarbeiten Sie sich selbstständig das Wissen anhand von Skripten, eLearning-Inhalten und Fallbeispielen auf der Lernplattform. Zu den auf der Lernplattform von Ihnen gelösten Aufgaben erhalten Sie schriftlich Feedback Ihrer Trainer/innen. Die eLearning-Inhalte können Sie so oft wiederholen, wie Sie möchten. Bei den Präsenzeinheiten werden Inhalte vertieft und die Trainer/innen beantworten Ihre offene Fragen. Die Teilnehmer/innen führen Diskussionen und tauschen Erfahrungen aus.

Abschluss: Sie erhalten nach Kursende eine Teilnahmebestätigung, wenn Sie mindestens 75% Teilnehmerfrequenz (Anwesenheit) erreicht und 75% der eLearning-Inhalte während der Kurslaufzeit erarbeitet haben.

Technische Voraussetzungen:

- Computer mit Internetanbindung und MS Office
- Aktueller Internet-Browser
- Tonausgabe über Lautsprecher oder Headset
- Webcam, extern oder integriert

Die Unternehmerprüfung beinhaltet die Ausbilderprüfung, die zur Ausbildung von Lehrlingen berechtigt.

Ersatz der Unternehmerprüfung: Die Absolventinnen/Absolventen diverser Schulen (z. B. Handelsakademie) oder einer kaufmännischen Lehre sind von der Prüfung befreit.

Informieren Sie sich bitte bei der zuständigen Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800.

Anmeldung und Information:

Unternehmertraining: <https://www.noe.wifi.at/kurs/53516x>

Unternehmerprüfung: Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800

Mödling**25.4. - 20.6.2022**

Mo 17.30 - 19.10

Mo, Mi 17.30 - 21.00

Mo 16.30 - 21.30

Prüfungen: 27.6.2022, Mo 17.30 - 21.00

(schriftlich) 6.7.2022 (mündlich)

53516051

BLENDED LEARNING KURS

Ihr Gründerservice in Ihrer WKNÖ-Bezirksstelle:



Ob **Gründungsberatung, Gewerbeanmeldung, Rechtsberatung, Unterstützungsmaßnahmen, Förderungen** oder **Weiterbildung**: Wir bieten Ihnen unsere Serviceleistungen in allen Bezirks- und Außenstellen an. Vereinbaren Sie gleich Ihren Termin unter: 02742 851 - 0 bzw. wko.at/noe/bezirksstellen Sie erreichen uns von **Montag bis Freitag von 7.30 bis 16 Uhr**.

Nutzen Sie auch unsere online Serviceangebote unter www.gruenderservice.at/onlineservices

- Mit dem **Mindestumsatzrechner** können Sie den unbedingt erforderlichen Umsatz ermitteln, der für die Deckung der privaten Ausgaben, kommenden Fixkosten und voraussichtlichen Betriebskosten erforderlich ist.
- Der **Gründerguide** ist ein Interaktiver Guide mit Informationen und Werkzeugen zur Unternehmensgründung für haupt- und nebenberufliche Gründer sowie Startups.
- Der **Rechtsform-Ratgeber** unterstützt Sie bei der Wahl der optimalen Rechtsform für Ihr Unternehmen.

Kennen Sie schon unser **Webinarangebot** mit interessanten Themen rund um Ihre Unternehmensgründung? Jetzt online weiterbilden auf wko.at/noe/webinare

gruenderservice.at/gruenderguide

Buchhaltung I (für Anfänger)

60 TE    

€ 650

Wollen Sie eine moderne Buchführung kennen lernen? Wollen Sie die Grundregeln verstehen und laufende Geschäftsfälle buchen können? Dieser Kurs ist Ihr Einstieg für Ihre Karriere im Rechnungswesen. Sie beginnen ohne Vorkenntnisse und erlernen mit vielen Übungen all jene Kenntnisse, die zur Führung einer zeitgemäßen Buchführung erforderlich sind. Sie buchen alle laufenden Routinegeschäftsfälle (händisch) im Hauptbuch, im Journal und in den Nebenbüchern. Diesen Kurs bieten wir Ihnen auch mit der Lernmethode „Blended Learning“ an.

Beachten Sie auch unsere Vormittagstermine.

TIPP Können Sie Ihr Wissen nicht einschätzen? Dann machen Sie auf www.noef.wifi.at/einstufungstest den Buchhaltungseinstufungstest!

Amstetten 14311161	14.3. - 11.5.2022 PRÄSENZKURS	Mo, Mi 18.00 - 21.30
Mistelbach 14311071	1. - 29.3.2022 PRÄSENZKURS	Di, Do, Fr 8.00 - 12.10
Mödling 14311281	19.4. - 9.5.2022 PRÄSENZKURS	Mo - Do 8.00 - 12.30
Mödling 14311321	2.5. - 1.6.2022 PRÄSENZKURS	Mo - Mi 18.00 - 21.30
Online 14311241	19.4. - 9.6.2022 LIVE ONLINE KURS	Di, Do 18.30 - 22.00

Praxisseminar Digitale Buchhaltung

24 TE    

 € 520

Dieses Seminar gibt einen Überblick und Handlungsleitfaden für die erfolgreiche Umstellung von der klassischen Buchhaltung auf Papier auf die vollständig digital organisierte Buchhaltung. Sie lernen die einzelnen Prozessschritte der digitalen Buchhaltung anhand praxisbezogener Beispiele kennen.

Mit wertvollen Tipps aus der Praxis werden die verschiedenen Varianten der Digitalisierung leicht verständlich und anschaulich beschrieben. Ergänzend dazu erhalten Sie einen Überblick über die effizientesten Tools und erfahren, welche Analysemöglichkeiten Ihnen mit Excel zur Verfügung stehen.

Amstetten 14007041	7. - 23.3.2022 PRÄSENZKURS	Mo, Mi 18.00 - 21.30
St. Pölten 14007061	26.4. - 12.5.2022 PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30
Amstetten 14007081	17.5. - 7.6.2022 PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30

Die Einnahmen-Ausgaben-Rechnung

30 TE  

€ 420

Sind Sie Selbstständige/r und zur Einnahmen-Ausgaben-Rechnung verpflichtet? Dieser Kurs ist Ihr Einstieg in die Buchhaltung. Sie beginnen ohne Vorkenntnisse und erlernen mit vielen Übungen alle Kenntnisse, die zur Führung einer Einnahmen-Ausgaben-Rechnung erforderlich sind. In diesem Kurs lernen Sie die steuerliche Mindestbuchführung mit Führung des Wareneingangsbuchs, das Ausfüllen der Umsatzsteuervoranmeldungen, das Erstellen des Anlagenverzeichnisses, der Reisekostenabrechnungen, des Fahrtenbuchs usw.

St. Pölten 14335061	10.5. - 9.6.2022 PRÄSENZKURS	Di, Do 18.30 - 21.50
Mistelbach 14335011	18.3. - 2.4.2022 PRÄSENZKURS	Fr 18.00 - 21.30 Sa 8.00 - 14.10
Mödling 14335151	1. - 31.3.2022 PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.15
Mödling 14335161	9. - 19.5.2022 PRÄSENZKURS	Mo - Do 13.00 - 16.15
Schwechat 14335091	9.5. - 8.6.2022 PRÄSENZKURS	Mo, Mi 18.30 - 21.50
Zwettl 14335101	2.5. - 8.6.2022 PRÄSENZKURS	Mo, Mi 17.30 - 20.15 und 1x Di

Einnahmen-Ausgaben-Rechnung kompakt

NEU 16 TE  

€ 290

Personen, die ein Einkommen aus selbstständiger Tätigkeit erzielen und keine doppelte Buchhaltung führen müssen, sind nach § 125 BAO verpflichtet, steuerliche Mindestaufzeichnungen zu führen. Wie das funktioniert und was Sie dabei beachten müssen, erfahren Sie in diesem Seminar.

