

# Gründerland Niederösterreich



## GRÜNDERINNEN UND GRÜNDER

### Seminarangebot 2021/22

WIFI.Wissen Ist Für Immer.

[www.gruenderland-noe.at](http://www.gruenderland-noe.at)  
[www.gruenderservice.at](http://www.gruenderservice.at)  
[www.noe.wifi.at](http://www.noe.wifi.at)

# wachsen wir gemeinsam

Liebe Gründerin!  
Lieber Gründer!

Sie sind nun ins Unternehmerleben gestartet.

Wir unterstützen Sie beim Aufbau Ihres Unternehmens und der Bewältigung damit einhergehender Herausforderungen.

Ein wesentlicher Bestandteil dabei sind die Bildungsangebote des Gründertrainings des WIFI der Wirtschaftskammer Niederösterreich. Das umfassende Kursangebot bietet Themen wie Marketing und Unternehmensrecht bis hin zu Zeitmanagement. Neu ist der Lehrgang „Leadership Skills für Unternehmerinnen“, der gemeinsam mit „Frau in der Wirtschaft“ entwickelt wurde. Zusätzlich bietet die Wirtschaftskammer Niederösterreich kostenlose Webinare zum Thema „Digital Fit“ an. Im Rahmen der Initiative „Gründerland Niederösterreich“ ist erstmals auch das Bildungsangebot des riz up vertreten.

Als Unternehmerin und Unternehmer wollen Sie Ihre eigenen Ideen in die Tat umsetzen.

Mit unseren Gründertrainings legen Sie einen wertvollen Grundstein für Ihren unternehmerischen Erfolg.

Wissen lohnt sich!



Jochen Danninger  
Landesrat für Wirtschaft und Technologie



Wolfgang Ecker  
Präsident der Wirtschaftskammer NÖ



v.l. Jochen Danninger und Wolfgang Ecker

Foto: NLK Pfeiffer



[www.gruenderland-noe.at](http://www.gruenderland-noe.at)

<b>WK-BILDUNGSSCHECK</b>	<b>4</b>
<b>ONLINE WEBINARE</b>	<b>5</b>
<b>UNSER SERVICE. IHR ERFOLG</b>	<b>6</b>
<b>RIZ UP SEMINARE NÖ</b>	<b>7-9</b>
<b>BETRIEBSWIRTSCHAFT</b>	<b>10</b>
Unternehmertraining - Präsenz im WIFI	10
Unternehmertraining - Blended Learning	12
Unternehmertraining - Total Digital	13
Betriebswirtschaftliche Grundlagen für Nicht-Betriebswirte	14
Buchhaltung I	14
Der Preis einer Arbeitsstunde	14
Deckungsbeitragsrechnung	14
Die Einnahmen-Ausgaben-Rechnung	15
Praxisseminar Digitale Buchhaltung	16
Risiko- und Sicherheitsmanagement - Human Factors	16
Steuern mindern durch Betriebsausgaben	16
<b>RECHT</b>	<b>17</b>
Gewährleistung, Garantie und weitere Rechte des Kunden	17
Datenschutz-Grundverordnung Basisworkshop	17
Homepage teure Abmahnungen erfolgreich vermeiden!	18
Steuerrecht für Neugründer	18
Copyright im Internet und Social Media	18
<b>MANAGEMENT</b>	<b>19</b>
Leadership Skills für Unternehmerinnen	19
Reklamationen souverän bearbeiten	20
Risikomanagement in Projekten und im täglichen Leben	20
Von der Idee zum Projekt	20
Zeit- und Selbstmanagement	20
KI Basiskurs	20
MSc Angewandtes Unternehmensmanagement	21
Operative Unternehmensführung für EPU und Kleinbetriebe	22
Chefsache Unternehmensentwicklung	23
Direktvertrieb - Chance für die Zukunft	23
Informieren und motivieren - wirkungsvoll präsentieren	23
Kundentreue-Programm - steigern Sie die Kundenloyalität	24
Einzelprojektmanagement	24
Qualifizierter E-Commerce-Experte	24

<b>KOMMUNIKATION</b>	<b>25</b>
Digital kommunizieren - online überzeugen	25
Erfolgreicher Telefoneinsatz im Kundenkontakt	25
Ihr gewinnender Auftritt im Homeoffice	25
Schwierige Gespräche ergebnisorientiert führen	25
Sicher im Kundenkontakt und erfolgreich im Verkaufsgespräch	26
Souveränität trotz Stress	26
Stressbewältigung am Telefon	26
Schriftliche Kommunikation, die ankommt	26
Verkauf am Telefon	27
Verkauf im Außendienst	27
Sicher besser schreiben!	27

<b>MARKETING UND VERKAUF</b>	<b>28</b>
Die Kunst des emotionalen und bildhaften Selbstmarketings	28
EPU als Sales Star - Verkaufserfolg beginnt im Kopf	28
Erfolg in Marketing und Sales für Start-Ups- und KMU	29
Kraft, Mut und Freude fürs Verkaufen finden	29
Mit Empfehlungsmarketing Kunden gewinnen	29
Empfehlungsmarketing	29
Marketing Crash-Kurs	29
Neue Kunden mit wenig Budget gewinnen	30
Neue Kunden online gewinnen	30
Online-Marketing einfach erklärt	30
Wie wird mein Unternehmen bekannt?	30
Künstliche Intelligenz im Vertrieb	30

<b>WEB UND SOCIAL MEDIA</b>	<b>31</b>
Digitale Kompetenz für den täglichen Bedarf	31
Erfolgreich werben im Internet mit Google AdWords	31
Suchmaschinen-Marketing und -Optimierung (SEM/SEO)	31
Content für Facebook und Newsletter finden	32
LinkedIn klug nutzen: Bleiben Sie sichtbar	32
Die Facebook-Seite im Griff!	32
Videoeinsatz im Social Media	32
Moderne PR in sozialen Netzwerken	32
Social Media Praxis	32
Social Media kompakt	33
Live bei Social Media! Technik und Anwendungen	33
Mit Content Strategie zum perfekten Social Media Auftritt	32

<b>FIRMEN-INTERN-TRAINING</b>	<b>34</b>
-------------------------------	-----------

<b>ONLINE SERVICES FÜR GRÜNDER/INNEN</b>	<b>35</b>
------------------------------------------	-----------

## Zeichenerklärung

	Kennzeichnet Veranstaltungen, die bereits ab einer Anmeldung durchgeführt werden (= Durchführungsgarantie).
	Für Kurse mit diesem Icon kann eine Förderung aus dem Sonderprogramm „Arbeitswelt 4.0 - Fit für Digitalisierung“ im Rahmen der NÖ Bildungsförderung beantragt werden. Infos auf <a href="http://www.noel.gv.at/bildungsfoerderung">www.noel.gv.at/bildungsfoerderung</a>
<b>TE</b>	TE ist die Abkürzung für Trainingseinheiten. 1 TE = 50 Minuten. Veranstaltungen mit 45 Minuten pro TE sind textlich gekennzeichnet.

	Wachstumsgründung: lineares Wachstum, Arbeitsplatzschaffung, Umsatzwachstum
	Chancengründung: Restart nach Arbeitslosigkeit
	Innovationsgründung: Investitionsbedarf, Technologieeinsatz, (digitale) Skalierung
	Ein-Personen-Unternehmen: Mit eigener Kompetenz unternehmerisch erfolgreich sein.

# IHR WK-BILDUNGSSCHECK - FÜR ALLE WKNÖ-MITGLIEDER

Mit dem WK-Bildungsscheck fördert die Wirtschaftskammer Niederösterreich das Engagement der Unternehmer/innen finanziell. Der Bildungsscheck kann für alle Aus- und Weiterbildungsveranstaltungen der WIFIs in ganz Österreich eingelöst werden. Die Wirtschaftskammer NÖ kommt damit einem vielfach geäußerten Wunsch Ihrer Mitglieder nach, weshalb die Förderung von Weiterbildung ganz oben auf der Prioritätenskala steht.

**Die Gültigkeitsdauer** beträgt drei Jahre. Somit können die WK-Bildungsschecks auch „angespart“ werden. Damit ist es möglich, jährlich 100 Euro für die eigene Weiterbildung zu nutzen oder zu warten und dann den angesparten Betrag auf einmal einzulösen.

## **Außerordentliche Wirtschaftsförderung 2021 für Arbeitgeber-Betriebe:**

Unternehmer/innen, die Mitarbeiter/innen beschäftigen, erhielten bereits im Juni 2021 einen erhöhten WK-Bildungsscheck im Wert von 300 Euro. Dieser kann innerhalb des Gültigkeitszeitraumes von drei Jahren sowohl von Unternehmerinnen und Unternehmern selbst, wie auch von deren Mitarbeiter/innen in Anspruch genommen werden, für die eine sozialversicherungsrechtliche Anmeldung im Betrieb gegeben ist.

## **So kommen Sie zu Ihrem WK-Bildungsscheck**

Der WK-Bildungsscheck wird jedes Jahr im Juni an alle aktiven Mitglieder der Wirtschaftskammer Niederösterreich per E-Mail versendet. Falls Sie das E-Mail nicht erhalten haben oder Ihren Code vergessen haben, können Sie den WK-Bildungsscheck folgendermaßen anfordern:

- **Online:** Fordern Sie den WK-Bildungsscheck bequem mittels [Online-Formular noe.wifi.at/wk-bildungsscheck](https://noe.wifi.at/wk-bildungsscheck) an.
- **Telefonisch** im WIFI-Kundenservice, Tel. 02742 851-20000

## **So lösen Sie den WK-Bildungsscheck ein**

Nutzen Sie die Möglichkeit auf [noe.wifi.at](https://noe.wifi.at) bei Ihrer Kursbuchung den WK-Bildungsscheck **online einzulösen!** Dazu müssen Sie nur in den vorgegebenen Feldern Ihre WK-Mitgliedsnummer und den auf Ihrem WK-Bildungsscheck aufgedruckten Gutschein-Code eingeben. Sie bestätigen, dass Sie die Voraussetzungen zum Einlösen erfüllen - und schon wird Ihr Teilnahmebeitrag reduziert.

Bei **telefonischer Buchung oder Buchung vor Ort** geben Sie bekannt, dass Sie den WK-Bildungsscheck einlösen wollen und nennen auch Ihre WK-Mitgliedsnummer. Ein Datenbank-Check gibt Auskunft über Ihr Guthaben und die Einlöseberechtigung. Ihr Teilnahmebeitrag wird entsprechend reduziert.



# WILLKOMMEN IN IHREM GRÜNDERLAND!



SIE wissen, was das Beste für Ihr Unternehmen ist UND WIR haben das Know-how, um Sie bei allen rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Themen zu unterstützen und die optimalen Lösungen zu finden!



Wer sich für das Leben als Unternehmerin oder Unternehme entscheidet, trifft eine Wahl für mehr Eigenverantwortung und die Umsetzung eigener Ideen.

Die Beraterinnen und Berater der Wirtschaftskammer NÖ in den Bezirks- und Außenstellen und von riz up, der Gründeragentur des Landes NÖ, beraten Sie bei all Ihren Fragestellungen rund um Ihre Selbstständigkeit.

Bei uns bekommen Sie maßgeschneidertes wirtschaftliches Know-how und rechtssichere Auskünfte, und das direkt in Ihrem Bezirk.

**Mit Ihrem Unternehmen wird Niederösterreich zum Gründerland!**

Mehr Informationen unter [www.gruenderland-noe.at](http://www.gruenderland-noe.at)



## WEBINARE



18.11. | 10.00 – 11.00 Uhr  
25.11. | 19.00 – 20.00 Uhr  
**Steuern sparen –  
Teure Fehler vermeiden**  
Mag. (FH) Jürgen Sykora



18.01. | 16.00 – 17.30 Uhr  
**Das Märchen vom  
Zeitmanagement**  
Martina Freinberger



17.02. | 16.00 – 17.30 Uhr  
**Gute Fotos leicht gemacht.  
Die wichtigsten Zutaten für bessere  
Bilder für Ihre digitale Kommunikation.**  
Philipp Monihart



GEMEINSAM.DIGITAL.FIT.

Anmeldung unter [wko.at/noe/webinare](http://wko.at/noe/webinare)

# WIRTSCHAFTSKAMMER NIEDERÖSTERREICH - UNSER SERVICE. IHR ERFOLG.



## DIE JUNGE WIRTSCHAFT

Netzwerk für Jungunternehmerinnen und Jungunternehmer sowie Gründerinnen und Gründer:

- Jungunternehmertag - JUTA
- Netzwerkveranstaltungen in allen Bezirken
- Vorträge
- Magazin „die junge wirtschaft“ (JW Magazin)
- Interessenvertretung für die Anliegen junger Unternehmerinnen und Unternehmer
- Regionale Ansprechpartner in allen Bezirken

### ANSPRECHPARTNER:

**Landesvorsitzender:** Mag. (FH) Mathias Past, CMC

**Leitung:** Christina Hiesberger, MSc

T 02742 851-17720 | E [jw@wknoe.at](mailto:jw@wknoe.at) | [www.jungewirtschaft.at/noe](http://www.jungewirtschaft.at/noe) | [www.facebook.com/jwnoe](https://www.facebook.com/jwnoe)



## FRAU IN DER WIRTSCHAFT

Netzwerk für Unternehmerinnen und Mitunternehmerinnen:

- Netzwerkveranstaltungen z. B.: Unternehmerinnenforum
- 23 regionale Ansprechpartnerinnen in allen Bezirken
- Regionalveranstaltungen
- Impulsvorträge und Workshops
- Zeitschrift „Unternehmerin“
- Aktive Interessenvertretung bei Verbesserung der Rahmenbedingungen für (Mit)Unternehmerinnen

### ANSPRECHPARTNERINNEN:

**Landesvorsitzende:** Vera Sares

**Leitung:** Mag. Nicole Wöllert

T 02742 851-17700 | E [fiw@wknoe.at](mailto:fiw@wknoe.at) | [wko.at/noe/fiw](http://wko.at/noe/fiw) | [www.facebook.com/fiwnoe](https://www.facebook.com/fiwnoe)



## EIN-PERSONEN-UNTERNEHMEN

Serviceleistungen und ausgewählte Informationen für Ein-Personen-Unternehmen:

- kostenlose Webinare
- Unterstützung für Büroservice
- „Reiseführer Digitalisierung“
- Kooperationsbörse
- Broschüre Service von A-Z

### ANSPRECHPARTNERINNEN:

**Landesvorsitzende:** Birgit Streibel-Lobner

**Leitung:** Mag. Nicole Wöllert

T 02742 851-17700 | E [zielgruppenmanagement@wknoe.at](mailto:zielgruppenmanagement@wknoe.at) | [wko.at/noe/epu](http://wko.at/noe/epu)



# Business Know-How Seminare kostenlos

## 01 | **Gründen kompakt** – Basiswissen für Ihren erfolgreichen Start in die Selbstständigkeit

In diesem Einstiegsmodul erwerben Sie Basiswissen zum Thema Selbstständigkeit für Ihren Geschäftserfolg. Darüber hinaus informieren wir Sie ausführlich über das Unterstützungsangebot für NÖ-GründerInnen. Dieses Seminar wird in Kooperation mit der **WKNÖ** angeboten.

- Wr. Neustadt\* Do 9. Sept. • St. Pölten\* Di 28. Sept. • Amstetten Mi 13. Okt. • Hollabrunn\* Mi 3. Nov.
  - Online-Week\*\* Mo 17. Jan.
- Jeweils von 9.00 - 13.00 Uhr, \*) 13.00 - 17.00 Uhr, \*\*) 10.00 - 12.00 Uhr

## 02 | **Businessplan kompakt I** – Erstellen Sie Ihr überzeugendes Geschäftskonzept

Lernen Sie die wesentlichen Bestandteile eines Businessplans kennen und arbeiten Sie die Stärken Ihrer Geschäftsidee heraus.

- Online Di 14. Sept.\*\* • Wr. Neustadt\* Mo 4. Okt. • Zwettl Di 12. Okt. • Amstetten Mi 20. Okt. • Mistelbach\* Di 23. Nov.
  - Online-Week\*\* Di 18. Jan.
- Jeweils von 9.00 - 13.00 Uhr, \*) 13.00 - 17.00 Uhr, \*\*) 10.00 - 12.00 Uhr

## 03 | **Businessplan kompakt II** – Wissenswertes zu Planrechnung und Kalkulation

Erkennen Sie anhand praktischer Beispiele und übersichtlicher Excel-Vorlagen die betriebs- und finanzwirtschaftlichen Zusammenhänge einer Planrechnung.

- Online Di 14. Sept.\*\* • Berndorf\* Di 12. Okt. • Zwettl Do 4. Nov. • Amstetten Mo 8. Nov. • Korneuburg\* Mi 1. Dez.
  - Online-Week\*\* Di 18. Jan.
- Jeweils von 9.00 - 13.00 Uhr, \*) 13.00 - 17.00 Uhr, \*\*) 14.00 - 16.00 Uhr

## 04 | **Gründungsfinanzierung kompakt** – Überblick über die wichtigsten Finanzierungen und Förderstellen

Sie bekommen einen Überblick über die wichtigsten Finanzierungen, Förderstellen und deren Förderungsschwerpunkte. Anhand eines praktischen Beispiels werden wichtige Wirtschafts- und Personalförderungen für KMU in NÖ aufgezeigt.

- Online Mo 4. Okt. • Online Do 11. Nov. • Online-Week\* Fr 21. Jan. | Jeweils von 9.00 - 11.00 Uhr, \*) 10.00 - 12.00 Uhr

## 05 | **Einnahmen-Ausgabenrechnung kompakt** – EASY: Gut vorbereitet zum Steuerberater

Unsere EASY-Tools erleichtern Ihnen den Umgang mit Finanzamt, Sozialversicherung und Buchhaltung. Wir zeigen Ihnen anhand der EASY-Excel-Tools, wie Sie Ihre Belegorganisation jederzeit im Griff haben. Dieses Seminar wird in Kooperation mit der **Kammer der Steuerberater und Wirtschaftsprüfer** angeboten.

- Zwettl\*\* Do 23. Sept. • Amstetten\* Mo 27. Sept. • Wr. Neudorf\* Mi 29. Sept. • St. Pölten\* Mo 11. Okt. • Berndorf\* Do 4. Nov.
  - Scheibbs\* Do 18. Nov. • Krems\*\* Di 23. Nov. • Wr. Neudorf\* Di 7. Dez. • Gars\*\* Di 11. Jan. • Online-Week Mo 17. Jan.
- Jeweils von 14.00 - 16.00 Uhr, \*) 16.00 - 19.00 Uhr, \*\*) 17.00 - 20.00 Uhr

# Business Know-How Seminare

## 06 | Sozialversicherung kompakt – Grundlagen und Spezialfragen zur gewerblichen Sozialversicherung

Lassen Sie sich die Leistungen der SVS im Detail erklären und erfahren Sie mehr über die individuellen Gestaltungsmöglichkeiten im Rahmen dieser Versicherung. Das Seminar wird in Kooperation mit der **SVS** durchgeführt.

• Bruck/L. Mo 20. Sept. • Krems Mo 18. Okt. • Wr. Neustadt Mo 22. Nov. • St. Pölten Mo 24. Jan. | Jeweils von 16.00 - 20.00 Uhr

## 07 | Gründungsrecht kompakt – Rechtliche Rahmenbedingungen für Ihr Unternehmen

Holen Sie sich wertvolle Informationen zu den rechtlichen Rahmenbedingungen und Themen wie E-Commerce, Vertragsgestaltung und vielen mehr. Dieses Seminar wird in Kooperation mit der **WKNÖ** durchgeführt.

• Online Di 9. Nov. von 14.00 - 16.00 Uhr • Online Mi 12. Jan. von 10.00 - 12.00 Uhr

## 08 | Service Design kompakt – Die konsequente Kundenperspektive

Im Zentrum dieses Seminars steht die Begeisterung Ihrer KundInnen. Erfahren Sie in diesem Einführungsseminar, wie Sie die Faszination für Ihr Produkt und Ihre Dienstleistungen erwecken können.

• Online Fr 17. Sept. von 9.00 - 12.00 Uhr • Online-Week Do 20. Jan. von 14.00 - 17.00 Uhr

## 09 | Digitale Geschäftsmodelle kompakt – Neue Formen für Ihr Business

Was ist ein digitales Geschäftsmodell und welche Möglichkeiten bietet es? Lernen Sie in diesem Webinar 12 Geschäftsmodelle kennen, mit welchen man online erfolgreich sein kann. Eine Checkliste bietet Ihnen eine Entscheidungshilfe, welche Modelle für Sie und Ihr Unternehmen die größten Chancen im Digital-Zeitalter bieten.

• Online Di 19. Okt. von 10.00 - 12.00 Uhr • Online-Week Fr 21. Jan. von 14.00 - 16.00 Uhr

## 10 | Marketing kompakt – In 10 Schritten zum Umsatzplus

Lernen Sie die wichtigsten Aspekte einer professionellen Marketing- und Vertriebsstrategie kennen und entwickeln Sie daraus erfolgreiche Umsetzungsschritte.

• Wr. Neustadt Do 16. Sept. • Wolkersdorf\*\* Mi 27. Okt. • Waidhofen/Ybbs Mi 17. Nov. • Online-Week\* Mi 19. Jan.  
• Horn\*\* Di 25. Jan.

Jeweils von 9.00 - 13.00 Uhr, \*) 10.00 - 12.00 Uhr, \*\*) 13.00 - 17.00 Uhr

## 11 | Online-Marketing kompakt – Basiswissen für Ihren Online-Unternehmensauftritt

In diesem Einstiegsseminar bringen wir Ihnen die Welt der Social-Media-Plattformen näher und zeigen Ihnen, welche Faktoren für Ihren Online-Auftritt noch relevant sind.

• Online Do 30. Sept. • Online Fr 22. Okt. • Online\* Mi 10. Nov. • Online Mo 6. Dez. • Online\* Do 13. Jan.

Jeweils von 10.00 - 12.00 Uhr, \*) 14.00 - 16.00 Uhr

## 12 | Ihr Auftritt kompakt – Präsentieren Sie in 2 Minuten Ihr Unternehmen

Sie kennen sich und Ihr Unternehmen ganz genau! Üben Sie in diesem Seminar, wie Sie kurz & prägnant den Nutzen für Ihre potenziellen KundInnen darstellen.

• Wolkersdorf\*\* Mi 15. Sept. • Ternitz Fr 15. Okt. • St. Pölten Mo 29. Nov. • Online-Week\* Do 20. Jan.

Jeweils von 9.00 - 12.00 Uhr, \*) 10.00 - 12.00 Uhr, \*\*) 14.00 - 17.00 Uhr

# Business Know-How Seminare

## 13 | Medienarbeit kompakt – Public Relations für EinsteigerInnen

Kommunikation für kleine Budgets: Machen Sie sich mit professioneller Öffentlichkeits- und Medienarbeit vertraut und lernen Sie, sich optimal zu präsentieren.

• Zwettl Do 21. Okt. • Ternitz Do 2. Dez. • St. Pölten Mi 12. Jan. | Jeweils von 14.00 - 17.00 Uhr

## 14 | Verkaufen kompakt – Theorie und Praxis für ein erfolgreiches Verkaufsgespräch

Sie haben ein tolles Angebot, aber es fällt Ihnen schwer dieses richtig zu verkaufen? Lernen Sie in diesem Seminar, wie Sie Ihr Verkaufsgespräch professionalisieren können und setzen Sie das Erlernte gleich in einer praktischen Übung um!

• St. Pölten Mo 13. Sept. von 9.00 - 12.00 Uhr • Online-Week Mi 19. Jan. von 14.00 - 16.00 Uhr

## 15 | Kundenbeziehungsmanagement kompakt – Erfolgreiches Kundenmanagement macht Sinn

Von Beginn an ist der Aufbau einer nachhaltigen und tragfähigen Kundenbeziehung essenziell. Diese Beziehung steht im Mittelpunkt aller getroffenen Maßnahmen und hat eine eklatante Auswirkung auf einen positiven Unternehmenserfolg.

• Online Mo 11. Okt. von 9.00 - 11.00 Uhr • Online Mi 26. Jan. von 10.00 - 12.00 Uhr

## 16 | Wachstumsfinanzierung kompakt – Unternehmenswachstum finanzieren

Gewinnen Sie einen Überblick über klassische und alternative Finanzierungsmodelle. Mit unserer Hilfe finden Sie zur optimalen Finanzierung für Ihr Projekt.

• Wr. Neudorf Do 7. Okt. von 13.00 - 17.00 Uhr

## 17 | Internationalisierung kompakt – VertriebspartnerInnen im Ausland finden

Der erste Schritt auf einen Auslandsmarkt erfolgt meist über eine/n lokalen VertriebspartnerIn. Der/die richtige VertriebspartnerIn ist somit entscheidend für den Erfolg oder Misserfolg auf Ihrem Zielmarkt. Dieses Seminar wird in Kooperation mit **ecoplus** angeboten.

• Wr. Neudorf Fr 26. Nov. von 9.00 - 12.00 Uhr

## 18 | GmbH-Gründung kompakt – GmbH-Gründung – Ja oder Nein?

Dieses Seminar soll GründerInnen und Start-Ups bei der Entscheidungsfindung helfen und wird in Kooperation mit der **Kammer der Steuerberater und Wirtschaftsprüfer** angeboten.

• St. Pölten Mo 8. Nov. von 17.00 - 20.00 Uhr

## 19 | Personalmanagement kompakt – Meine ersten MitarbeiterInnen

Dieses Seminar stellt das Thema Personalaufnahme in den Mittelpunkt und beleuchtet es aus unterschiedlichen Perspektiven. Anstellungsformen, Förderungen, rechtliche Rahmenbedingungen usw.

• St. Pölten Mi 22. Sept. von 13.00 - 17.00 Uhr

## 20 | Spezialworkshop Megatrends – Trends erkennen und nutzen

Was wird unsere Gesellschaft und das wirtschaftliche Geschehen maßgeblich verändern? Neben theoretischen Inputs werden konkrete Umsetzungsmaßnahmen für den Erfolg Ihres Unternehmens erarbeitet.

• Wr. Neudorf Mi 13. Okt. von 9.00 - 17.00 Uhr



Anmeldungen und zusätzliche Angebote unter: [www.riz-up.at](http://www.riz-up.at)

Kontakt: 02622 / 26326



## AUS- UND WEITERBILDUNGSANGEBOT FÜR GRÜNDER/INNEN

## BETRIEBSWIRTSCHAFT



## Unternehmertraining - Präsenz im WIFI

180 TE



€ 1.530

Mit dem „WIFI-Unternehmertraining“ bereiten Sie sich auf Ihre Unternehmerlaufbahn, aber auch auf die Unternehmerprüfung gezielt vor! Sie eignen sich durch Fallbeispiele und eine Projektarbeit in die Praxis umsetzbares Wissen an, das Sie zur effizienten Unternehmensführung qualifiziert. Die Unternehmerprüfung ist als Teil der Meisterprüfung für Handwerke bzw. der Befähigungsprüfung für viele gebundene Gewerbe eine verpflichtende Voraussetzung zur selbstständigen Ausübung eines Gewerbes. Sie kann von der fachlichen Prüfung zeitlich getrennt als eigene Prüfung abgelegt werden. Die erfolgreich abgelegte Unternehmerprüfung ersetzt auch das Modul „Ausbilderprüfung“ von Meister- und Befähigungsprüfungen. Prüfungsstoff und Zulassungsbestimmungen: Die Unternehmerprüfung besteht aus einem schriftlichen und einem mündlichen Teil. Der Antritt zur Prüfung ist an keine Zulassungsvoraussetzungen gebunden.

**Der Prüfungsstoff umfasst die Gebiete:**

- Kommunikation und Verhalten
- Marketing
- Organisation
- Unternehmerische Rechtskunde
- Rechnungswesen
- Mitarbeiterführung und Personalmanagement.

**Ersatz der Unternehmerprüfung:** Die Absolventinnen/Absolventen diverser Schulen (z. B. Handelsakademie) oder einer kaufmännischen Lehre sind von der Prüfung befreit. Informieren Sie sich bitte bei der zuständigen Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800

**Anmeldung und Information:**

Unternehmertraining: WIFI NÖ, Mariazeller Straße 97, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-20000.