Gmünd 14301061	18. - 19.3.2022 PRÄSENZKURS	Fr 14.30 - 21.30 Sa 8.00 - 16.00
Mistelbach 14301071	6. - 7.5.2022 PRÄSENZKURS	Fr 14.30 - 21.30 Sa 8.00 - 16.00

Die wichtigsten Kennzahlen im Unternehmen

8 TE 

€ 350

Es gibt viele Kennzahlen - kein Mensch kann und soll sich alle merken. Um Ihren Betrieb ausreichend kontrollieren und wirtschaftlich führen zu können, reicht ein Bruchteil davon. In diesem Seminar erfahren Sie die wichtigsten Steuerungskennzahlen für Ihr Unternehmen.

St. Pölten 14363021	2.3.2022 PRÄSENZKURS	Mi 9.00 - 17.00
-------------------------------	--------------------------------	-----------------

ONLINE KURSE FINDEN UND BUCHEN!
Zusätzliche Termine, Veranstaltungsorte und Infos stets aktuell auf noef.wifi.at





Betriebswirtschaftliche Grundlagen für Nicht-Betriebswirte

16 TE  

€ 470

Selbstständig handelnde Mitarbeiter/innen sind das A und O in einem Betrieb. Unternehmerisches Denken und Handeln ist somit für alle Unternehmensbereiche von Bedeutung. Grundkenntnisse der Betriebswirtschaft sind daher auch für Personen auf Mitarbeiter- und Führungsebene mit nicht-betriebswirtschaftlicher Ausbildung entscheidend. In diesem Seminar lernen Sie die Zusammenhänge der Betriebswirtschaft und die Unternehmensziele zu verstehen und nachzuvollziehen.

DFG **St. Pölten** **20. - 27.4.2022** Mi 9.00 - 17.00
14354021 PRÄSENZKURS

Der Preis einer Arbeitsstunde (Stundensatzkalkulation)

8 TE  

€ 380

Ziel dieses Tagesseminars ist es, den Interessierten anhand eines Fallbeispiels die Grundzüge der Errechnung des kostendeckenden Stundensatzes und der Preisuntergrenzen (Grenzkosten, Deckungsbeitrag, Cashflow- oder Liquiditätspunkt) zu vermitteln. Ausgangsbasis für die Plankostenrechnung bilden die Daten der letzten Jahresabschlüsse und die Erwartungen an die Zukunft unter Ansatz der kalkulatorischen Kosten.

Trainer: Dkfm. Dominik Loss

DFG **Gmünd** **10.3.2022** Do 9.00 - 17.00
14306031 PRÄSENZKURS

RECHT



Fit für den Kunden - Service und Recht

NEU 20 TE    

€ 400

Der Kunde will mit kompetenten Gesprächspartnern am Telefon sprechen. Diese zeichnen sich durch Fachwissen, rechtliches Wissen und Freundlichkeit aus.

Die TeilnehmerInnen beschäftigen sich mit den wichtigsten rechtlichen Themen rund um Verträge, deren Gültigkeit, ein etwaiges Rücktrittsrecht, Gewährleistung, Garantie und mit Praxisbeispielen zur Kommunikation, Zulässigkeit von Werbung und Kontaktaufnahme (Cold Calling), Allgemeine Geschäftsbedingungen (unzulässige Bedingungen) und üben das Kundengespräch in praktischen Beispielen.

St. Pölten **9. - 23.3.2022** Mi, Do 18.00 - 21.30
23306021 PRÄSENZKURS

Rechtliche Grundlagen für Gründer/innen

NEU 4 TE  

€ 120

Starten Sie erfolgreich in die Selbstständigkeit. Lernen Sie von erfahrenen Trainern, welche rechtlichen Aspekte Sie bei der Gründung Ihres eigenen Unternehmens beachten müssen.

Mödling **14.3.2022** Mo 18.00 - 22.00
11017021 PRÄSENZKURS

Steuerrecht für Neugründer

8 TE  

€ 490

Gerade im Falle einer Unternehmensgründung geht einem viel durch den Kopf. Meistens werden die steuerlichen Aspekte aber gerne in den Hintergrund gerückt. In diesem Seminar werden Ihnen die Grundkenntnisse des Steuerrechts praxisnahe vermittelt. Ziel ist es, Ihnen durch Praxistipps und Wissensvermittlung einerseits Kosten zu ersparen und andererseits Fehler im Umgang mit z. B. Behörden zu vermeiden.

Mödling **21.5.2022** Sa 9.00 - 17.00
14376021 PRÄSENZKURS

Der Sozialversicherungs- und Steuerschongel für Gründer/innen

NEU 4 TE  

€ 120

Starten Sie erfolgreich in die Selbstständigkeit. Lernen Sie von erfahrenen Trainern, welche steuerrechtlichen Aspekte Sie bei der Gründung Ihres eigenen Unternehmens beachten müssen.

Mödling **25.3.2022** Fr 9.00 - 12.00
11021021 PRÄSENZKURS

Datenschutz-Grundverordnung Basisworkshop

3 TE    

 € 240

In diesem dreistündigen Workshop werden in kompakter Form sowohl die rechtlichen Neuerungen behandelt, als auch anhand einer Checkliste die Grundzüge des Verfahrenszeichnisses erarbeitet. Dieses Grundverständnis ist für etwaige nachfolgende Analysen durch geprüfte Datenschutzexperten von Vorteil, da auf Basis des erarbeiteten Verfahrenszeichnisses die Beratung erfolgt.

Amstetten **5.4.2022** Di 18.00 - 20.30
23301131 PRÄSENZKURS

Gänserndorf 23301151	19.5.2022 PRÄSENZKURS	Do 18.00 - 20.30
Mistelbach 23301121	23.3.2022 PRÄSENZKURS	Mi 18.00 - 20.30
Mödling 23301111	10.3.2022 PRÄSENZKURS	Do 18.00 - 20.30
Neunkirchen 23301141	3.5.2022 PRÄSENZKURS	Di 18.00 - 20.30
Online 23301161	22.6.2022 LIVE ONLINE KURS	Mi 18.00 - 20.30

Homepagerecht - teure Abmahnungen erfolgreich vermeiden!

7 TE    

 € 270

Egal, womit Sie arbeiten (WordPress, Jimdo, ...), die Erfüllung der umfangreichen rechtlichen Anforderungen (Impressum, DSGVO, etc.) an den fertigen Webauftritt ist unverzichtbar. Eine einzige Abmahnung/Strafe wegen missachteter Regelungen bei Homepage oder Webshop kostet weit mehr als dieser Kurs! Auf Grundlage der gültigen EU-Regelungen und österreichischen Vorschriften (einschließlich aller verfügbaren Informationen über kommende Änderungen) erfahren Sie hier verständlich zusammengefasst, was Sie alles beachten müssen und welche Fallstricke es zu vermeiden gilt!