Unternehmerprüfung: Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800

St. Pölten

10.9. - 3.12.2021

Fr 14.00 - 22.00

Sa 8.00 - 16.00

53512011

PRÄSENZKURS

Prüfungen: 3.12.2021, Fr 8.00 - 13.00

(schriftlich) 13.12.2021 (mündlich)

<b>St. Pölten</b>	<b>4.10. - 12.11.2021</b>	Mo - Fr, 8.00 - 16.00 Sa (6.11.2021) 8.00 - 16.00 Prüfungen: 12.11.2021, Fr 8.00 - 13.00 (schriftlich) 22.11 und 23.11.2021 (mündlich)
53512061	PRÄSENZKURS	
<b>St. Pölten</b>	<b>22.11.2021 - 3.1.2022</b>	Mo - Fr 8.00 - 16.00 Prüfungen: 3.1.2022, Mo 13.00 - 15.30 (schriftlich) 13.1. und 14.1.2021 (mündlich)
53512081	PRÄSENZKURS	
<b>St. Pölten</b>	<b>10.1. - 17.2.2022</b>	Mo - Fr 8.00 - 16.00 Prüfungen: 17.2.2022, Do 13.00 - 18.00 (schriftlich) (mündlich)
53512091	PRÄSENZKURS	
<b>St. Pölten</b>	<b>31.1. - 10.3.2022</b>	Mo - Fr 8.00 - 16.00 Prüfungen: 10.3.2022, Do 13.00 - 18.00 (schriftlich) (mündlich)
53512101	PRÄSENZKURS	
<b>Amstetten</b>	<b>11.10. - 22.11.2021</b>	Mo - Sa 8.00 - 16.00 Prüfungen: 22.11.2021, Mo 9.00 - 14.00 (schriftlich) 30.11.2021 (mündlich)
53512071	PRÄSENZKURS	
<b>Gmünd</b>	<b>31.1. - 11.3.2022</b>	Mo - Fr 8.00 - 16.00 Prüfungen: Fr 11.03.2022 (schriftlich)
53512171	PRÄSENZKURS	
<b>Gänserndorf</b>	<b>10.1. - 18.2.2022</b>	Mo - Fr 8.00 - 16.00 Schriftliche Prüfung: 18.2.2022, Fr 9.00 - 14.00
53512231	PRÄSENZKURS	
<b>Horn</b>	<b>11.10. - 19.11.2021</b>	Mo - Fr 8.00 - 16.00 Prüfungen: Fr 19.11.2021 (schriftlich)
53512181	PRÄSENZKURS	
<b>Neunkirchen</b>	<b>16.9. - 16.12.2021</b>	Do, Fr 18.00 - 21.30 Sa 8.30 - 16.30 Prüfungen: schriftlich 16.12.2021 ab 16.30 Uhr mündlich 22.12.2021
53512191	PRÄSENZKURS	
<b>Neunkirchen</b>	<b>17.1. - 3.3.2022</b>	Mo - Fr 8.30 - 16.30 schriftliche Prüfung 3.3.2022 ab 14.00 Uhr
53512201	PRÄSENZKURS	



Lernen, wann es Ihnen passt:  
Mit eLearning und der WIFI-Lernplattform.  
Der Kurseinstieg ist jederzeit möglich!

## Ihr Gründerservice in Ihrer WKNÖ-Bezirksstelle:



Ob **Gründungsberatung, Gewerbeanmeldung, Rechtsberatung, Unterstützungsmaßnahmen, Förderungen** oder **Weiterbildung**: Wir bieten Ihnen unsere Serviceleistungen in allen Bezirks- und Außenstellen an. Vereinbaren Sie gleich Ihren Termin unter: 02742 851 – 0 bzw. [wko.at/noe/bezirksstellen](http://wko.at/noe/bezirksstellen) Sie erreichen uns von **Montag bis Freitag von 7.30 bis 16 Uhr**.

**Nutzen Sie auch unsere online Serviceangebote unter [www.gruenderservice.at/online-services](http://www.gruenderservice.at/online-services)**

- Mit dem **Mindestumsatzrechner** können Sie den unbedingt erforderlichen Umsatz ermitteln, der für die Deckung der privaten Ausgaben, kommenden Fixkosten und voraussichtlichen Betriebskosten erforderlich ist.
- Der **Gründerguide** ist ein Interaktiver Guide mit Informationen und Werkzeugen zur Unternehmensgründung für haupt- und nebenberufliche Gründer sowie Startups.
- Der **Rechtsform-Ratgeber** unterstützt Sie bei der Wahl der optimalen Rechtsform für Ihr Unternehmen.

Kennen Sie schon unser **Webinarangebot** mit interessanten Themen rund um Ihre Unternehmensgründung wie z.B. Steuern sparen - teure Fehler vermeiden oder Steigerung der eigenen Sichtbarkeit in den digitalen Medien? Jetzt online weiterbilden auf [wko.at/noe/webinare](http://wko.at/noe/webinare)



[gruenderservice.at/gruenderguide](http://gruenderservice.at/gruenderguide)



## Unternehmertraining - Blended Learning

180 TE



€ 1.530

Das Unternehmertraining bietet Ihnen eine branchenübergreifende Vorbereitung auf die Unternehmerprüfung. Sie erhalten vor allem eine fundierte Vorbereitung auf Ihre Unternehmenslaufbahn. Das Unternehmertraining wird mit der Lernmethode „Blended Learning“ durchgeführt und setzt sich aus 40 Trainingseinheiten (TE) Präsenz-Unterricht und zusätzlichem 140 TE eLearning auf der Lernplattform zusammen. Nach einem Starttermin im WIFI Niederösterreich, bei dem Sie eine Einführung in die WIFI-Lernplattform erhalten, erarbeiten Sie sich selbstständig das Wissen anhand von Skripten, eLearning-Inhalten und Fallbeispielen auf der Lernplattform. Zu den auf der Lernplattform von Ihnen gelösten Aufgaben erhalten Sie schriftlich Feedback Ihrer Trainer/innen. Die eLearning-Inhalte können Sie so oft wiederholen, wie Sie möchten. Bei den Präsenzeinheiten werden Inhalte vertieft und die Trainer/innen beantworten Ihre offene Fragen. Die Teilnehmer/innen führen Diskussionen und tauschen Erfahrungen aus.

**Abschluss:** Sie erhalten nach Kursende eine Teilnahmebestätigung, wenn Sie mindestens 75% Teilnehmerfrequenz (Anwesenheit) erreicht und 75% der eLearning-Inhalte während der Kurslaufzeit erarbeitet haben.

### Technische Voraussetzungen:

- Computer mit Internetanbindung und MS Office
- Aktueller Internet-Browser
- Tonausgabe über Lautsprecher oder Headset
- Webcam, extern oder integriert

Die Unternehmerprüfung beinhaltet die Ausbilderprüfung, die zur Ausbildung von Lehrlingen berechtigt.

**Ersatz der Unternehmerprüfung:** Die Absolventinnen/Absolventen diverser Schulen (z. B. Handelsakademie) oder einer kaufmännischen Lehre sind von der Prüfung befreit. Informieren Sie sich bitte bei der zuständigen Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800.

### Anmeldung und Information:

Unternehmertraining: <https://www.noe.wifi.at/kurs/53516x>

Unternehmerprüfung: Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800

<b>Mödling</b>	<b>20.9. - 17.11.2021</b>	Mo 17.30 - 19.10 Mo, Mi 17.30 - 21.00 Mi 16.30 - 21.30 Prüfungen: 24.11.2021, Mi 17.30 - 21.30 (schriftlich) (mündlich)
53516041	BLENDED LEARNING KURS	
<b>Mistelbach</b>	<b>4.10.2021 - 21.2.2022</b>	Mo, Do, Fr 18.30 - 22.00 Schriftliche Prüfung: 18.2.2022, Fr 9.00 - 14.00
53516031	BLENDED LEARNING KURS	WIFI Gänserndorf



## LERNEN – JEDERZEIT UND ÜBERALL



Probieren Sie die WIFI-Lernplattform [noe.wifi.at/online](https://www.noe.wifi.at/online) aus!  
Gastzugang unter [lernplattform.wifi.at](https://lernplattform.wifi.at)

[lernplattform.wifi.at](https://lernplattform.wifi.at)

WIFI Niederösterreich

## Unternehmertraining - Total Digital!



€ 1.530

Das Unternehmertraining bietet Ihnen eine branchenübergreifende Vorbereitung auf die Unternehmerprüfung. Sie erhalten vor allem eine fundierte Vorbereitung auf Ihre Unternehmenslaufbahn. Beim total digitalen Unternehmertraining ist keine Anwesenheit im WIFI Niederösterreich erforderlich. Sie lernen mit der WIFI-Lernplattform zu Hause oder auf Ihrem Arbeitsplatz. Ihre Zugangsdaten erhalten Sie vor dem Kursstart per eMail, das Skriptum wird Ihnen per Post zugeschickt.

Nach einem Starttermin im virtuellen Klassenraum erarbeiten Sie sich selbstständig das Wissen anhand von Skripten, eLearning-Inhalten und Fallbeispielen auf der Lernplattform. Zu den von Ihnen gelösten Aufgaben erhalten Sie schriftlich Feedback Ihrer Trainer/innen. Die eLearning-Inhalte können Sie nach Bedarf wiederholen.

Sie arbeiten 140 Lehreinheiten per eLearning durch und 40 Lehreinheiten in virtueller Präsenz. Im virtuellen Klassenraum können Sie die Inhalte und offene Fragen mit dem Trainerteam klären. Sie führen gemeinsam Diskussionen und tauschen Erfahrungen aus.

**Abschluss:** Sie erhalten nach Kursende eine Teilnahmebestätigung, wenn Sie mindestens 75% Teilnehmerfrequenz (virtuelle Anwesenheit) erreicht und 75% der eLearning-Inhalte erarbeitet haben.

### Technische Voraussetzungen, um das Distance Learning Angebot zu nutzen:

- Computer mit Internetanbindung und MS Office
- Aktueller Internet-Browser
- Tonausgabe über Lautsprecher oder Headset
- Webcam, extern oder integriert
- Bereitschaft, per ZOOM an den virtuellen Einheiten teilzunehmen

Die Unternehmerprüfung beinhaltet die Ausbilderprüfung, die zur Ausbildung von Lehrlingen berechtigt.

**Ersatz der Unternehmerprüfung:** Die Absolventinnen/Absolventen diverser Schulen (z. B. Handelsakademie) oder einer kaufmännischen Lehre sind von der Prüfung befreit.

Informieren Sie sich bitte bei der zuständigen Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800.

### Anmeldung und Information:

Unternehmertraining: <https://www.noef.wifi.at/kurs/53516x>

Unternehmerprüfung: Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer NÖ, Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten, Tel. 02742 851-17800

<b>Online</b>	<b>28.9. - 16.12.2021</b>	Di, Do (21.10. und 16.12.2021), Fr 18.00 - 20.00 (20 Abende á 2 TE zuzüglich ein Einführungsabend via Zoom)
53513011	ONLINE KURS BEGLEITET	Prüfungen: 22.12.2021, Mi 14.00 - 19.00 (schriftlich) (mündlich)



## Betriebswirtschaftliche Grundlagen für Nicht-Betriebswirte

16 TE  

€ 470

Selbstständig handelnde Mitarbeiter/innen sind das A und O in einem Betrieb. Unternehmerisches Denken und Handeln ist somit für alle Unternehmensbereiche von Bedeutung. Grundkenntnisse der Betriebswirtschaft sind daher auch für Personen auf Mitarbeiter- und Führungsebene mit nicht-betriebswirtschaftlicher Ausbildung entscheidend. In diesem Seminar lernen Sie die Zusammenhänge der Betriebswirtschaft und die Unternehmensziele zu verstehen und nachzuvollziehen.

<b>DFG</b>	<b>Mödling</b> 14354011	<b>17. - 24.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Mi 9.00 - 17.00
------------	----------------------------	----------------------------------------	-----------------

## Buchhaltung I (für Anfänger)

60 TE    

€ 650

Wollen Sie eine moderne Buchführung kennen lernen? Wollen Sie die Grundregeln verstehen und laufende Geschäftsfälle buchen können? Dieser Kurs ist Ihr Einstieg für Ihre Karriere im Rechnungswesen. Sie beginnen ohne Vorkenntnisse und erlernen mit vielen Übungen all jene Kenntnisse, die zur Führung einer zeitgemäßen Buchführung erforderlich sind. Sie buchen alle laufenden Routinegeschäftsfälle (händisch) im Hauptbuch, im Journal und in den Nebenbüchern. Diesen Kurs bieten wir Ihnen auch mit der Lernmethode „Blended Learning“ an. Beachten Sie auch unsere Vormittagstermine.

**TIPP** Können Sie Ihr Wissen nicht einschätzen? Dann machen Sie auf [www.noe.wifi.at/einstufungstest](http://www.noe.wifi.at/einstufungstest) den Buchhaltungseinstufungstest!

	<b>St. Pölten</b> 14311221	<b>4.10. - 1.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi 18.30 - 22.00
	<b>St. Pölten</b> 14311181	<b>2.11. - 3.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Do, Fr 9.00 - 12.30
<b>DFG</b>	<b>St. Pölten</b> 14311231	<b>18.1. - 15.3.2022</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.30 - 22.00
	<b>Amstetten</b> 14311151	<b>28.9. - 25.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30
	<b>Bruck/Leitha</b> 14311251	<b>8.11. - 13.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi, Fr 8.30 - 12.00
	<b>Gmünd</b> 14311031	<b>28.9. - 18.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30
	<b>Gänserndorf</b> 14311091	<b>17.11. - 17.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi, Fr 8.15 - 12.25
	<b>Hollabrunn</b> 14311261	<b>8.11. - 13.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi, Fr 8.30 - 12.00
	<b>Mistelbach</b> 14311051	<b>21.9. - 11.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30
	<b>Mistelbach</b> 14311061	<b>4.10. - 3.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi, Fr 8.00 - 12.10
	<b>Mödling</b> 14311291	<b>21.9. - 21.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Di - Do 18.00 - 21.30
	<b>Mödling</b> 14311301	<b>8.11. - 9.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo - Mi und Do, 9.12.21 18.00 - 21.30

	<b>Mödling</b> 14311021	<b>10. - 27.1.2022</b> PRÄSENZKURS	Mo - Do 8.00 - 12.30
	<b>Mödling</b> 14311311	<b>11.1. - 8.3.2022</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30
	<b>Neunkirchen</b> 14311131	<b>15.9. - 15.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi 18.00 - 21.30
	<b>Neunkirchen</b> 14311111	<b>17.9. - 16.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 14.30 - 19.45 Sa 8.00 - 13.15
	<b>Neunkirchen</b> 14311121	<b>14.1. - 19.2.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr 14.30 - 19.45 Sa 8.00 - 13.15
	<b>Online</b> 14311201	<b>12.10. - 14.12.2021</b> LIVE ONLINE KURS	Di, Do 18.00 - 21.30
	<b>Online</b> 14311191	<b>2.11. - 3.12.2021</b> LIVE ONLINE KURS	Di, Do, Fr 8.30 - 12.00
	<b>Zwettl</b> 14311041	<b>11.10. - 1.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi 8.00 - 11.30

## Der Preis einer Arbeitsstunde (Stundensatzkalkulation)

8 TE  

€ 380

Ziel dieses Tagesseminars ist es, den Interessierten anhand eines Fallbeispiels die Grundzüge der Errechnung des kostendeckenden Stundensatzes und der Preisuntergrenzen (Grenzkosten, Deckungsbeitrag, Cashflow- oder Liquiditätspunkt) zu vermitteln. Ausgangsbasis für die Plankostenrechnung bilden die Daten der letzten Jahresabschlüsse und die Erwartungen an die Zukunft unter Ansatz der kalkulatorischen Kosten.

Trainer: Dkfm. Dominik Loss

<b>DFG</b>	<b>St. Pölten</b> 14306011	<b>14.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Do 9.00 - 17.00
<b>DFG</b>	<b>Gänserndorf</b> 14306041	<b>11.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Do 9.00 - 17.00
<b>DFG</b>	<b>Mödling</b> 14306051	<b>20.1.2022</b> PRÄSENZKURS	Do 9.00 - 17.00

## Deckungsbeitragsrechnung

8 TE    

€ 330

Um am Markt bestehen zu können, braucht man Waren zu attraktiven Preisen. Die Deckungsbeitragsrechnung unterstützt Unternehmen, ihre Produkte wettbewerbsfähig anzubieten, aber trotzdem kostendeckend operieren zu können. In diesem Seminar erwerben Sie die notwendigen Fertigkeiten, um die Gewinnschwelle zu ermitteln und erhalten einen Überblick über die Gewinnsituation.

<b>DFG</b>	<b>St. Pölten</b> 14358011	<b>15.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Mi 9.00 - 17.00
<b>DFG</b>	<b>Gmünd</b> 14358021	<b>10.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Mi 9.00 - 17.00



## Die Einnahmen-Ausgaben-Rechnung

30 TE   € 420

Sind Sie Selbstständige/r und zur Einnahmen-Ausgaben-Rechnung verpflichtet? Dieser Kurs ist Ihr Einstieg in die Buchhaltung. Sie beginnen ohne Vorkenntnisse und erlernen mit vielen Übungen alle Kenntnisse, die zur Führung einer Einnahmen-Ausgaben-Rechnung erforderlich sind. In diesem Kurs lernen Sie die steuerliche Mindestbuchführung mit Führung des Wareneingangsbuchs, das Ausfüllen der Umsatzsteuervoranmeldungen, das Erstellen des Anlagenverzeichnisses, der Reisekostenabrechnungen, des Fahrtenbuchs usw.

<b>Gänserndorf</b> 14335021	<b>2. - 25.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.30 - 21.50
<b>Hollabrunn</b> 14335081	<b>2. - 30.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Di 8.00 - 15.50
<b>Mödling</b> 14335121	<b>20. - 30.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo - Do 13.00 - 16.15
<b>Mödling</b> 14335131	<b>9.11. - 9.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.15
<b>Mödling</b> 14335141	<b>24.1. - 3.2.2022</b> PRÄSENZKURS	Mo - Do 13.00 - 16.15
<b>Neunkirchen</b> 14335031	<b>27.9. - 8.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi 17.30 - 20.15
<b>Neunkirchen</b> 14335041	<b>17.1. - 28.2.2022</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi 17.30 - 20.15

## Die wichtigsten Kennzahlen im Unternehmen

8 TE  € 350

Es gibt viele Kennzahlen - kein Mensch kann und soll sich alle merken. Um Ihren Betrieb ausreichend kontrollieren und wirtschaftlich führen zu können, reicht ein Bruchteil davon.

In diesem Seminar erfahren Sie die wichtigsten Steuerungskennzahlen für Ihr Unternehmen.

**DFG** **Mödling** **22.9.2021** Mi 9.00 - 17.00  
14363011 PRÄSENZKURS

## Einnahmen-Ausgaben-Rechnung kompakt

**NEU** 16 TE   € 290

Personen, die ein Einkommen aus selbstständiger Tätigkeit erzielen und keine doppelte Buchhaltung führen müssen, sind nach § 125 BAO verpflichtet, steuerliche Mindestaufzeichnungen zu führen. Wie das funktioniert und was Sie dabei beachten müssen, erfahren Sie in diesem Seminar.

<b>St. Pölten</b> 14301011	<b>24. - 25.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 14.30 - 21.30 Sa 8.00 - 16.00
<b>Mödling</b> 14301021	<b>22. - 23.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 14.30 - 21.30 Sa 8.00 - 16.00
<b>Gänserndorf</b> 14301031	<b>26. - 27.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 14.30 - 21.30 Sa 8.00 - 16.00
<b>Amstetten</b> 14301041	<b>28. - 29.1.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr 14.30 - 21.30 Sa 8.00 - 16.00



## Praxisseminar Digitale Buchhaltung

24 TE    



€ 520

Dieses Seminar gibt einen Überblick und Handlungsleitfaden für die erfolgreiche Umstellung von der klassischen Buchhaltung auf Papier auf die vollständig digital organisierte Buchhaltung. Sie lernen die einzelnen Prozessschritte der digitalen Buchhaltung anhand praxisbezogener Beispiele kennen.

Mit wertvollen Tipps aus der Praxis werden die verschiedenen Varianten der Digitalisierung leicht verständlich und anschaulich beschrieben. Ergänzend dazu erhalten Sie einen Überblick über die effizientesten Tools und erfahren, welche Analysemöglichkeiten Ihnen mit Excel zur Verfügung stehen.

<b>Amstetten</b> 14007031	<b>4. - 20.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi 18.00 - 21.30
<b>St. Pölten</b> 14007051	<b>9. - 25.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30
<b>Amstetten</b> 14007071	<b>30.11. - 16.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30

## Risiko- und Sicherheitsmanagement - Human Factors

32 TE  

€ 590

Sicherheitsmanagement steigert nachweislich Erträge und bietet nachhaltige Impulse zur Innovation. Strukturen, Prozesse und menschliches Verhalten werden messbar verbessert.

Risiko- und Sicherheitsmanagement machen Unternehmen zukunftsfähig. Haftungsrisiken, Compliancefragen und Reputationsschäden werden minimiert. Als Teilnehmer/in sorgen Sie durch ständige Struktur-, Prozess- und Verhaltensüberprüfung für Verbesserungen/Innovation. Sie sind in den vier Bereichen der Sicherheit top: Ausbildung, Weiterbildung, Training und Überprüfung. Sie können menschliche Faktoren und menschliches Verhalten bewerten und durch entsprechende Maßnahmen und Werkzeuge verbessern.

<b>Mödling</b> 22241011	<b>4. - 25.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Sa 9.00 - 17.00
<b>St. Pölten</b> 22241021	<b>19.2. - 12.3.2022</b> PRÄSENZKURS	Sa 9.00 - 17.00

## Steuern mindern durch Betriebsausgaben

4 TE  

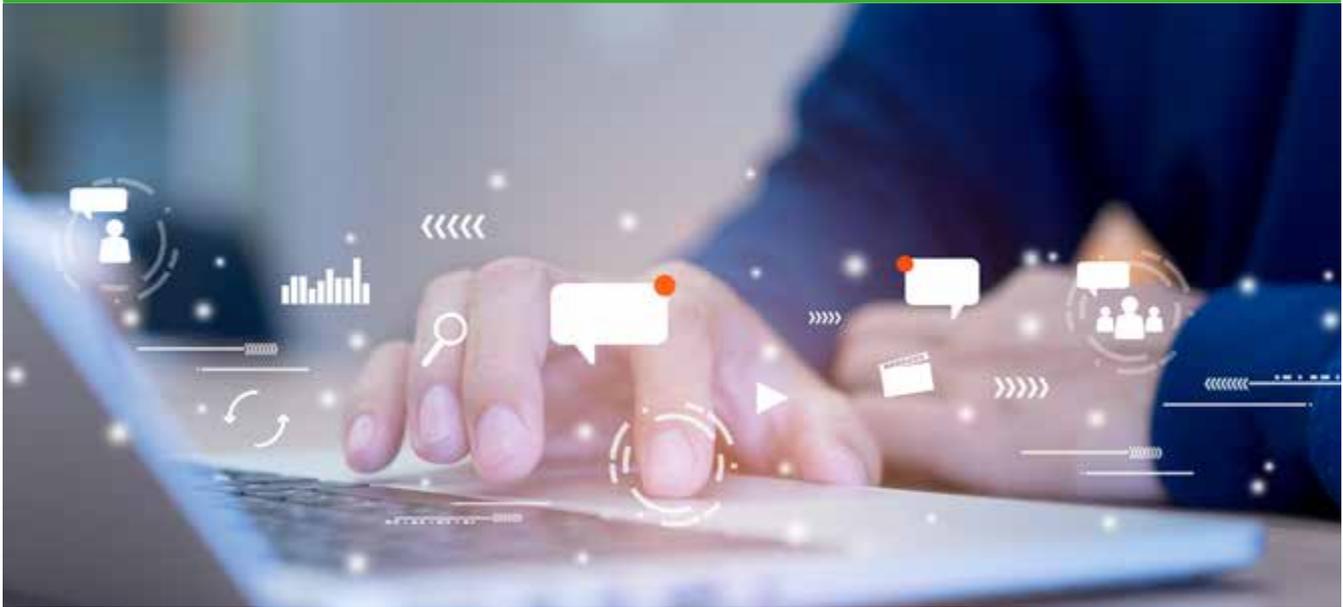
€ 240

Glauben Sie, zu viel Steuern und Sozialversicherungsbeiträge zu bezahlen? Eine Minderung erreicht man am besten durch den Abzug von Betriebsausgaben, Werbungskosten, Sonderausgaben und außergewöhnlichen Belastungen, die bei der nächsten Betriebsprüfung auch halten. An diesem Seminarabend erfahren Sie als Unternehmer/in, was und wie Sie am besten absetzen können. Betriebliche und außerbetriebliche Absetzbeträge werden besprochen, Schäden aus falscher, mangelhafter oder unzumutbarer Vorgangsweise und ihre Vermeidung aufgezeigt.

<b>St. Pölten</b> 24311011	<b>28.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Di 18.30 - 22.00
<b>St. Pölten</b> 24311021	<b>24.2.2022</b> PRÄSENZKURS	Do 18.30 - 22.00



RECHT



### Gewährleistung, Garantie und weitere Rechte des Kunden

**NEU** 6 TE     € 230

Mitarbeiter/innen im Handel sind oft mit den Themen Gewährleistung und Garantie konfrontiert. Leider ist oftmals weder dem Kunden noch dem Mitarbeiter / der Mitarbeiterin bewusst, worum es sich dabei genau handelt, worin die Unterschiede liegen und welche Rechte dem Kunden tatsächlich zustehen bzw. welche Pflichten das verkaufende Unternehmen hat. In einem Gespräch mit zum Teil offensiven Kunden kann ein fundiertes Grundwissen sowohl dem Mitarbeiter als auch dem Unternehmen Sicherheit bieten und professionelles Auftreten ermöglichen.

<b>St. Pölten</b> 73001011	<b>19. - 20.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Mi 18.00 - 20.30
<b>Online</b> 73001021	<b>12. - 13.11.2021</b> LIVE ONLINE KURS	Fr, Sa 17.00 - 19.30

### Datenschutz-Grundverordnung Basisworkshop

3 TE      € 240

In diesem dreistündigen Workshop werden in kompakter Form sowohl die rechtlichen Neuerungen behandelt, als auch anhand einer Checkliste die Grundzüge des Verfahrenszeichnisses erarbeitet. Dieses Grundverständnis ist für etwaige nachfolgende Analysen durch geprüfte Datenschutzexperten von Vorteil, da auf Basis des erarbeiteten Verfahrenszeichnisses die Beratung erfolgt.

<b>St. Pölten</b> 23301011	<b>30.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Do 18.00 - 20.30
<b>St. Pölten</b> 23301091	<b>25.1.2022</b> PRÄSENZKURS	Di 18.00 - 20.30
<b>Amstetten</b> 23301051	<b>4.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Do 18.00 - 20.30
<b>Gmünd</b> 23301021	<b>7.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Do 18.00 - 20.30
<b>Gänserndorf</b> 23301071	<b>23.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Di 18.00 - 20.30
<b>Mistelbach</b> 23301041	<b>19.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Di 18.00 - 20.30
<b>Mödling</b> 23301031	<b>13.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Mi 18.00 - 20.30
<b>Neunkirchen</b> 23301061	<b>10.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Mi 18.00 - 20.30
<b>Online</b> 23301081	<b>14.12.2021</b> LIVE ONLINE KURS	Di 18.00 - 20.30



## Homepagerecht - teure Abmahnungen erfolgreich vermeiden!

7 TE    

 € 270

Egal, womit Sie arbeiten (WordPress, Jimdo, ...), die Erfüllung der umfangreichen rechtlichen Anforderungen (Impressum, DSGVO, etc.) an den fertigen Webauftritt ist unverzichtbar. Eine einzige Abmahnung/Strafe wegen missachteter Regelungen bei Homepage oder Webshop kostet weit mehr als dieser Kurs!

Auf Grundlage der gültigen EU-Regelungen und österreichischen Vorschriften (einschließlich aller verfügbaren Informationen über kommende Änderungen) erfahren Sie hier verständlich zusammengefasst, was Sie alles beachten müssen und welche Fallstricke es zu vermeiden gilt!

<b>St. Pölten</b> 16912011	<b>3.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 13.30 - 19.00
<b>St. Pölten</b> 16912021	<b>29.4.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr 13.30 - 19.00
<b>Online</b> 16912041	<b>29.11. - 1.12.2021</b> LIVE ONLINE KURS	Mo 17.00 - 20.00 Mi 17.00 - 19.30
<b>Online</b> 16912051	<b>25. - 27.4.2022</b> LIVE ONLINE KURS	Mo 17.00 - 20.00 Mi 17.00 - 19.30

## Steuerrecht für Neugründer

8 TE  

€ 490

Gerade im Falle einer Unternehmensgründung geht einem viel durch den Kopf. Meistens werden die steuerlichen Aspekte aber gerne in den Hintergrund gerückt. In diesem Seminar werden Ihnen die Grundkenntnisse des Steuerrechts praxisnahe vermittelt. Ziel ist es, Ihnen durch Praxistipps und Wissensvermittlung einerseits Kosten zu ersparen und andererseits Fehler im Umgang mit z. B. Behörden zu vermeiden.