Online 16912051	25. - 27.4.2022 LIVE ONLINE KURS	Mo 17.00 - 20.00 Mi 17.00 - 19.30
St. Pölten 16912021	29.4.2022 PRÄSENZKURS	Fr 13.30 - 19.00





UNTERNEHMENSFÜHRUNG



IN KOOPERATION MIT
FRAU IN DER WIRTSCHAFT



Operative Unternehmensführung für Ein-Personen-Unternehmen und Kleinbetriebe

88 TE 

€ 1.270

In diesem Lehrgang erfahren Sie, wie die Abläufe in einem Unternehmen funktionieren bzw. mit welchen Kennzahlen Sie steuern können. Natürlich darf die soziale Komponente nicht zu kurz kommen! Denn als Mitunternehmer/in bzw. als Assistenz der Geschäftsführung sind Sie eine wichtige Kommunikationsdrehscheibe!

Erfahren Sie, wie Sie Ihre Rolle als mittätiger Partner/mittätige Partnerin im Familienunternehmen bzw. als Assistent/in der Geschäftsführung professionell und kompetent ausfüllen.

Inhalte:

- Personalführung
- Personalsuche / Recruiting
- Kommunikation, Konfliktmanagement, Selbstmanagement
- Rechnungswesen
- Personalverrechnung
- Rechtliche Grundlagen
- Verkauf
- Marketing

TIPP Förderung von Frau in der Wirtschaft Niederösterreich: 100 Euro als Gewerbeinhaberin oder als Mitunternehmerin (registriert bei Frau in der Wirtschaft NÖ)

Mödling
11143021

19.5. - 17.11.2022
PRÄSENZKURS

Do 9.00 - 17.00

Chefsache Unternehmensentwicklung - erfolgreich durch herausfordernde Zeiten

NEU 8 TE  € 220

Die Herausforderungen der jetzigen Zeit machen das anspruchsvolle Leben von Unternehmerinnen und Unternehmern noch anspruchsvoller. Jetzt geht es darum, den Überblick zu behalten und Orientierungspunkte zu finden, um das eigene Unternehmen sicher durch eine unsichere Zeit zu führen. „Fahren auf Sicht“ heißt es auf der einen Seite, gleichzeitig müssen Unternehmer/innen Neues wagen, weil Altbewährtes nicht mehr funktioniert.

An diesem Seminartag arbeiten Sie gemeinsam mit dem Trainer an Ihrem eigenen Unternehmen. Sie werden jede Menge neue Erkenntnisse über Ihr Unternehmen gewinnen und viele Anregungen für die positive Entwicklung Ihres Unternehmens mitnehmen.

Anhand einer vorgegebenen Struktur erarbeiten Sie sich ein Instrumentarium, wie Sie Ihr Geschäftsmodell überdenken und auf den Prüfstand stellen. Sie erkennen Entwicklungspotenziale und erarbeiten sich einen Maßnahmenplan für Ihre unmittelbare Zukunft.
Trainer: Mag. Gerald Moser

Online 20. - 27.4.2022 Mi 9.00 - 12.30
11113021 LIVE ONLINE KURS

Erfolgreiches Geschäftsmodell für Ihr Unternehmen

17 TE     € 420

Sie werden im Seminar mit einfachen und praktischen Methoden und Instrumenten der Strategie- und Geschäftsmodellentwicklung vertraut gemacht. Sie bringen diese in Übungssequenzen zum Einsatz. Dabei werden die wesentlichen Bestandteile der jeweiligen Geschäftsmodelle untersucht und interne als auch externe Erfolgspotenziale sichtbar gemacht.

Aufbauend auf diesen können Sie Ihre Strategie als auch die Produkt-Leistungserstellung anpassen und eine Zielgruppenfokussierung neu vornehmen. Sie haben die Möglichkeit einer begleitenden Unterstützung bei der Umsetzung im Ausmaß von 1 TE.

Trainer: Mag (FH) Günter Hammer

St. Pölten 16. - 17.3.2022 Mi, Do 14.00 - 22.00
11144021 PRÄSENZKURS

INFO-Veranstaltung MSc Angewandtes Unternehmensmanagement

2 TE  GRATIS

Sie erhalten einen Überblick über die Ziele und Inhalte des Lehrgangs.

St. Pölten 22.3.2022 Di 18.00 - 20.00
11081051 PRÄSENZKURS

St. Pölten 27.6.2022 Mo 18.00 - 20.00
11081061 PRÄSENZKURS

Zeit- und Selbstmanagement

8 TE     € 280

Zeitmanagement ist Selbstmanagement. Bearbeiten Sie Beispiele aus Ihrem Arbeitsalltag und sammeln Sie nützliche Anregungen, wie Sie Ihre persönliche Aufgabensituation optimieren können.

Lernen Sie, sich Zeit für Wesentliches zu nehmen, indem Sie klassische Zeit- und Selbstmanagement-Werkzeuge für sich anwenden.
Trainerin: Edith Neudhart, MAS, MBA

St. Pölten 11.3.2022 Fr 9.00 - 17.00
12325031 PRÄSENZKURS

Stressbewältigung am Telefon

8 TE  € 280

Sie wollen in heiklen und herausfordernden Gesprächssituationen gelassen bleiben und Ihr Wohlbefinden erhöhen? Mit den geeigneten Gesprächsführungstechniken agieren Sie souverän und zielorientiert am Telefon. Sofort-Hilfe-Maßnahmen in Stress-Situationen unterstützen Sie beim täglichen Telefonieren.

Bleiben Sie in jeder Situation Herr bzw. Frau der Lage und kontern Sie mit Herz und Verstand. Für alle, die bei Telefongesprächen von einem besseren Selbstmanagement profitieren wollen. Trainerin: Mag. Martina Eichlinger

Mödling 3.3.2022 Do 9.00 - 17.00
15000041 PRÄSENZKURS



WEITERBILDUNG WIRD GEFÖRDERT!

Informieren Sie sich über alle Förderungen bei Privatzahlung oder Firmenzahlung.

noe.wifi.at/foerderungen

WIFI Niederösterreich





KOMMUNIKATION



Schwierige Gespräche ergebnisorientiert führen

8 TE

€ 280

Schwierige Gesprächssituationen begleiten den beruflichen Alltag. Ein Gespräch zum gewünschten Ergebnis zu führen erfordert neben einer professionellen Gesprächsvorbereitung und sicherem Auftreten die Fähigkeit, das Gespräch inhaltlich und atmosphärisch zu steuern und zu kontrollieren. Im Seminar lernen Sie Techniken, um herausfordernde Gesprächssituationen souverän zu meistern. Für alle, die mehr Sicherheit in der Gesprächsführung finden möchten. Trainerin: Mag. Martina Eichlinger

St. Pölten **21.4.2022** Do 9.00 - 17.00
12104031 PRÄSENZKURS

Digital kommunizieren - online überzeugen

4 TE

€ 150

Im Rahmen dieses Seminars lernen Sie unterschiedliche Werkzeuge (Whiteboard, Mikrofon, Chat, Statusabfrage, Gruppenräume usw.) im Virtual-Classroom kennen und können diese auch ausprobieren. Dieses Training findet digital statt.

Online **29.4.2022** Fr 13.00 - 17.00
12335021 LIVE ONLINE KURS Modul 10

Erfolgreicher Telefoneinsatz im Kundenkontakt

8 TE

€ 280

Telefonieren - eine oft unterschätzte und doch so anspruchsvolle Aufgabe im täglichen Berufsalltag. Ziel dieser ist es, die bisherige Telefonkultur zu reflektieren, die Spielregeln erfolgreicher Kommunikation am Telefon zu beherrschen und mit dem „Gewusst wie“ das Telefon als PR-Instrument zu nützen. Trainerin: Mag. Martina Eichlinger

Inhalte:

- Persönliche Kommunikation am Telefon
- Wirkung von Stimme und Sprechweise
- Gestaltung eines positiven Gesprächsklimas
- Roter Faden im Gespräch
- Dos und Don'ts beim Formulieren

St. Pölten **10.3.2022** Do 9.00 - 17.00
15202031 PRÄSENZKURS

Neunkirchen **19.5.2022** Do 9.00 - 17.00
15202041 PRÄSENZKURS

Businessetikette - Ein souveräner Auftritt für Gründer/innen

NEU 8 TE

€ 220

Starten Sie erfolgreich in die Selbstständigkeit. Der erste Eindruck zählt! Sie erfahren in einem Halbtage, wie Sie mit Ihrer Körpersprache kommunizieren und welchen Einfluss Ihre Stimme auf Ihre Verkaufserfolge hat.