<b>St. Pölten</b> 14376011	<b>9.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Sa 9.00 - 17.00
-------------------------------	---------------------------------	-----------------

## Copyright im Internet und Social Media

7 TE    

 € 240

Dieses Seminar richtet sich an alle, die im Internet oder sozialen Medien aktiv sind. Es behandelt die zentralen Themen des geistigen Eigentums, vor allem Urheberrecht und Persönlichkeitsrechte. Das Seminar dient dazu, Fehler zu vermeiden und ein Feeling zu bekommen, was im Internet geht und was nicht.  
Trainer: MMMag. Dr. Rainer Beck

<b>Mödling</b> 21230011	<b>20.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Sa 10.00 - 17.00
----------------------------	----------------------------------	------------------



**WISSEN IST ETWAS WERT UND LÄSST SICH BEWEISEN!**

WIFI-Abschlüsse sind national und international anerkannt!



noe.wifi.at/mehrwert

WIFI Niederösterreich

## MANAGEMENT



## Leadership Skills für Unternehmerinnen - Der Führungskräftelehrgang von Frau in Wirtschaft NÖ

**NEU** 56 TE

€ 2.850

Sie stehen am Beginn Ihrer Karriere und wollen Ihre Führungsfähigkeiten erweitern? Dieser Führungskräftelehrgang wendet sich an Frauen in Führungsposition bzw. die demnächst Führungsverantwortung übernehmen werden und umfasst essentielles Know-how für den beruflichen Führungsalltag. Sie lernen, wie Sie sich besser vermarkten und Ihre Ziele konsequent erreichen können. Sie steigern ihre rhetorischen und verhandlungstechnischen Fähigkeiten und lernen, wie Sie schlagfertig und eloquent in Gesprächen agieren. Eine gezielte Image- und Farbberatung sowie der professionelle Umgang mit sozialen Medien runden den Lehrgang ab. Der Lehrgang setzt sich aus 5 Modulen zusammen, das 2-tägige Start- und Abschlussmodul findet in einem Hotel statt. Im Preis sind die Kosten für Hotelübernachtungen, Mittagessen und die Seminarpauschale inkludiert.

### Inhalte:

- Strategien für die eigene Karriereplanung
- Kommunikation: Power-Talk, Schlagfertigkeit, Verhandlungstechniken
- Führung von Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen
- Selbstmarketing und PR
- Deine Bühne - dein Auftritt: Rhetorik und Präsentationstechnik

St. Pölten  
11016011

7.10.2021 - 24.6.2022  
PRÄSENZKURS

jew. Do und Fr 9.00 - 17.00  
WIFI St. Pölten bzw. Seminarhotel

# WEITERBILDUNG WIRD GEFÖRDERT!

FiW - Frau in der Wirtschaft NÖ fördert diesen Lehrgang,  
die Selbstkosten für Mitglieder betragen 500 Euro.

Im Preis sind die Kosten für Hotelübernachtungen und Seminarpauschale inkludiert.



## Reklamationen souverän bearbeiten

8 TE    

€ 280

Ziel dieses Seminars ist es, die Beschwerde als Schlüsselkontaktsituation für eine gestärkte Kundenbindung zu nutzen. Dafür braucht es Überlegungen zur inneren Haltung, genauso wie ein geeignetes Instrumentarium, um diese herausfordernden Gesprächssituationen zu meistern. Gerade in diesen Fällen kann man mit einem professionellen Verhalten einen entscheidenden Beitrag zur Zufriedenheit von Kunden/Kundinnen, sowie zum Image des Unternehmens beitragen. Es kann sogar wettbewerbsentscheidend sein. Trainerin: Mag. Martina Eichlinger

### Inhalte:

- Reklamationen
- Der angemessene Umgang mit den Emotionen
- Souveränes Reagieren bei persönlichen Angriffen
- Die fünf Phasen eines Beschwerdegesprächs
- Überzeugende Argumentationstechniken
- Notfallkoffer für die Stress-Falle

<b>St. Pölten</b> 11065011	<b>29.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Mi 9.00 - 17.00
<b>Mödling</b> 11065021	<b>13.1.2022</b> PRÄSENZKURS	Do 9.00 - 17.00

## Risikomanagement in Projekten und im täglichen Leben

**NEU** 2 TE 

€ 50

Risikomanagement für jeden Tag! Warum ist Risikomanagement in Projekten ein MUSS - und warum nicht vor der Ehe? Dieser Online-Vortrag ist für alle gedacht, die oft Entscheidungen zu treffen haben, mehrere Möglichkeiten zur Auswahl haben und diese bewerten wollen.

<b>Online</b> 11154031	<b>17.2.2022</b> LIVE ONLINE KURS	Do 17.30 - 19.00
---------------------------	--------------------------------------	------------------

## Von der Idee zum Projekt

16 TE 

€ 380

Sie haben eine tolle Projektidee und wollen diese nun „auf den Boden bringen“, einem Auftraggeber präsentieren? Dafür wird es erforderlich sein, sich die Idee von unterschiedlichen Seiten aus anzusehen, damit Sie über Inhalt, Dauer, Kosten, benötigte Kompetenzen oder Einflussfaktoren Bescheid wissen. Anhand eines Übungsprojektes gehen wir Schritt für Schritt von der Idee zum Projektauftrag und besprechen dabei, wie Sie diese Vorprojektphase in Ihrem Unternehmen bestmöglich umsetzen können. Trainer: Mag. Christian Stradal

<b>St. Pölten</b> 11018021	<b>21. - 22.1.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr, Sa 8.00 - 16.00
-------------------------------	---------------------------------------	---------------------

## Zeit- und Selbstmanagement

8 TE    

€ 280

Zeitmanagement ist Selbstmanagement. Bearbeiten Sie Beispiele aus Ihrem Arbeitsalltag und sammeln Sie nützliche Anregungen, wie Sie Ihre persönliche Aufgabensituation optimieren können. Lernen Sie, sich Zeit für Wesentliches zu nehmen, indem Sie klassische Zeit- und Selbstmanagement-Werkzeuge für sich anwenden. Trainerin: Edith Neudhart, MAS, MBA

<b>Mödling</b> 12325011	<b>5.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Di 9.00 - 17.00
<b>St. Pölten</b> 12325021	<b>19.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 9.00 - 17.00

## KI Basiskurs

16 TE 



€ 390

Dieses Basismodul zielt darauf ab ein allgemeines Verständnis für die neuen Technologien sowie deren Fachbegriffe zu entwickeln. Mit Experten erarbeiten Sie sich eine Einschätzung über die vielfältigen Einsatzmöglichkeiten von Künstlicher Intelligenz und dem daraus resultierenden Nutzen.

Nach Kursabschluss kennen Sie nicht nur die Voraussetzungen für die erfolgreiche Einführung von KI-Projekten im eigenen Unternehmen, sondern haben auch einen idealen Grundstein dafür gelegt, als Verbindungsperson zu KI-Experten in Projekten zu agieren.

**Hinweis:** Dieses Seminar wird in Präsenzform und als Live Online Kurs angeboten.

<b>Online</b> 35101011	<b>15. - 23.10.2021</b> LIVE ONLINE KURS	Fr 13.30 - 17.30 Sa 9.00 - 13.00
<b>St. Pölten</b> 35101021	<b>18. - 25.2.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr 13.30 - 21.30



MSc 

## MSc Angewandtes Unternehmensmanagement

450 TE 

1. und 2. Semester € 5.940



Das praxisorientierte Masterstudium MSc Angewandtes Unternehmensmanagement richtet sich an Unternehmer/innen sowie erfahrene und eigenverantwortliche Mitarbeiter/innen und Führungskräfte von kleineren oder mittleren Unternehmen. Sie bearbeiten in diesem betriebswirtschaftlichen Master Lehrgang konkrete Themen aus dem eigenen Unternehmen und vertiefen Ihre betriebswirtschaftlichen und rechtlichen Kenntnisse.

Mit diesem Know-how können Sie zukünftige Geschäftsentscheidungen fundiert treffen und entwickeln Ihr Unternehmen und Ihre Rolle als Führungskraft zukunftsweisend und krisensicher weiter. Sie werden stark in der Umsetzung und bauen systematisch Ihre unternehmerischen Kompetenzen aus. Nutzen Sie die Chance einer Ausbildung mit ausgewogenem Mix aus Praxis und aktuellem wissenschaftlichem Wissen auf akademischem Niveau.

Dieser Weiterbildungslehrgang wird in Kooperation mit der Fachhochschule Wien der WKW durchgeführt. In vier Semestern erreichen Sie den akademischen Abschluss MSc „Master of Science“.

### Diese Ausbildung eignet sich besonders für:

- Erfahrene und eigenverantwortliche Mitarbeiter/innen sowie Führungskräfte von KMU aus unterschiedlichen Branchen
- Unternehmer/innen aus gewerblich/technischen Branchen in unterschiedlichen Phasen
- Etablierte Unternehmer/innen Gründer/innen, Jungunternehmer/innen, Nachfolger/innen
- Etablierte Unternehmer/innen bzw. Betriebe.
- Personen mit Meister- und Befähigungsprüfungen.
- Gewerblich-technische Fach- und Führungskräfte in KMU

### Teilnahmevoraussetzungen im Überblick:

- Personen mit abgeschlossener Berufsausbildung (z. B. Lehrabschlussprüfung) mit mindestens sechs Jahren Berufserfahrung,
- ein Jahr in Führungsfunktion oder
- ein abgeschlossenes Studium und mindestens ein Jahr Berufserfahrung.

**HINWEIS:** Die Dauer einer Trainingseinheit (TE) beträgt bei dieser Veranstaltung 45 Minuten.

## INFO-Veranstaltung

2 TE | GRATIS

<b>Mödling</b> 11081021	<b>19.10.2021</b>	Di 18.00 - 20.00
<b>Mödling</b> 11081031	<b>23.11.2021</b>	Di 18.00 - 20.00
<b>Online</b> 11081041	<b>11.1.2022</b>	Di 18.00 - 20.00

**TIPP** Informationen zu weiteren akademischen Ausbildungen an den WIFIs in Österreich finden Sie auf [www.wifi.at/akademisch](http://www.wifi.at/akademisch).

**TIPP** Fordern Sie die detaillierte Info-Broschüre an unter Tel. 02742 851-20000 oder per E-Mail: [kundenservice@noe.wifi.at](mailto:kundenservice@noe.wifi.at)

<b>Mödling</b> 11082011	<b>25.2.2022 - 28.1.2023</b> PRÄSENZKURS	Fr 15.00 - 22.00 Sa 9.00 - 17.00
----------------------------	---------------------------------------------	-------------------------------------



## Operative Unternehmensführung für Ein-Personen-Unternehmen und Kleinbetriebe

88 TE

€ 1.270

In diesem Lehrgang erfahren Sie, wie die Abläufe in einem Unternehmen funktionieren bzw. mit welchen Kennzahlen Sie steuern können. Natürlich darf die soziale Komponente nicht zu kurz kommen! Denn als Mitunternehmer/in bzw. als Assistenz der Geschäftsführung sind Sie eine wichtige Kommunikationsdrehscheibe!

Erfahren Sie, wie Sie Ihre Rolle als mittätiger Partner / mittätige Partnerin im Familienunternehmen bzw. als Assistent/in der Geschäftsführung professionell und kompetent ausfüllen.

**Inhalte:**

- Personalführung
- Personalsuche / Recruiting
- Kommunikation, Konfliktmanagement, Selbstmanagement
- Rechnungswesen
- Personalverrechnung
- Rechtliche Grundlagen
- Verkauf
- Marketing

<b>Zwettl</b> 11143011	<b>22.2. - 28.6.2022</b> PRÄSENZKURS	Di 9.00 - 17.00
<b>Mödling</b> 11143021	<b>19.5. - 17.11.2022</b> PRÄSENZKURS	Do 9.00 - 17.00

# WEITERBILDUNG WIRD GEFÖRDERT!

FiW - Frau in der Wirtschaft NÖ fördert diesen Lehrgang,  
die Selbstkosten für Mitglieder betragen 500 Euro.

Im Preis sind die Kosten für Hotelübernachtungen und Seminarpauschale inkludiert.



## Chefsache Unternehmensentwicklung - erfolgreich durch herausfordernde Zeiten

**NEU** 8 TE

€ 220

Die Herausforderungen der jetzigen Zeit machen das anspruchsvolle Leben von Unternehmerinnen und Unternehmern noch anspruchsvoller. Jetzt geht es darum, den Überblick zu behalten und Orientierungspunkte zu finden, um das eigene Unternehmen sicher durch eine unsichere Zeit zu führen. „Fahren auf Sicht“ heißt es auf der einen Seite, gleichzeitig müssen Unternehmer/innen Neues wagen, weil Altbewährtes nicht mehr funktioniert. An diesem Seminar arbeiten Sie gemeinsam mit dem Trainer an Ihrem eigenen Unternehmen. Sie werden jede Menge neue Erkenntnisse über Ihr Unternehmen gewinnen und viele Anregungen für die positive Entwicklung Ihres Unternehmens mitnehmen. Anhand einer vorgegebenen Struktur erarbeiten Sie sich ein Instrumentarium, wie Sie Ihr Geschäftsmodell überdenken und auf den Prüfstand stellen. Sie erkennen Entwicklungspotenziale und erarbeiten sich einen Maßnahmenplan für Ihre unmittelbare Zukunft. Trainer: Mag. Gerald Moser

**St. Pölten** **18.11.2021** Do 9.00 - 17.00  
11113011 PRÄSENZKURS

erhalten beim Landesgremium Direktvertrieb bei Buchung des Kurses eine Förderung in Höhe von bis zu 50 % des Teilnahmebeitrags!

### Inhalte:

- Modul 1: Direktvertrieb - eine Vertriebsform mit Zukunft
- Modul 2: Alles, was Recht ist - der Direktberater als Gewerbetreibender
- Modul 3: Gut gerüstet für den Sozialversicherungs- und Steuerdschungel
- Modul 4: Souverän auftreten - Businessetikette für Direktberater

**Hinweis:** Jedes Modul ist auch einzeln buchbar! Teilnahmebeitrag pro Modul: 60 Euro. Infos unter [www.derdirektvertrieb.at/noe](http://www.derdirektvertrieb.at/noe)

<b>Neunkirchen</b> 73071011	<b>8. - 9.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr, Sa 9.00 - 17.00
<b>St. Pölten</b> 73071021	<b>5. - 6.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr, Sa 9.00 - 17.00
<b>Amstetten</b> 73071031	<b>4. - 5.3.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr, Sa 9.00 - 17.00
<b>St. Pölten</b> 73071041	<b>10. - 11.6.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr, Sa 9.00 - 17.00

## Direktvertrieb - Chance für die Zukunft

16 TE

€ 240

Sie wollen ein leistungsgerechtes Einkommen erzielen, Beruf und Freizeit optimal unter einen Hut bringen, Ihr eigener Chef sein? Als Direktberater/in haben Sie alle Trümpfe in der Hand - und das bei freier Zeiteinteilung und ohne nennenswerten Kapitaleinsatz. Mit dem berufsbegleitenden Kurs „Direktvertrieb: Chance für die Zukunft“ legen Sie jetzt den Grundstein für Ihren erfolgreichen Start in die Selbstständigkeit. Lernen Sie von den Besten, wie Sie rechtlich vorsorgen, Steuern sparen, Förderungen ausschöpfen und im direkten Kundenkontakt überzeugen können! Der Kurs richtet sich an Neueinsteiger und erfahrene Direktberater/innen, die sich optimal vorbereiten oder ihre Kenntnisse und persönlichen Skills mit aktuellen Lerninhalten auf den neuesten Stand bringen wollen. Teilnehmer/innen

## Informieren und motivieren - wirkungsvoll präsentieren

16 TE

€ 380

Umfragen haben ergeben, dass fast 90 % aller Präsentationen ihre Überzeugungsziele nicht erreichen und als langweilig oder einschläfernd empfunden werden. Nur jede zehnte Präsentation überzeugt und begeistert. Dieses Seminar befähigt Sie, Ihre Präsentationen zu erfolgreichem zu machen, die bemerkenswert anders als andere motivieren, dabei logisch nachvollziehbar informieren und damit nachhaltig überzeugen. Am Ende wirkt Ihr individuelles unverwechselbares rhetorisches Profil als Redner/in.

<b>Mödling</b> 12310011	<b>14. - 15.1.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr 9.00 - 17.00, Sa 18.00 - 21.30 Modul 7
<b>St. Pölten</b> 12310021	<b>6. - 7.5.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr 18.00 - 21.30, Sa 9.00 - 17.00 Modul 7



## Kundentreue-Programm - steigern Sie die Kundenloyalität

**NEU** 8 TE    

€ 230

Welche Auswirkung hat COVID-19 auf Ihr Unternehmen? Haben Sie Ihr Business kurzfristig umgestellt und dadurch Ihre Kunden an das Unternehmen binden können oder sogar neue Kunden gewinnen können?

In diesem Seminar lernen Sie die Arten und Inhalte von Kundentreue-Programmen kennen. Sie erarbeiten praktische Maßnahmen, die Sie sofort bei der erfolgreichen Einführung eines Stammkundenprogramms in Ihrem Unternehmen umsetzen können.

Trainerin: Mag. Maria Hohenauer

**St. Pölten**  
73007011

**16.9.2021**  
PRÄSENZKURS

Do 9.00 - 17.00

## Einzelprojektmanagement

16 TE    



€ 380

Sie erlernen in diesem Grundlagenseminar Methoden und Techniken für den effizienten Einsatz von Projektmanagement in allen Bereichen des Unternehmens. Anhand praktischer Beispiele üben und vertiefen Sie das erworbene Wissen in Workshops.

### Inhalte:

- Klärung der Begriffe im Projektmanagement
- Vermittlung des prozessorientierten Projektmanagementansatzes
- Erläuterung der Projektorganisation und des Projektinformationssysteme
- Erläuterung von Methoden und Vorlagen für die Planung, Durchführung und den Abschluss von Projekten
- Darstellung eines Ablage- und Dokumentationssystems
- Praktische Übungen zu Themen wie Projektwürdigkeitsprüfung, Erarbeitung des Projektstrukturplans, Durchführung einer Risikoanalyse, Erstellung des Projektauftrags

Trainer: Ing. Wolfgang Oberchristl

**St. Pölten**  
11043011

**10. - 11.11.2021**  
PRÄSENZKURS

Mi, Do 9.00 - 17.00

**Online**  
11043021

**18. - 26.1.2022**  
LIVE ONLINE KURS

Di, Mi 17.00 - 21.00

## Qualifizierter E-Commerce-Experte

69 TE 



€ 1.690

**ZEUGNIS** In diesem Lehrgang erarbeiten Sie sich die notwendigen Qualifikationen, um einen Onlinehandel ganzheitlich zu planen bzw. zu beauftragen, umzusetzen und zu betreiben. Der Schwerpunkt liegt im Verwalten und Vermarkten eines eigenen Online-Shops.

### Inhalte:

- E-Commerce-Grundlagen: Software, Versand und Warenwirtschaft
- Umsetzung und Präsentation: Kundengewinnung, Texten, Fotografie, Bildbearbeitung, Videos
- Betrieb und Problemlösungen: Praxis - Arbeiten im Online-Shop, Kundenkommunikation
- Vermarktung: Internes und externes Marketing, Suchmaschinen, Social Media Marketing, Online Marktplätze, Evaluierung
- Rechtliche Absicherung

Diese Ausbildung ist ideal für Unternehmer/innen und Mitarbeiter/innen im Handel und Gewerbe, die Onlinehandel betreiben wollen.

Trainer: Johannes Vogelhuber

**Online**  
73080011

**14.10. - 9.11.2021**  
LIVE ONLINE KURS

Mo - Fr 9.00 - 15.30  
DI (2.11.2021) 9.00 - 19.00



## TIPP: Lösen Sie jetzt Ihren WK-Bildungsscheck ein!



Mit dem WK-Bildungsscheck fördert die Wirtschaftskammer NÖ das Engagement der Unternehmer/innen finanziell. Der Bildungsscheck kann für alle Aus- und Weiterbildungsveranstaltungen der WIFIs in Österreich eingelöst werden.

Details finden Sie auf: [www.noe.wifi.at/wk-bildungsscheck](http://www.noe.wifi.at/wk-bildungsscheck)

[noe.wifi.at/wk-bildungsscheck](http://noe.wifi.at/wk-bildungsscheck)

WIFI Niederösterreich

KOMMUNIKATION



**Digital kommunizieren - online überzeugen**

4 TE

€ 150

Im Rahmen dieses Seminars lernen Sie unterschiedliche Werkzeuge (Whiteboard, Mikrofon, Chat, Statusabfrage, Gruppenräume usw.) im Virtual-Classroom kennen und können diese auch ausprobieren. Dieses Training findet digital statt.

<b>Online</b>	<b>18.2.2022</b>	Fr 13.00 - 17.00
12335011	LIVE ONLINE KURS	Modul 10
<b>Online</b>	<b>29.4.2022</b>	Fr 13.00 - 17.00
12335021	LIVE ONLINE KURS	Modul 10

**Erfolgreicher Telefoneinsatz im Kundenkontakt**

8 TE

€ 280

Telefonieren - eine oft unterschätzte und doch so anspruchsvolle Aufgabe im täglichen Berufsalltag. Ziel des Seminar ist es, die bisherige Telefonkultur zu reflektieren, die Spielregeln erfolgreicher Kommunikation am Telefon zu beherrschen und mit dem „Gewusst wie“ das Telefon als PR-Instrument zu nützen. Trainerin: Mag. Martina Eichlinger

**Inhalte:**

- Persönliche Kommunikation am Telefon
- Wirkung von Stimme und Sprechweise
- Gestaltung eines positiven Gesprächsklimas
- Roter Faden im Gespräch
- Dos und Don'ts beim Formulieren

<b>Mödling</b>	<b>20.10.2021</b>	Mi 9.00 - 17.00
15202011	PRÄSENZKURS	
<b>Online</b>	<b>1. - 2.12.2021</b>	Mi, Do 9.00 - 12.30
15202021	PRÄSENZKURS	

**Ihr gewinnender Auftritt im Homeoffice**

4 TE

€ 120

Virtuelle Meetings sind in Folge der Digitalisierung aus dem Arbeitsleben nicht mehr wegzudenken. In diesem Seminar erhalten Sie Tipps, wie Sie sich im digitalen Rampenlicht von Ihrer besten Seite präsentieren.

Ein optimales Zusammenspiel von Auftreten und stimmlicher Präsenz gibt Ihnen Sicherheit für Ihren Online Auftritt.

Wissenswertes über die Wahl der Kleidung, Sprache vor der Kamera und Positionierung der Kamera unterstützt Sie bei Ihren digitalen Interaktionen.

Trainerin: Birgit Streibel-Lobner

<b>Online</b>	<b>12. - 19.10.2021</b>	Di 17.00 - 19.00
12342021	LIVE ONLINE KURS	

**Schwierige Gespräche ergebnisorientiert führen**

8 TE

€ 280

Schwierige Gesprächssituationen begleiten den beruflichen Alltag. Ein Gespräch zum gewünschten Ergebnis zu führen erfordert neben einer professionellen Gesprächsvorbereitung und sicherem Auftreten die Fähigkeit, das Gespräch inhaltlich und atmosphärisch zu steuern und zu kontrollieren. Im Seminar lernen Sie Techniken, um herausfordernde Gesprächssituationen souverän zu meistern. Für alle, die mehr Sicherheit in der Gesprächsführung finden möchten.

Trainerin: Mag. Martina Eichlinger

<b>Gmünd</b>	<b>9.11.2021</b>	Di 9.00 - 17.00
12104011	PRÄSENZKURS	
<b>Online</b>	<b>18. - 19.1.2022</b>	Di, Mi 9.00 - 12.30
12104021	PRÄSENZKURS	



## Sicher im Kundenkontakt und erfolgreich im Verkaufsgespräch

**NEU** 16 TE    

€ 360

Jede Situation im Kundenkontakt ist anders: eine einfache Auskunft, eine interessante Chance im Verkauf oder eine heikle Reklamation. Und vor allem: Jeder Kunde ist anders! Die Verkäufer/innen lernen, sich positiv und richtig auf jede Kundensituation einzustellen. Damit fördern sie das Ansehen und den Erfolg des Unternehmens. Gezielte Übungen helfen, das richtige Gefühl zu entwickeln, welche Situation welchen Ton verlangt.

**St. Pölten** 8. - 15.3.2022 jew. Mi 9.00 - 17.00  
73016011 PRÄSENZKURS

## Souveränität trotz Stress - Lampenfieber und andere Leistungshemmer

12 TE  

€ 320

Das beste Auftreten nützt nichts, wenn Lampenfieber oder andere Leistungshemmer einen Strich durch die Rechnung machen und alles, was Sie sagen wollten und gelernt haben, wie ausgelöscht ist. Viele Präsentatoren schaffen es nicht, gut zu sein, wenn es die Situation erfordert und erst recht nicht in Zeiten höchster Anforderungen. Um als kompetente Rednerin bzw. kompetenter Redner rhetorische Spitzenleistungen zu erbringen, braucht es den vollen Zugang zu vorhandenen Ressourcen. Sie lernen mentale Techniken kennen und anwenden, die es Ihnen ermöglichen, Gedanken und Körper so zu steuern, dass Sie das volle Leistungsvermögen mit einer Selbstverständlichkeit zu 100% abrufen können. Zunächst werden Sie sich Ihrer persönlichen Leistungshemmer bewusst. Darauf aufbauend erarbeiten Sie sich eine persönliche Strategie, bestehend aus bewährten Entspannungs- und Mentaltechniken, um Ihre mentalen und physischen Ressourcen verfügbar zu haben.

**Mödling** 22. - 23.10.2021 Fr 18.00 - 21.30  
12120011 PRÄSENZKURS Sa 9.00 - 17.00  
Modul 2

**St. Pölten** 11. - 12.3.2022 Fr 18.00 - 21.30  
12120021 PRÄSENZKURS Sa 9.00 - 17.00  
Modul 2

## Stressbewältigung am Telefon

8 TE 

€ 280

Sie wollen in heiklen und herausfordernden Gesprächssituationen gelassen bleiben und Ihr Wohlbefinden erhöhen? Mit den geeigneten Gesprächsführungstechniken agieren Sie souverän und zielorientiert am Telefon. Sofort-Hilfe-Maßnahmen in Stress-Situationen unterstützen Sie beim täglichen Telefonieren. Bleiben Sie in jeder Situation Herr bzw. Frau der Lage und kontern Sie mit Herz und Verstand. Für alle, die bei Telefongesprächen von einem besseren Selbstmanagement profitieren wollen. Trainerin: Mag. Martina Eichlinger

**Neunkirchen** 7.10.2021 Do 9.00 - 17.00  
15000021 PRÄSENZKURS

**St. Pölten** 4.11.2021 Do 9.00 - 17.00  
15000031 PRÄSENZKURS

## Schriftliche Kommunikation, die ankommt

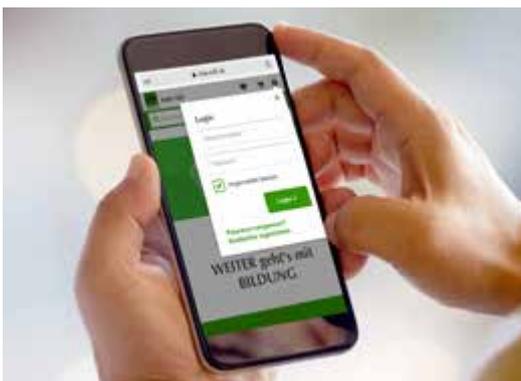
8 TE    

€ 350

Ihr Unternehmen ist fortschrittlich und innovativ! Sind es auch Ihre Schriftstücke? Wie wirkt Ihr Geschriebenes auf den Empfänger? Egal ob Fax, E-Mail, Rechnung oder ein normaler Geschäftsbrief. Fortschritt ist auch hier angesagt. Steigern Sie die Professionalität und profitieren Sie täglich von einer besseren Wirkung nach außen. Trainerin: Martina Freinberger

**St. Pölten** 20.10.2021 Mi 9.00 - 17.00  
15212011 PRÄSENZKURS

**Mödling** 8.3.2022 Di 9.00 - 17.00  
15212021 PRÄSENZKURS



## MyWiFi



Kostenlos auf MyWiFi registrieren und Vorteile nutzen!

Buchen Sie einfach und schnell. MyWiFi ist auf jedem Endgerät und rund um die Uhr für Sie verfügbar.

[noe.wifi.at/myWiFi](http://noe.wifi.at/myWiFi)

WiFi Niederösterreich

## Verkauf am Telefon

8 TE  

€ 300

Das Telefon ist ein wichtiger Bestandteil Ihres geschäftlichen Alltags? Sie haben dabei oft mit den unterschiedlichsten Ansprechpartnern zu tun? Der gute Umgang mit Ihren Gesprächspartnern am Telefon ist genau so wichtig wie in persönlichen Gesprächen. Im Seminar lernen Sie die Grundregeln erfolgreicher telefonischer Kommunikation und Verkaufsargumentation kennen: gelungener Beziehungsaufbau, Motivation, Interessen wecken, Einwand- und Reklamationsbehandlung. Im intensiven Telefontraining haben Sie die Möglichkeit das erlernte Wissen praktisch anzuwenden und Ihr Telefonverhalten zu reflektieren. Trainer: Dr. Dieter W. Schauer

**Amstetten**      **20.10.2021**      Mi 8.00 - 16.00  
22239011      PRÄSENZKURS

## Verkauf im Außendienst

48 TE 

€ 930

Als Mitarbeiter/in im Außendienst sind Sie in allen Situationen die persönliche Ansprechperson für Ihre Kundinnen/Kunden. Dazu benötigen Sie nicht nur eine unerschütterlich positive Einstellung, sondern auch das Wissen um erfolgreiches Kommunikationsverhalten und die richtigen Verkaufsargumente. In drei Modulen erarbeiten Sie in Theorie und Praxis den Weg vom Erstkontakt bis zur positiven Kundenbeziehung. Trainerin: Anita Stadtherr

- Modul 1: Richtiges Kommunikationsverhalten für ein erfolgreiches Verkaufsgespräch.
- Modul 2: Richtige Gesprächsführung, der Weg zum erfolgreichen Abschluss.
- Modul 3: Erfolgreich verkaufen, auch in schwierigen Gesprächssituationen.