Mödling **22.3.2022** Di 9.00 - 17.00
11023021 PRÄSENZKURS

Immer aktuell und bestens informiert!

WIFI-NEWSLETTER

Anmeldung unter noe.wifi.at/newsletter



W K O N Ö

Souveränität trotz Stress - Lampenfieber und andere Leistungshemmer

12 TE  

€ 320

Das beste Auftreten nützt nichts, wenn Lampenfieber oder andere Leistungshemmer einen Strich durch die Rechnung machen und alles, was Sie sagen wollten und gelernt haben wie ausgelöscht ist. Viele Präsentatoren schaffen es nicht, gut zu sein, wenn es die Situation erfordert und erst recht nicht in Zeiten höchster Anforderungen. Um als kompetente Rednerin bzw. kompetenter Redner rhetorische Spitzenleistungen zu erbringen braucht es den vollen Zugang zu vorhandenen Ressourcen.

Sie lernen mentale Techniken kennen und anwenden, die es Ihnen ermöglichen, Gedanken und Körper so zu steuern um das volle Leistungsvermögen mit einer Selbstverständlichkeit zu 100% abrufen zu können. Zunächst werden Sie sich Ihrer persönlichen Leistungshemmer bewusst. Darauf aufbauend erarbeiten Sie sich eine persönliche Strategie, bestehend aus bewährten Entspannungs- und Mentaltechniken, um Ihre mentalen und physischen Ressourcen verfügbar zu haben.

St. Pölten **11. - 12.3.2022** Fr 18.00 - 21.30
12120021 PRÄSENZKURS Sa 9.00 - 17.00
Modul 2

Informieren und motivieren - wirkungsvoll präsentieren

16 TE 

€ 380

Umfragen haben ergeben, dass fast 90 % aller Präsentationen ihre Überzeugungsziele nicht erreichen und als langweilig oder einschläfernd empfunden werden. Nur jede zehnte Präsentation überzeugt und begeistert. Dieses Seminar befähigt Sie, Ihre Präsentationen zu erfolgreichen zu machen, die bemerkenswert anders als andere motivieren, dabei logisch nachvollziehbar informieren und damit nachhaltig überzeugen. Am Ende wirkt Ihr individuelles unverwechselbares rhetorisches Profil als Redner/in.

St. Pölten **6. - 7.5.2022** Fr 18.00 - 21.30
12310021 PRÄSENZKURS Sa 9.00 - 17.00
Modul 7

Schriftliche Kommunikation, die ankommt

8 TE    

€ 350

Ihr Unternehmen ist fortschrittlich und innovativ! Sind es auch Ihre Schriftstücke? Wie wirkt Ihr Geschriebenes auf den Empfänger? Egal ob Fax, E-Mail, Rechnung oder ein normaler Geschäftsbrief. Fortschritt ist auch hier angesagt. Steigern Sie die Professionalität und profitieren Sie täglich von einer besseren Wirkung nach außen.
Trainerin: Martina Freinberger

DFG **Mödling** **8.3.2022** Di 9.00 - 17.00
15212021 PRÄSENZKURS

JUNTA 2022

25.5. ab 9:00 Uhr
VAZ ST.PÖLTEN

SKILLS | NEWS | TRENDS
für junge UnternehmerInnen und all jene, die es noch werden wollen

Jw
Junge Wirtschaft
Niederösterreich

ZUKUNFT. GEMEINSAM. UNTERNEHMEN. **WKO NÖ**



MARKETING UND VERKAUF



Marketing Crash-Kurs

40 TE  

€ 890

Dieser Crashkurs richtet sich an alle Interessierten, die Marketingmaßnahmen planen und umsetzen bzw. zukünftig umsetzen wollen. Im Rahmen dieses Intensivprogramms schärfen die Teilnehmer/innen innerhalb kürzester Zeit ihren Blick für die Möglichkeiten, ihren Markt aktiv und mit verfügbaren Mitteln zu bearbeiten. Sie lernen praxisnahe Werkzeuge, wie Tools und Checklisten kennen, die bei der täglichen Arbeit unterstützen und unmittelbar im Anschluss an den Kurs eingesetzt werden können. Der Kurs orientiert sich an den Möglichkeiten und Ressourcen von Klein- und Mittelbetrieben und die Teilnehmer/innen haben die Möglichkeit, Fragestellungen und Erfahrungen aus dem eigenen Unternehmen bzw. Umfeld zu bearbeiten:

- Methoden und Struktur der Marketingplanung
- Marketinginstrumente sowie deren Einsatzmöglichkeiten und Umsetzung
- Voraussetzungen für die Arbeit mit externen (Werbe)-Dienstleistern
- Ideen für Marketing-Strategien für KMU

Trainerin: Carmen Hickl-Szabó

St. Pölten
21041031

23.4. - 4.6.2022
PRÄSENZKURS

Sa 9.00 - 17.00

Wie wird mein Unternehmen bekannt?

8 TE  

€ 270

Eine wesentliche Voraussetzung in der erfolgreichen Kundengewinnung ist der Bekanntheitsgrad des Unternehmens. In diesem Seminar erarbeiten Sie kreative, kostengünstige und wirkungsvolle PR-Maßnahmen, die Ihr Unternehmen bekannter machen und Sie bei der erfolgreichen Neukundengewinnung unterstützen. Die verschiedenen Maßnahmen sind in Ihrem Unternehmen sofort umsetzbar.

Trainer: Mag. Martin Renz

St. Pölten
21070021

15.3.2022
PRÄSENZKURS

Di 9.00 - 17.00



TIPP: Lösen Sie jetzt Ihren WK-Bildungsscheck ein!



Mit dem WK-Bildungsscheck fördert die Wirtschaftskammer NÖ das Engagement der Unternehmer/innen finanziell. Der Bildungsscheck kann für alle Aus- und Weiterbildungsveranstaltungen der WIFIs in Österreich eingelöst werden.

Details finden Sie auf: www.noe.wifi.at/wk-bildungsscheck

noe.wifi.at/wk-bildungsscheck

WIFI Niederösterreich

Neue Kunden mit wenig Budget gewinnen

8 TE  

€ 270

Neugründer/innen und kleine Unternehmen stehen vor der Herausforderung, mit möglichst wenig Kosten neue Kunden zu finden.