**St. Pölten**      **23.2. - 24.3.2022**      Mi, Do 9.00 - 17.00  
22237021      PRÄSENZKURS

**Mistelbach**      **17.5. - 15.6.2022**      Di, Mi 9.00 - 17.00  
22237031      PRÄSENZKURS



## Sicher besser schreiben!

16 TE    

€ 370

Ständig werden gute und spannende Texte benötigt - ob Firmenmagazin, Werbung und PR, Kundenmagazin, Facebook oder Blog. Erfahren Sie in diesem Seminar, wie Sie professionelle Texte für die unterschiedlichen Anforderungen in Marketing, Werbung, PR und Verkauf erstellen, von der Ideenfindung über das Zeitmanagement bis zum sicheren Stil.

Im Mittelpunkt steht die Anwendung in der Unternehmenspraxis. Besonderes Augenmerk wird auf die Anforderungen im Content Marketing gelegt, wo relevante Informationen mit hohem Nutzen im Vordergrund stehen.

Trainerin: Bettina Benedikt

**St. Pölten**      **20. - 27.11.2021**      Sa 9.00 - 17.00  
21318021      PRÄSENZKURS

**Mödling**      **22. - 29.1.2022**      Sa 9.00 - 17.00  
21318031      PRÄSENZKURS

**ONLINE KURSE FINDEN UND BUCHEN!**

Zusätzliche Termine, Veranstaltungsorte und Infos stets aktuell auf [noe.wifi.at](http://noe.wifi.at)





MARKETING UND VERKAUF



**Die Kunst des emotionalen und bildhaften Selbstmarketings**

**NEU** 2 TE

€ 60

Die Wirtschaftstrainerin und Schauspielerin Karin Krawczynski (MSc) bringt in dem kurzweiligen Impulsvortrag das Thema „Selbstmarketing“ praxisnah und anschaulich ihrem Publikum näher. Wertvolle Theorie-Inputs aus den Bereichen Wahrnehmung, Körperhaltung, Emotionen & Storytelling werden durch interaktive Übungen aufgelockert und humorvoll ergänzt.

Ein Input, der Ihr Wissen erweitert und zu neuen Ideen inspiriert. Im Anschluss haben Sie die Möglichkeit, individuellen Input und Antworten einer Praxis-Expertin auf Ihre ganz persönlichen Fragen zu erhalten.

<b>St. Pölten</b> 11149011	<b>6.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Mi 19.00 - 21.00
<b>Neunkirchen</b> 11149021	<b>13.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Mi 19.00 - 21.00

**EPU als Sales Star - Verkaufserfolg beginnt im Kopf**

20 TE

€ 500

Ein-Personen-Unternehmen produzieren, planen, verwalten und verkaufen. Leider kommt aber gerade das Verkaufen meist zu kurz! Oft findet keine Neukundengewinnung statt und zumeist ist ein einziger großer Auftraggeber für den Löwenanteil am Umsatz verantwortlich.

Dieses Intensivseminar wurde aus der Praxis für die Praxis entwickelt und richtet sich an Ein-Personen-Unternehmer/innen sowie Jungunternehmer/innen. Im Rahmen des Seminars wird ein für Ein-Personen-Unternehmen tauglicher Verkaufsprozess aufgesetzt, der eine kontinuierliche Auslastung und planbare Umsätze ermöglicht. Im

Vordergrund stehen das praktische Erproben des Gelernten sowie Austausch und Networking in der Seminargruppe.

**Inhalte:**

- Was genau ist mein Angebot?
- Worin unterscheide ich mich vom Wettbewerb?
- Wer genau ist meine Zielgruppe?
- Wie kann ich meine Zielgruppe ansprechen?
- Wie erstelle ich einen realistischen Umsatz- und Verkaufsplan?
- Wie gehe ich am besten mit meinen Kunden um?
- Was bin ich wert? Preisgestaltung - Preisverhandlung

Das Seminar wird in Kooperation mit der Sparte Information und Consulting der WKNÖ durchgeführt und ist als Erfolgsimpuls für alle EPU gedacht, die ihren Verkaufserfolg steigern wollen.

Trainer: Dkkfm. Gottfried Schuller

<b>Mödling</b> 22016021	<b>5. - 20.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 18.00 - 21.45 Sa 9.00 - 17.00
----------------------------	---------------------------------------	-------------------------------------



## Erfolg in Marketing und Sales für Start-Ups- und KMU

24 TE 

€ 500

Unternehmen werden marktfitter und wettbewerbsstärker. Kunden verfügen über vielfältige und tiefgehende Informationen. Nur was am Markt wahrgenommen wird, hat eine Chance! Wer in diesem Umfeld erfolgreich sein will, braucht Kreativität und vor allem einen guten Plan. Denn: Erfolg ist kein Zufall sondern lässt sich planen! Wer Marketing versteht und die Möglichkeiten ausschöpft, kann auch im harten Wettbewerb bestehen.

Dieses Seminar vermittelt neben den Grundsätzen des modernen Marketings auch kreative Fragestellungen und Lösungen. Vom Anbieten zum Verkaufen.

**Ideal für** Unternehmer/innen, EPU und KMU, Start-ups, Führungskräfte in Marketing und Verkauf.

**Mödling** 9. - 23.10.2021 Sa 9.00 - 17.00  
22243011 PRÄSENZKURS

## Kraft, Mut und Freude fürs Verkaufen finden

8 TE  

€ 300

Fachspezifische Trainings zum Thema „Verkaufen“ - sie vermitteln wertvolles sowie hilfreiches Know-how - haben Sie sicherlich schon absolviert. Oft bedarf es für den Erfolg beim Akquirieren und Verkaufen jedoch noch eines Feinschliffs an der eigenen, persönlichen Einstellung und inneren Haltung. An der „richtigen“ Einstellung und ständigen, inneren Haltung zu arbeiten, bewirkt eine wertschöpfende Veränderung. Dies ist wissenschaftlich belegt. Somit steht in diesem Workshop-Konzept der Ansatz „sich selbst stärken und sich selbst coachen“ im Mittelpunkt. Er unterstützt Sie, den notwendigen Feinschliff zu erlangen.

### Als Teilnehmer/in lernen Sie

- eine blockierende, innere Haltung in eine sich selbst stärkende Einstellung umwandeln
- die Hürde „zum Telefonhörer greifen“ motiviert und erfolgreich überwinden
- Angst vor Fehlschlägen, Zurückweisungen bewältigen und couragiert dranbleiben
- Ihre Sicherheit finden, ausstrahlen und kundenanziehend wirken
- den Fokus auf Kundenbedürfnisse im Verkaufsgespräch zu halten und überzeugend verkaufen.

Sie lernen mentale Stärke als hilfreiches, die Persönlichkeit stärkendes Selbstmanagement-Tool kennen - eine wichtige Basis für den beruflichen Erfolg.

**Ideal für** alle in Kundenakquise und im Verkauf tätigen Personen.

**St. Pölten** 21.10.2021 Do 9.00 - 17.00  
22021011 PRÄSENZKURS

**Mödling** 27.10.2021 Mi 9.00 - 17.00  
22021021 PRÄSENZKURS

## Mit Empfehlungsmarketing Kunden gewinnen

**NEU** 2 TE  

€ 60

In Zeiten des Social Media Hypes vergessen wir oft unbewusst auf das Potential, das in persönlichen Kontakten steckt. Damit gehen mögliche Wege zum Neukunden verloren. Durch strukturiertes Empfehlungsmarketing gelingt es Ihnen entspannt Neukundengespräche zu führen.

Über diesen alternativen Vertriebskanal ist es leichter, Neukunden zu gewinnen, weil Sie im Vorfeld schon vieles über Ihren neuen Kunden wissen. Somit starten Sie mit einem klaren Vertrauensvorschuss in das Erstgespräch. Dieser Vortrag zeigt auf, welche Chancen in Empfehlungen stecken und wie Sie diese nutzen.

Trainer: Alice Van der Lee

**Tulln** 24.2.2022 Do 19.00 - 21.00  
11148021 PRÄSENZKURS

**Bruck/Leitha** 15.3.2022 Do 19.00 - 21.00  
11148031 PRÄSENZKURS

**Hollabrunn** 17.3.2022 Do 19.00 - 21.00  
11148041 PRÄSENZKURS

## Empfehlungsmarketing

8 TE

€ 270

Im digitalen Zeitalter wird oft auf das Potential vergessen, das in persönlichen Kontakten steckt. Durch strukturierte Mundpropaganda gelingt es Ihnen entspannt Neukundengespräche zu führen. Über diesen alternativen Vertriebskanal ist es leichter Neukunden zu gewinnen, weil Sie im Vorfeld schon vieles über Ihren neuen Kunden wissen. Somit starten Sie mit einem klaren Vertrauensvorschuss in das Erstgespräch.

Das Seminar „Empfehlungsmarketing“ zeigt auf, welche Chancen in Empfehlungen stecken, wie Sie diese nutzen und wie Sie unkompliziert anhand einer einfachen Bewertung mögliche Empfehlungsgeber identifizieren.

Trainerin: Alice Van der Lee

**Online** 15. - 16.10.2021 Fr, Sa 9.00 - 13.00  
21125011 LIVE ONLINE KURS

**St. Pölten** 30.11.2021 Di 9.00 - 17.00  
21125021 PRÄSENZKURS

## Marketing Crash-Kurs

40 TE  

€ 890

Dieser Crashkurs richtet sich an alle Interessierten, die Marketingmaßnahmen planen und umsetzen bzw. zukünftig umsetzen wollen. Im Rahmen dieses Intensivprogramms schärfen die Teilnehmer/innen innerhalb kürzester Zeit ihren Blick für die Möglichkeiten, ihren Markt aktiv und mit verfügbaren Mitteln zu bearbeiten. Sie lernen praxisnahe Werkzeuge, wie Tools und Checklisten kennen, die bei der täglichen Arbeit unterstützen und unmittelbar im Anschluss an den Kurs eingesetzt werden können. Der Kurs orientiert sich an den Möglichkeiten und Ressourcen von Klein- und Mittelbe-



trieben und die Teilnehmer/innen haben die Möglichkeit, Fragestellungen und Erfahrungen aus dem eigenen Unternehmen bzw. Umfeld zu bearbeiten. Trainerin: Carmen Hickl-Szabó

- Methoden und Struktur der Marketingplanung
- Marketinginstrumente sowie deren Einsatzmöglichkeiten und Umsetzung
- Voraussetzungen für die Arbeit mit externen (Werbe-)Dienstleistern
- Ideen für Marketing-Strategien für KMU

<b>Zwettl</b>	<b>11. - 20.11.2021</b>	Do 17.00 - 21.00 Fr 13.30 - 21.00 Sa 8.30 - 16.30
21041041	PRÄSENZKURS	

## Neue Kunden mit wenig Budget gewinnen

8 TE  

€ 270

Neugründer/innen und kleine Unternehmen stehen vor der Herausforderung, mit möglichst wenig Kosten neue Kunden zu finden. In diesem Seminar erarbeiten Sie kreative und wirkungsvolle Verkaufs- und Marketingmaßnahmen, die wenig bis kein Budget erfordern und Sie bei der erfolgreichen Neukundengewinnung unterstützen. Die verschiedenen Maßnahmen sind in Ihrem Unternehmen sofort umsetzbar. Trainer: Mag. Martin Renz

<b>Mödling</b>	<b>28. - 29.9.2021</b>	Di, Mi 17.00 - 21.00
21069021	PRÄSENZKURS	

## Neue Kunden online gewinnen

8 TE  

€ 270

Online-Marketing zur Neukundengewinnung ist kostengünstig und kann eine große Wirkung haben. Dabei sind die passenden Strategien für Ihr Unternehmen von entscheidender Bedeutung. In diesem Seminar erarbeiten Sie praktische Online-Marketing-Maßnahmen, die Sie bei der erfolgreichen Neukundengewinnung unterstützen. Die verschiedenen Maßnahmen sind in Ihrem Unternehmen sofort umsetzbar. Trainer: Mag. Martin Renz

<b>Waidhofen/Thaya</b>	<b>20.10.2021</b>	Mi 9.00 - 17.00
21072011	PRÄSENZKURS	
<b>Mödling</b>	<b>2.12.2021</b>	Do 9.00 - 17.00
21072021	PRÄSENZKURS	
<b>Amstetten</b>	<b>17.1.2022</b>	Di 9.00 - 17.00
21072041	PRÄSENZKURS	

## Online-Marketing einfach erklärt

16 TE  

€ 370

Sie nutzen Social Media Anwendungen, haben bereits eine aktive Facebook-Seite oder ein Instagram-Profil und wollen mehr mit Ihren Online-Marketing Aktivitäten erreichen? Im Rahmen des Seminars tauchen Sie in Konzeptionierung, Planung und Umsetzung von digitalen Marketing-Kampagnen ein. Mit den Grundlagen des Online-Marketings wird der Blick geschärft, Kommunikationsziele und Zielgruppen über die verschiedenen Kanäle zu erreichen und treue

Kundenbeziehungen zu etablieren. Die Möglichkeiten und Ressourcen von kleineren und mittleren Unternehmen und Ein-Personen-Unternehmen stehen dabei im Mittelpunkt. Dazu werden wir uns mit praxisbezogenen Anwendungen und Beispielen befassen.

Trainerin: Regina Gschladt

<b>Amstetten</b>	<b>30.9. - 1.10.2021</b>	Do 14.00 - 21.00 Fr 9.00 - 17.00
21048061	PRÄSENZKURS	
<b>Gmünd</b>	<b>15. - 16.10.2021</b>	Fr 14.00 - 21.00 Sa 9.00 - 17.00
21048011	PRÄSENZKURS	
<b>Neunkirchen</b>	<b>10. - 11.12.2021</b>	Fr 14.00 - 21.00 Sa 9.00 - 17.00
21048051	PRÄSENZKURS	

## Wie wird mein Unternehmen bekannt?

8 TE  

€ 270

Eine wesentliche Voraussetzung in der erfolgreichen Kundengewinnung ist der Bekanntheitsgrad des Unternehmens. In diesem Seminar erarbeiten Sie kreative, kostengünstige und wirkungsvolle PR-Maßnahmen, die Ihr Unternehmen bekannt machen und Sie bei der erfolgreichen Neukundengewinnung unterstützen. Die verschiedenen Maßnahmen sind in Ihrem Unternehmen sofort umsetzbar.