In diesem Seminar erarbeiten Sie kreative und wirkungsvolle Verkaufs- und Marketingmaßnahmen, die wenig bis kein Budget erfordern und Sie bei der erfolgreichen Neukundengewinnung unterstützen. Die verschiedenen Maßnahmen sind in Ihrem Unternehmen sofort umsetzbar. Trainer: Mag. Martin Renz

Amstetten **20.5.2022** Do, Fr 17.00 - 21.00
21069031 PRÄSENZKURS

Neue Kunden online gewinnen

8 TE  

 € 270

Online-Marketing zur Neukundengewinnung ist kostengünstig und kann eine große Wirkung haben. Dabei sind die passenden Strategien für Ihr Unternehmen von entscheidender Bedeutung. In diesem Seminar erarbeiten Sie praktische Online-Marketing-Maßnahmen, die Sie bei der erfolgreichen Neukundengewinnung unterstützen. Die verschiedenen Maßnahmen sind in Ihrem Unternehmen sofort umsetzbar. Trainer: Mag. Martin Renz

St. Pölten **8. - 9.3.2022** Di, Mi 17.00 - 21.00
21072051 PRÄSENZKURS

Neunkirchen **31.5.2022** Di 9.00 - 17.00
21072031 PRÄSENZKURS

Mit Empfehlungsmarketing Kunden gewinnen

NEU 2 TE  

€ 60

In Zeiten des Social Media Hypes vergessen wir oft unbewusst auf das Potential, das in persönlichen Kontakten steckt. Damit gehen mögliche Wege zum Neukunden verloren. Durch strukturiertes Empfehlungsmarketing gelingt es Ihnen entspannt Neukundengespräche zu führen.

Über diesen alternativen Vertriebskanal ist es leichter, Neukunden zu gewinnen, weil Sie im Vorfeld schon vieles über Ihren neuen Kunden wissen. Somit starten Sie mit einem klaren Vertrauensvorschuss in das Erstgespräch. Dieser Vortrag zeigt auf, welche Chancen in Empfehlungen stecken und wie Sie diese nutzen.

Trainer: Alice Van der Lee

Bruck/Leitha **15.3.2022** Do 19.00 - 21.00
11148031 PRÄSENZKURS

Hollabrunn **17.3.2022** Do 19.00 - 21.00
11148041 PRÄSENZKURS

Empfehlungsmarketing

8 TE  

€ 270

Im digitalen Zeitalter wird oft auf das Potential vergessen, das in persönlichen Kontakten steckt. Durch strukturierte Mundpropaganda gelingt es Ihnen entspannt Neukundengespräche zu führen. Über diesen alternativen Vertriebskanal ist es leichter Neukunden zu gewinnen, weil Sie im Vorfeld schon vieles über Ihren neuen Kunden wissen. Somit starten Sie mit einem klaren Vertrauensvorschuss in das Erstgespräch.

Das Seminar „Empfehlungsmarketing“ zeigt auf, welche Chancen in Empfehlungen stecken, wie Sie diese nutzen und wie Sie unkompliziert anhand einer einfachen Bewertung mögliche Empfehlungsgeber identifizieren.

Trainerin: Alice Van der Lee

St. Pölten **23.4.2022** Di 9.00 - 17.00
21125041 PRÄSENZKURS

Die Kunst des emotionalen und bildhaften Selbstmarketings

NEU 2 TE 

€ 60

Die Wirtschaftstrainerin und Schauspielerin Karin Krawczynski (MSc) bringt in dem kurzweiligen Impulsvortrag das Thema „Selbstmarketing“ praxisnah und anschaulich ihrem Publikum näher. Wertvolle Theorie-Inputs aus den Bereichen Wahrnehmung, Körperhaltung, Emotionen & Storytelling werden durch interaktive Übungen aufgelockert und humorvoll ergänzt. Ein Input, der Ihr Wissen erweitert und zu neuen Ideen inspiriert.

Im Anschluss haben Sie die Möglichkeit, individuellen Input und Antworten einer Praxis-Expertin auf Ihre ganz persönlichen Fragen zu erhalten.

Krems **26.4.2022** Di 19.00 - 21.00
11149041 PRÄSENZKURS

Sicher besser schreiben!

16 TE    

€ 370

Ständig werden gute und spannende Texte benötigt - ob Firmenmagazin, Werbung und PR, Kundenmagazin, Facebook oder Blog. Erfahren Sie in diesem Seminar, wie Sie professionelle Texte für die unterschiedlichen Anforderungen in Marketing, Werbung, PR und Verkauf erstellen, von der Ideenfindung über das Zeitmanagement bis zum sicheren Stil.

Im Mittelpunkt steht die Anwendung in der Unternehmenspraxis. Besonderes Augenmerk wird auf die Anforderungen im Content Marketing gelegt, wo relevante Informationen mit hohem Nutzen im Vordergrund stehen.

Trainerin: Bettina Benedikt

St. Pölten **7. - 14.5.2022** Sa 9.00 - 17.00
21318041 PRÄSENZKURS



Qualifizierter E-Commerce-Experte

69 TE

€ 1.690

ZEUGNIS In diesem Lehrgang erarbeiten Sie sich die notwendigen Qualifikationen, um einen Onlinehandel ganzheitlich zu planen bzw. zu beauftragen, umzusetzen und zu betreiben. Der Schwerpunkt liegt im Verwalten und Vermarkten eines eigenen Online-Shops.

Inhalte:

- E-Commerce-Grundlagen: Software, Versand und Warenwirtschaft
- Umsetzung und Präsentation: Kundengewinnung, Texten, Fotografie, Bildbearbeitung, Videos
- Betrieb und Problemlösungen: Praxis - Arbeiten im Online-Shop, Kundenkommunikation
- Vermarktung: Internes und externes Marketing, Suchmaschinen, Social Media Marketing, Online Marktplätze, Evaluierung
- Rechtliche Absicherung

Diese Ausbildung ist ideal für Unternehmer/innen und Mitarbeiter/innen im Handel und Gewerbe, die Onlinehandel betreiben wollen.
Trainer: Johannes Vogelhuber

Online **18.3. - 22.4.2022** Fr, Sa 9.00 - 19.00
73080021 LIVE ONLINE KURS

Erfolg in Marketing und Sales für Start-Ups- und KMU

24 TE

€ 500

Unternehmen werden marktfitter und wettbewerbsstärker. Kunden verfügen über vielfältige und tiefgehende Informationen. Nur was am Markt wahrgenommen wird, hat eine Chance! Wer in diesem Umfeld erfolgreich sein will, braucht Kreativität und vor allem einen guten Plan. Denn: Erfolg ist kein Zufall sondern lässt sich planen! Wer Marketing versteht und die Möglichkeiten ausschöpft, kann auch im harten Wettbewerb bestehen.

Dieses Seminar vermittelt neben den Grundsätzen des modernen Marketings auch kreative Fragestellungen und Lösungen. Vom Anbieten zum Verkaufen.

Ideal für Unternehmer/innen, EPU und KMU, Start-ups, Führungskräfte in Marketing und Verkauf.

St. Pölten **26.3. - 9.4.2022** Sa 9.00 - 17.00
22243021 PRÄSENZKURS

EPU als Sales Star - Verkaufserfolg beginnt im Kopf

20 TE

€ 500

Ein-Personen-Unternehmen produzieren, planen, verwalten und verkaufen. Leider kommt aber gerade das Verkaufen meist zu kurz! Oft findet keine Neukundengewinnung statt und zumeist ist ein einziger großer Auftraggeber für den Löwenanteil am Umsatz verantwortlich. Dieses Intensivseminar wurde aus der Praxis für die Praxis entwickelt und richtet sich an Ein-Personen-Unternehmer/innen sowie Jungunternehmer/innen.

Im Rahmen des Seminars wird ein für Ein-Personen-Unternehmen tauglicher Verkaufsprozess aufgesetzt, der eine kontinuierliche Auslastung und planbare Umsätze ermöglicht. Im Vordergrund stehen das praktische Erproben des Gelernten sowie Austausch und Networking in der Seminargruppe.

Inhalte:

- Was genau ist mein Angebot?
- Worin unterscheide ich mich vom Wettbewerb?
- Wer genau ist meine Zielgruppe?
- Wie kann ich meine Zielgruppe ansprechen?
- Wie erstelle ich einen realistischen Umsatz- und Verkaufsplan?
- Wie gehe ich am besten mit meinen Kunden um?
- Was bin ich wert? Preisgestaltung - Preisverhandlung

Das Seminar wird in Kooperation mit der Sparte Information und Consulting der WKNÖ durchgeführt und ist als Erfolgsimpuls für alle EPU gedacht, die ihren Verkaufserfolg steigern wollen.

Trainer: Dkkfm. Gottfried Schuller

Amstetten **4. - 19.3.2022** Fr 18.00 - 21.45
22016031 PRÄSENZKURS Sa 9.00 - 17.00

Mödling **10. - 25.6.2022** Fr 18.00 - 21.45
22016041 PRÄSENZKURS Sa 9.00 - 17.00



Verkauf im Außendienst

48 TE 

€ 930

Als Mitarbeiter/in im Außendienst sind Sie in allen Situationen die persönliche Ansprechperson für Ihre Kundinnen/Kunden. Dazu benötigen Sie nicht nur eine unerschütterlich positive Einstellung, sondern auch das Wissen um erfolgreiches Kommunikationsverhalten und die richtigen Verkaufsargumente. In drei Modulen erarbeiten Sie in Theorie und Praxis den Weg vom Erstkontakt bis zur positiven Kundenbeziehung.

- **Modul 1:** Richtiges Kommunikationsverhalten für ein erfolgreiches Verkaufsgespräch.
- **Modul 2:** Richtige Gesprächsführung, der Weg zum erfolgreichen Abschluss.
- **Modul 3:** Erfolgreich verkaufen, auch in schwierigen Gesprächssituationen.

Trainerin: Anita Stadtherr

Mistelbach 18.5. - 15.6.2022 Di, Mi 9.00 - 17.00
22237031 PRÄSENZKURS

Verkauf am Telefon

8 TE  

€ 300

Das Telefon ist ein wichtiger Bestandteil Ihres geschäftlichen Alltags? Sie haben dabei oft mit den unterschiedlichsten Ansprechpartnern zu tun? Der gute Umgang mit Ihren Gesprächspartnern am Telefon ist genau so wichtig wie in persönlichen Gesprächen. Im Seminar lernen Sie die Grundregeln erfolgreicher telefonischer Kommunikation und Verkaufsargumentation kennen: gelungener Beziehungsaufbau, Motivation, Interessen wecken, Einwand- und Reklamationsbehandlung. Im intensiven Telefontraining haben Sie die Möglichkeit das erlernte Wissen praktisch anzuwenden und Ihr Telefonverhalten zu reflektieren. Trainer: Dr. Dieter W. Schauer

Neunkirchen 17.5.2022 Di 8.00 - 16.00
22239031 PRÄSENZKURS

Direktvertrieb - Chance für die Zukunft

16 TE  

€ 240

Sie wollen ein leistungsgerechtes Einkommen erzielen, Beruf und Freizeit optimal unter einen Hut bringen, Ihr eigener Chef sein? Als Direktberater/in haben Sie alle Trümpfe in der Hand - und das bei freier Zeiteinteilung und ohne nennenswerten Kapitaleinsatz.

Mit dem berufsbegleitenden Kurs „Direktvertrieb: Chance für die Zukunft“ legen Sie jetzt den Grundstein für Ihren erfolgreichen Start in die Selbstständigkeit. Lernen Sie von den Besten, wie Sie rechtlich vorsorgen, Steuern sparen, Förderungen ausschöpfen und im direkten Kundenkontakt überzeugen können!

Der Kurs richtet sich an Neueinsteiger und erfahrene Direktberater/innen, die sich optimal vorbereiten oder ihre Kenntnisse und persönlichen Skills mit aktuellen Lerninhalten auf den neuesten Stand bringen wollen. Teilnehmer/innen erhalten beim Landesgremium

Direktvertrieb bei Buchung des Kurses eine Förderung in Höhe von bis zu 50 % des Teilnahmebeitrags!

Inhalte:

- Modul 1: Direktvertrieb - eine Vertriebsform mit Zukunft
- Modul 2: Alles, was Recht ist - der Direktberater als Gewerbetreibender
- Modul 3: Gut gerüstet für den Sozialversicherungs- und Steuerverfahren
- Modul 4: Souverän auftreten - Businessetikette für Direktberater

Hinweis: Jedes Modul ist auch einzeln buchbar! Teilnahmebeitrag pro Modul: 60 Euro. Infos unter www.derdirektvertrieb.at/noe

Online 4. - 5.3.2022 Fr, Sa 9.00 - 17.00
73071031 LIVE ONLINE KURS

Online 10. - 11.6.2022 Fr, Sa 9.00 - 17.00
73071041 LIVE ONLINE KURS

Kundentreue-Programm - steigern Sie die Kundenloyalität

NEU 8 TE     € 230

Welche Auswirkung hat COVID-19 auf Ihr Unternehmen? Haben Sie Ihr Business kurzfristig umgestellt und dadurch Ihre Kunden an das Unternehmen binden können oder sogar neue Kunden gewinnen können?

In diesem Seminar lernen Sie die Arten und Inhalte von Kundentreue-Programmen kennen. Sie erarbeiten praktische Maßnahmen, die Sie sofort bei der erfolgreichen Einführung eines Stammkundenprogrammes in Ihrem Unternehmen umsetzen können.

Trainerin: Mag. Maria Hohenauer

Online 21. - 22.4.2022 Do, Fr 9.00 - 12.30
73007021 LIVE ONLINE KURS

Sicher im Kundenkontakt und erfolgreich im Verkaufsgespräch

NEU 16 TE     € 360

Jede Situation im Kundenkontakt ist anders: eine einfache Auskunft, eine interessante Chance im Verkauf oder eine heikle Reklamation. Und vor allem: Jeder Kunde ist anders! Die Verkäufer/innen lernen, sich positiv und richtig auf jede Kundensituation einzustellen. Damit fördern sie das Ansehen und den Erfolg des Unternehmens. Gezielte Übungen helfen das richtige Gefühl zu entwickeln, welche Situation welchen Ton verlangt.

St. Pölten 8. - 15.3.2022 jew. Mi 9.00 - 17.00
73016011 PRÄSENZKURS



WEB UND SOCIAL MEDIA



Online-Marketing einfach erklärt

16 TE  

 € 370

Sie nutzen Social Media Anwendungen, haben bereits eine aktive Facebook-Seite oder ein Instagram-Profil und wollen mehr mit Ihren Online-Marketing Aktivitäten erreichen?

Im Rahmen des Seminars tauchen Sie in Konzeptionierung, Planung und Umsetzung von digitalen Marketing-Kampagnen ein. Mit den Grundlagen des Online-Marketings wird der Blick geschärft, Kommunikationsziele und Zielgruppen über die verschiedenen Kanäle zu erreichen und treue Kundenbeziehungen zu etablieren. Die Möglichkeiten und Ressourcen von kleineren und mittleren Unternehmen und Ein-Personen-Unternehmen stehen dabei im Mittelpunkt. Dazu werden wir uns mit praxisbezogenen Anwendungen und Beispielen befassen. Trainerin: Regina Gschladt

Mödling 21048021	4. - 5.4.2022 PRÄSENZKURS	Mo 14.00 - 21.00 Di 9.00 - 17.00
St. Pölten 21048041	13. - 14.6.2022 PRÄSENZKURS	Mo 14.00 - 21.00 Di 9.00 - 17.00

Social Media kompakt

8 TE  

 € 290

Gehen Sie auch in Ihrer Öffentlichkeitsarbeit zeitgemäße Wege. Der professionelle Einsatz von Social Media ist mittlerweile Bestandteil jeder zeitgemäßen Kommunikations-Planung. In der Veranstaltung erfahren Sie, wie Sie Social Media strategisch für Ihre Unternehmensziele einsetzen. Erkennen Sie die Zusammenhänge zwischen Marketing, PR und Social Media. Lernen Sie die zentralen Funktionsmechanismen und Einsatzmöglichkeiten von Facebook, Instagram und Co kennen.

Gmünd 21264051	26.3.2022 PRÄSENZKURS	Sa 9.00 - 17.00
St. Pölten 21264041	3.5.2022 PRÄSENZKURS	Di 9.00 - 17.00

Social Media Praxis

8 TE  

 € 290

Der professionelle Einsatz von Social Media ist mittlerweile Bestandteil jeder zeitgemäßen PR-Planung. Lernen Sie in die gängigsten Plattformen wie Facebook, Instagram und Co kennen und praktikabel nutzen. Durch den computerunterstützten Einsatz vor Ort, haben Sie die Möglichkeit, praktische Abläufe wie Privatsphäreneinstellungen, Listenverwaltung und Seiteneinstellungen praxisorientiert zu erfahren und gleich umzusetzen. Trainerin: Petra Manning

Mödling 21064071	18.3.2022 PRÄSENZKURS	Fr 9.00 - 17.00
Gmünd 21064051	7.5.2022 PRÄSENZKURS	Sa 9.00 - 17.00
St. Pölten 21064061	7.6.2022 PRÄSENZKURS	Di 9.00 - 17.00

Die Facebook-Seite im Griff!

16 TE  

 € 370

Sie möchten eine Unternehmensseite auf Facebook erstellen und professionell betreuen? Facebook ist aufgrund seiner enormen Reichweite eine gerne genutzte Plattform innerhalb der Marketing-Strategie von Ein-Personen-Unternehmen und kleineren Betrieben. In diesem Seminar erwerben Sie alle Kompetenzen, die Sie dafür brauchen! Von der Erstellung eines Profils, der Unternehmensseite und eines geeigneten Posting-Plans bis hin zum Umgang mit der Community und Erfolgskontrolle spannt sich der inhaltliche Bogen. Sie arbeiten dabei mit der Trainerin gemeinsam direkt an Ihrem Facebook-Auftritt. Trainerin: Bettina Benedikt

Horn 21014031	5. - 12.3.2022 PRÄSENZKURS	Sa 9.00 - 17.00
Neunkirchen 21014041	23. - 30.4.2022 PRÄSENZKURS	Sa 9.00 - 17.00
St. Pölten 21014051	11. - 18.6.2022 PRÄSENZKURS	Sa 9.00 - 17.00

LinkedIn klug nutzen: Bleiben Sie sichtbar

8 TE    

€ 290

LinkedIn hat für Unternehmen als Social Media Kanal stark an Bedeutung gewonnen, um nicht zu sagen, es ist derzeit der wichtigste Business-Kanal. Darum ist es gerade jetzt sinnvoll, LinkedIn auch gezielt als PR-Plattform zu nutzen und so am Vertrauensaufbau zu arbeiten. In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie Ihr Netzwerk erweitern, sich mit Ihrer Fachkompetenz als Experte positionieren und Keywords richtig einsetzen. Darüber hinaus holen Sie sich Impulse, wie Sie die klassische PR gut mit Ihrem LinkedIn-Auftritt verbinden und damit Ihre Ressourcen bestmöglich ausschöpfen.

Trainerin: Nina Strass-Wasserlof

St. Pölten 21117041	3.3.2022 PRÄSENZKURS	Do 9.00 - 17.00
Zwettl 21117051	27.4.2022 PRÄSENZKURS	Mi 9.00 - 17.00
Online 21117091	12. - 17.5.2022 ONLINE KURS BEGLEITET	Di, Do 17.30 - 20.30

Moderne PR in sozialen Netzwerken

8 TE  

€ 290

Presseaussendungen, Visitenkarten, Auftritt in sozialen Netzwerken, Folder, Neukundenakquise und vieles mehr beschäftigt Neuunternehmen vor dem Start. Und auch ein paar Jahre danach, wenn der erste Relaunch ansteht. Erarbeiten Sie sich in diesem Tagesseminar Ihre Kommunikationsstruktur unter Einbindung Ihrer Ziele. Erhalten Sie einen Überblick über relevante Möglichkeiten und eine Zusammenfassung, wie diese aussehen sollten und wie die Umsetzung gelingt.

Mödling 21265021	10.3.2022 PRÄSENZKURS	Do 9.00 - 17.00
Amstetten 21265041	19.5.2022 PRÄSENZKURS	Do 9.00 - 17.00

Mit Content Strategie zum perfekten Social Media Auftritt

NEU 8 TE  

 € 270

Die Content Strategie ist ein Plan, um die richtigen Menschen, zur richtigen Zeit mit den richtigen Inhalten, auf der richtigen Plattform anzusprechen. Klingt doch gut? Aber was ist richtig? Richtig ist das, was Ihnen und Ihrem Unternehmen hilft, Ihr Unternehmensziel zu erreichen. Sie haben Ihr Ziel noch nicht genau definiert? Kein Problem, auch das ist ein wesentlicher Bestandteil der Content Strategie. All diese offenen Fragen werden wir gemeinsam in diesem Kurs analysieren und beantworten.

St. Pölten 21140041	30. - 31.3.2022 PRÄSENZKURS	Mi, Do 16.30 - 20.30
St. Pölten 21140031	3.6.2022 PRÄSENZKURS	Fr 9.00 - 17.00

Content für Facebook und Newsletter finden und finden lassen

8 TE    

 € 270

Wer die eigene Firmenwebsite oder Facebook-Seite betreut, Blogs oder Newsletter erstellt, braucht regelmäßig aktuelle, interessante Inhalte. Wie kann man schnell und effektiv recherchieren? Welche alternativen Suchmaschinen könnten interessant sein? Diese und andere Fragen werden in diesem Seminar beantwortet.

Trainer: Dipl.-Ing. Birgit Bauer

Mödling 21096031	10.6.2022 PRÄSENZKURS	Fr 9.00 - 17.00
----------------------------	---------------------------------	-----------------

Copyright im Internet und Social Media

7 TE    

 € 240

Dieses Seminar richtet sich an alle, die im Internet oder sozialen Medien aktiv sind. Es behandelt die zentralen Themen des geistigen Eigentums, vor allem Urheberrecht und Persönlichkeitsrechte. Das Seminar dient dazu, Fehler zu vermeiden und ein Feeling zu bekommen, was im Internet geht und was nicht.

Trainer: MMMag. Dr. Rainer Beck

Online 21230021	11. - 18.3.2022 LIVE ONLINE KURS	Fr 14.00 - 17.30
St. Pölten 21230031	23.4.2022 PRÄSENZKURS	Sa 10.00 - 17.00

ONLINE KURSE FINDEN UND BUCHEN!
Zusätzliche Termine, Veranstaltungsorte und Infos stets aktuell auf noe.wifi.at





Live bei Social Media! Technik und Anwendung bei YouTube, Instagram und Facebook

16 TE    

 € 370

Live ist immer reizvoll, bringt Reichweite auf den eigenen Kanälen, aber kann auch Hürden mit sich bringen. Der Teilnehmer erfährt, wie er sich optimal vorbereitet, damit nichts danebengeht. Denn LIVE kann man nicht zurückholen. Nicht jeder Kanal ist gleich, also braucht man auch unterschiedliche Ansätze. Wir lernen, welcher Kanal wie bedient wird. Welche Themen es braucht. Der Erfolg von Live Streams ist unbestritten und kommt immer mehr. Natürlich wird auch die Technik vorgestellt und eingerichtet. Anhand praktischer Beispiele lernen die Teilnehmer wie sie selbst mit Erfolg live gehen können.

Mödling 21121021	16. - 17.3.2022 PRÄSENZKURS	Mi, Do 9.00 - 17.00
Online 21121031	23. - 24.5.2022 LIVE ONLINE KURS	Mo, Di 9.00 - 17.00

Videoeinsatz im Social Media

16 TE 

 € 370

Social Media besteht nicht nur aus Text und Bildern, denn gerade Videos bringen immer höhere Reichweiten. Die sozialen Netzwerke leben in zunehmendem Maße von Videoinhalten und diese sind wichtig für den Erfolg. Lernen Sie wie Social Media „tickt“ und wie man eigene Clips zielgerichtet einsetzt. Es geht darum, die Mechanismen von Social Media zu verstehen, und eigene Videos auch entsprechend gut im Netz platzieren zu können. Anhand von praktischen Beispielen wird erklärt, wie Social Media Videos erfolgsorientiert genutzt werden.

Trainer: Lutz Dieckmann

TIPP Mit WIFI-Lernplattform! Sie können via Internet veranstaltungsspezifische Unterlagen up- und downloaden, sowie mit Kursteilnehmern und WIFI-Trainern kommunizieren.

Waidhofen/Thaya 21110051	4. - 5.4.2022 PRÄSENZKURS	Mo, Di 9.00 - 17.00
St. Pölten 21110021	16. - 17.5.2022 PRÄSENZKURS	Mi, Do 9.00 - 17.00

Erfolgreich werben im Internet mit Google AdWords

4 TE 

 € 210

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie mit Google AdWords Kunden kostengünstig zu Ihrem Webauftritt bringen. Neben den Grundlagen von AdWords werden Sie die Erstellung von Anzeigetexten und Kampagnen kennenlernen. Abschließend wird das Thema Auswertung für Ihre Werbeschaltung in diesem Seminar behandelt. Für alle Personen (Mitarbeiter/innen aus Marketing- und Öffentlichkeitsarbeit, Selbstständige) die das Internet als Vertriebsweg besser nutzen möchten. Das Seminar ist für Personen ohne Grundkenntnisse und Neueinsteiger konzipiert. Für erfahrene Anwender und Werbeagenturen ist diese Veranstaltung nicht geeignet. Windows-Grundkenntnisse und Erfahrung mit dem Internetbrowser werden vorausgesetzt.

Gänserndorf 16955061	18.3.2022 PRÄSENZKURS	Fr 18.00 - 21.30
Amstetten 16955071	21.4.2022 PRÄSENZKURS	Do 18.00 - 21.30
Mödling 16955081	5.5.2022 PRÄSENZKURS	Do 18.00 - 21.30

Suchmaschinen-Marketing und Suchmaschinen-Optimierung (SEM/SEO)

8 TE 

 € 220

Dieser Kurs richtet sich an Personen im Marketing oder Personen, die ihren Webauftritt in punkto Suchmaschinenranking optimieren möchten. Sie lernen die Funktionsweise von Suchmaschinen (Google, Bing) kennen und können Ihre Website technisch optimal dafür aufbereiten.

St. Pölten 16956081	22. - 24.3.2022 PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30
Amstetten 16956131	21. - 23.6.2022 PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30
Gmünd 16956121	21.5.2022 PRÄSENZKURS	Sa 8.30 - 16.30
Gänserndorf 16956091	1.4.2022 PRÄSENZKURS	Fr 8.30 - 16.30
Mistelbach 16956111	20.5.2022 PRÄSENZKURS	Fr 8.30 - 16.30
Neunkirchen 16956101	2.4.2022 PRÄSENZKURS	Sa 8.30 - 16.30



MyWiFi

Kostenlos auf MyWiFi registrieren und Vorteile nutzen!

Buchen Sie einfach und schnell. MyWiFi ist auf jedem Endgerät und rund um die Uhr für Sie verfügbar.

noe.wifi.at/myWiFi

WIFI Niederösterreich



Online-Services für Gründer/innen



Von Berechnungstools bis zum Online-Ratgeber

Gründerinnen und Gründer benötigen am Beginn jede Form von Hilfestellung, damit der Start in die Selbständigkeit zum Erfolg wird. Im digitalen Zeitalter bieten sich hier zahlreiche neue Möglichkeiten.

Online-Services unterstützen Sie in unterschiedlichen Phasen der Gründung. Im Folgenden sind hilfreiche Ratgeber, Plattformen und Tools für Gründer/innen und Start-ups zu finden.

Auch mit unserer Videoserie „Erfolgreich Gründen“ möchten wir den Weg für Ihre Selbständigkeit erleichtern.

Nutzen Sie unsere Online Services und klicken Sie sich durch unser umfangreiches Angebot!

Unternehmertest

Sind Sie fit für Ihre Unternehmensgründung?
appool.wko.at/GSUnternehmertest

Rechtsform-Ratgeber

Als Betriebsgründer/in stehen Sie vor der Frage, welche Unternehmensform für Sie die beste ist. Darauf gibt es keine pauschale Antwort. Die optimale Rechtsform hängt von der Geschäftsidee, Ihrer persönlichen Situation und den Rahmenbedingungen der geplanten Unternehmensgründung ab.
ratgeber.wko.at/rechtsform/

KMU-Finanzierung

Dieser Ratgeber bietet Basisinformationen über Finanzierungsalternativen. ratgeber.wko.at/finanzierung/

KMU Bonitäts Rechner

Dieser Ratgeber hilft Ihnen, Ihre Unternehmensbonität aus Bankensicht herauszufinden und gibt Ihnen Tipps, diese zu verbessern. Er trägt dazu bei, sich besser auf das persönliche Bankengespräch vorzubereiten.
ratgeber.wko.at/kmu-bonitaet/

Nachfolgebörse übergeben > Betrieb > übernehmen

Die erste Adresse für direkten Kontakt zwischen Firmenehabern und potenziellen Nachfolgern.
firmen.wko.at/suche_nachfolgeboerse/

Franchisebörse des Gründerservice

www.franchiseboerse.at

SV- und Steuer-Rechner

svrechner.wko.at/

Mindestumsatzrechner

appool.wko.at/gs/App/Gs.html

Businessplan-Software: Plan4You

www.plan4you.online/

Videoserie: Erfolgreich Gründen

Die wichtigsten Schritte zur Unternehmensgründung
www.gruenderservice.at/site/gruenderservice/videoserie-erfolgreich-gruenden.html

GRÜNDERINNEN UND GRÜNDER

Frühjahr 2022

Die nächste Ausgabe erscheint im September 2022

.....

Wirtschaftskammer NÖ

Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten
T 02742 851-17704
E gruenderservice@wknoe.at
I www.gruenderservice.at/noe

WIFI Niederösterreich

Mariazeller Straße 97, 3100 St. Pölten
T 02742 851-20000
E kundenservice@noe.wifi.at
I www.noe.wifi.at/gruender

riz up Niederösterreichs Gründeragentur GmbH

Prof. Dr. Stephan Koren-Straße 10, 2700 Wr. Neustadt
T 02622 26 326
E kontakt@riz-up.at
I www.riz-up.at

Gründerland Niederösterreich

I www.gruenderland-noe.at



**ZUKUNFT.
GEMEINSAM.
UNTERNEHMEN.**