Trainer: Mag. Martin Renz

<b>Mödling</b>	<b>11.11.2021</b>	Do 9.00 - 17.00
21070011	PRÄSENZKURS	
<b>Zwettl</b>	<b>27.1.2022</b>	Do 9.00 - 17.00
21070031	PRÄSENZKURS	

## Künstliche Intelligenz im Vertrieb

**NEU** 12 TE 

€ 450

Der Vertrieb befindet sich im Wandel, neue Technologien und Geschäftsmodelle revolutionieren den Markt, weit voran die künstliche Intelligenz (KI). Sie steht im Mittelpunkt der Digitalisierung und bietet, bis vor kurzem noch ungeahnte Möglichkeiten, den Unternehmenserfolg zu maximieren. Das Neue dabei: sie kann maßgeblich dabei unterstützen, neue Kunden zu gewinnen, Unternehmensergebnisse zu verbessern und die Effizienz in der Organisation zu steigern. Sie entwickelt sich zu einer der wichtigsten und strategischen Ressourcen im Vertrieb und kann heute schon mit wenig Aufwand und Investition die Leistung von Vertriebsorganisationen optimieren.

Dieses Online-Seminar gibt Ihnen u.a. einen detaillierten Einblick in die aktuellsten Trends im Vertrieb, die Bedeutung der künstlichen Intelligenz im Vermarktungskonzept, künstliche Intelligenz als strategische Vertriebsressource und wie diese den Vertriebsprozess unterstützen kann und die Auswahl und Implementierung von KI-basierten Tools.

<b>Online</b>	<b>18. - 19.11.2021</b>	Do, Fr 9.00 - 14.00
35008011	LIVE ONLINE KURS	

WEB UND SOCIAL MEDIA



### Digitale Kompetenz für den täglichen Bedarf

7 TE € 270

Zeit ist Geld, Informationen sind wertvoll und Datenschutz ist eine rechtliche Verpflichtung (DSGVO). Mit den geeigneten Methoden und EDV-Werkzeugen haben Sie alles bestens im Griff! Wissensmanagement, persönliches Zeitmanagement, die Planung eines Projektes oder die Konzeption eines Vortrages - mit digitaler Kompetenz bringen Sie Ordnung ins Chaos! Sie lernen IT-Tools kennen und können damit Ihre Dateiablage organisieren und systematisch sichern. Intelligentes Passwort-Management sowie Verschlüsselung in Mailversand und Ablage sind ebenso Inhalt wie Organisation und Planung mit passenden digitalen Werkzeugen. Organisieren Sie Ihren Arbeitsalltag künftig schneller, besser, einfacher und sicherer!

<b>St. Pölten</b> 16949011	<b>24.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 13.30 - 19.00
<b>St. Pölten</b> 16949021	<b>28.1.2022</b> PRÄSENZKURS	Fr 13.30 - 19.00

### Erfolgreich werben im Internet mit Google AdWords

4 TE € 210

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie mit Google AdWords Kunden kostengünstig zu Ihrem Webauftritt bringen. Neben den Grundlagen von AdWords werden Sie die Erstellung von Anzeigetexten und Kampagnen kennenlernen. Abschließend wird das Thema Auswertung für Ihre Werbeschaltung in diesem Seminar behandelt. Für alle Personen (Mitarbeiter/innen aus Marketing- und Öffentlichkeitsarbeit, Selbstständige) die das Internet als Vertriebsweg besser nutzen möchten. Das Seminar ist für Personen ohne Grundkenntnisse und Neueinsteiger konzipiert. Für erfahrene Anwender und Werbeagenturen ist diese

Veranstaltung nicht geeignet. Windows-Grundkenntnisse und Erfahrung mit dem Internetbrowser werden vorausgesetzt.

<b>St. Pölten</b> 16955021	<b>9.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Di 18.00 - 21.30
<b>Neunkirchen</b> 16955031	<b>3.12.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 18.00 - 21.30

### Suchmaschinen-Marketing und Suchmaschinen-Optimierung (SEM/SEO)

8 TE € 220

Dieser Kurs richtet sich an Personen im Marketing oder Personen, die ihren Webauftritt in punkto Suchmaschinenranking optimieren möchten. Sie lernen die Funktionsweise von Suchmaschinen (Google, Bing) kennen und können Ihre Website technisch optimal dafür aufbereiten.

<b>St. Pölten</b> 16956041	<b>12. - 14.10.2021</b> PRÄSENZKURS	Di, Do 18.00 - 21.30
<b>Amstetten</b> 16956071	<b>31.1. - 2.2.2022</b> PRÄSENZKURS	Mo, Mi 18.00 - 21.30
<b>Gmünd</b> 16956031	<b>25.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Sa 8.30 - 16.30
<b>Mistelbach</b> 16956061	<b>20.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Sa 8.30 - 16.30
<b>Mödling</b> 16956021	<b>24.9.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 8.30 - 16.30
<b>Neunkirchen</b> 16956051	<b>19.11.2021</b> PRÄSENZKURS	Fr 8.30 - 16.30



## Content für Facebook und Newsletter finden und finden lassen

8 TE    

 € 270

Wer die eigene Firmenwebsite oder Facebook-Seite betreut, Blogs oder Newsletter erstellt, braucht regelmäßig aktuelle, interessante Inhalte. Wie kann man schnell und effektiv recherchieren? Welche alternativen Suchmaschinen könnten interessant sein? Diese und andere Fragen werden in diesem Seminar beantwortet.

Trainer: Dipl.-Ing. Birgit Bauer

**St. Pölten** **3.11.2021** Mi 9.00 - 17.00  
21096011 PRÄSENZKURS

## LinkedIn klug nutzen: Bleiben Sie sichtbar

8 TE    

€ 290

LinkedIn hat für Unternehmen als Social Media Kanal stark an Bedeutung gewonnen, um nicht zu sagen, es ist derzeit der wichtigste Business-Kanal. Darum ist es gerade jetzt sinnvoll, LinkedIn auch gezielt als PR-Plattform zu nutzen und so am Vertrauensaufbau zu arbeiten. In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie Ihr Netzwerk erweitern, sich mit Ihrer Fachkompetenz als Experte positionieren und Keywords richtig einsetzen. Darüber hinaus holen Sie sich Impulse, wie Sie die klassische PR gut mit Ihrem LinkedIn-Auftritt verbinden und damit Ihre Ressourcen bestmöglich ausschöpfen.

Trainerin: Nina Strass-Wasserlof

**Mödling** **5.10.2021** Di 9.00 - 17.00  
21117011 PRÄSENZKURS

**Online** **16. - 23.11.2021** Di, Do 9.00 - 11.00  
21117061 ONLINE KURS BEGLEITET

**Online** **24. - 27.1.2022** Mo, Do 17.30 - 20.30  
21117111 ONLINE KURS BEGLEITET

## Die Facebook-Seite im Griff!

16 TE  

 € 370

Sie möchten eine Unternehmensseite auf Facebook erstellen und professionell betreuen? Facebook ist aufgrund seiner enormen Reichweite eine gerne genutzte Plattform innerhalb der Marketing-Strategie von Ein-Personen-Unternehmen und kleineren Betrieben. In diesem Seminar erwerben Sie alle Kompetenzen, die Sie dafür brauchen! Von der Erstellung eines Profils, der Unternehmensseite und eines geeigneten Posting-Plans bis hin zum Umgang mit der Community und Erfolgskontrolle spannt sich der inhaltliche Bogen. Sie arbeiten dabei mit der Trainerin gemeinsam direkt an Ihrem Facebook-Auftritt.

Trainerin: Bettina Benedikt

**Online** **16. - 23.10.2021** Sa 9.00 - 17.00  
21014011 LIVE ONLINE KURS

**Mödling** **4. - 11.12.2021** Sa 9.00 - 17.00  
21014021 PRÄSENZKURS

## Videoeinsatz im Social Media

16 TE 

 € 370

Social Media besteht nicht nur aus Text und Bildern, denn gerade Videos bringen immer höhere Reichweiten. Die sozialen Netzwerke leben in zunehmendem Maße von Videoinhalten und diese sind wichtig für den Erfolg. Lernen Sie wie Social Media „tickt“ und wie man eigene Clips zielgerichtet einsetzt.

Es geht darum, die Mechanismen von Social Media zu verstehen, und eigene Videos auch entsprechend gut im Netz platzieren zu können. Anhand von praktischen Beispielen wird erklärt, wie Social Media Videos erfolgsorientiert genutzt werden. Trainer: Lutz Dieckmann

**Mödling** **23. - 24.9.2021** Do, Fr 9.00 - 17.00  
21110011 PRÄSENZKURS

**Online** **27. - 28.10.2021** Mi, Do 9.00 - 17.00  
21110031 LIVE ONLINE KURS

## Moderne PR in sozialen Netzwerken

8 TE  

€ 290

Presseausendungen, Visitenkarten, Auftritt in sozialen Netzwerken, Folder, Neukundenakquise und vieles mehr beschäftigt Neuunternehmen vor dem Start. Und auch ein paar Jahre danach, wenn der erste Relaunch ansteht. Erarbeiten Sie sich in diesem Tagesseminar Ihre Kommunikationsstruktur unter Einbindung Ihrer Ziele.

Erhalten Sie einen Überblick über relevante Möglichkeiten und eine Zusammenfassung, wie diese aussehen sollten und wie die Umsetzung gelingt.

**Online** **23.9.2021** Do 9.00 - 17.00  
21265031 LIVE ONLINE KURS

**St. Pölten** **9.11.2021** Di 9.00 - 17.00  
21265011 PRÄSENZKURS

**Gmünd** **27.1.2022** Do 9.00 - 17.00  
21265051 PRÄSENZKURS

## Social Media Praxis

8 TE  

 € 290

Der professionelle Einsatz von Social Media ist mittlerweile Bestandteil jeder zeitgemäßen PR-Planung. Lernen Sie in die gängigsten Plattformen wie Facebook, Instagram und Co kennen und praktikabel nutzen. Durch den computerunterstützten Einsatz vor Ort, haben Sie die Möglichkeit, praktische Abläufe wie Privatsphäreneinstellungen, Listenverwaltung und Seiteneinstellungen praxisorientiert zu erfahren und gleich umzusetzen.

Trainerin: Petra Manninger

**Amstetten** **14.10.2021** Do 9.00 - 17.00  
21064031 PRÄSENZKURS

**Online** **27. - 29.10.2021** Mi - Fr 13.00 - 16.00  
21064021 LIVE ONLINE KURS

**Neunkirchen** **30.11.2021** Di 9.00 - 17.00  
21064011 PRÄSENZKURS

## Social Media kompakt

8 TE

€ 290

Gehen Sie auch in Ihrer Öffentlichkeitsarbeit zeitgemäße Wege. Der professionelle Einsatz von Social Media ist mittlerweile Bestandteil jeder zeitgemäßen Kommunikations-Planung. In der Veranstaltung erfahren Sie, wie Sie Social Media strategisch für Ihre Unternehmensziele einsetzen. Erkennen Sie die Zusammenhänge zwischen Marketing, PR und Social Media. Lernen Sie die zentralen Funktionsmechanismen und Einsatzmöglichkeiten von Facebook, Instagram und Co kennen.

**Online** **27. - 29.9.2021** Mo - Mi 13.00 - 16.00  
21264021 LIVE ONLINE KURS

**Neunkirchen** **18.11.2021** Do 9.00 - 17.00  
21264031 PRÄSENZKURS

**Online** **24. - 26.1.2022** Mo - Mi 13.00 - 16.00  
21264061 LIVE ONLINE KURS

## Live bei Social Media! Technik und Anwendung bei YouTube, Instagram und Facebook

16 TE

€ 370

Live ist immer reizvoll, bringt Reichweite auf den eigenen Kanälen, aber kann auch Hürden mit sich bringen. Der Teilnehmer erfährt, wie

er sich optimal vorbereitet, damit nichts danebengeht. Denn LIVE kann man nicht zurückholen. Nicht jeder Kanal ist gleich, also braucht man auch unterschiedliche Ansätze. Wir lernen, welcher Kanal wie bedient wird. Welche Themen es braucht. Der Erfolg von Live Streams ist unbestritten und kommt immer mehr. Natürlich wird auch die Technik vorgestellt und eingerichtet. Anhand praktischer Beispiele lernen die Teilnehmer wie sie selbst mit Erfolg live gehen können.

**St. Pölten** **9. - 10.11.2021** Di, Mi 9.00 - 17.00  
21121011 PRÄSENZKURS

## Mit Content Strategie zum perfekten Social Media Auftritt

**NEU** 8 TE

€ 270

Die Content Strategie ist ein Plan, um die richtigen Menschen, zur richtigen Zeit mit den richtigen Inhalten, auf der richtigen Plattform anzusprechen. Klingt doch gut? Aber was ist richtig? Richtig ist das, was Ihnen und Ihrem Unternehmen hilft, Ihr Unternehmensziel zu erreichen. Sie haben Ihr Ziel noch nicht genau definiert? Kein Problem, auch das ist ein wesentlicher Bestandteil der Content Strategie. All diese offenen Fragen werden wir gemeinsam in diesem Kurs analysieren und beantworten.

**St. Pölten** **15.1.2022** Sa 9.00 - 17.00  
21140021 PRÄSENZKURS





## FIRMEN-INTERN-TRAINING: Lernen mit Heimvorteil ▶

Kontaktieren Sie uns unter  
[noe.wifi.at/fit](http://noe.wifi.at/fit)

### EXKLUSIVE WEITERBILDUNG FÜR IHR TEAM

Kein Unternehmen ist wie das andere. So wie das Potenzial der Mitarbeiter/innen und der Bedarf an Weiterbildung in jedem Unternehmen anders ist. Genau deshalb setzen Firmen verstärkt auf Weiterbildung, die exklusiv für einzelne Teams im eigenen Betrieb entwickelt wurde. Jährlich mehr als 6.000 Mitarbeiter/innen niederösterreichischer Unternehmen entwickeln in firmeninternen Trainings neue Stärken und Fähigkeiten.

### FLEXIBILITÄT STEHT HOCH IM KURS

Veranstaltungsort, Trainingstermine und Intensität Ihres firmeninternen Trainings stimmen wir mit Ihnen im Vorhinein ab. Die Inhalte richten sich nach den Anforderungen des Unternehmens und werden den Teilnehmer/innen in einem modernen Trainingsdesign zugänglich gemacht.

### VON TECH-SKILLS BIS SOFT-SKILLS

Unsere gesamte Bandbreite an Erfahrung bei firmeninternen Trainings steht Ihnen zur Verfügung: Sie umfasst Führung und Persönlichkeitstrainings ebenso wie Verkaufstrainings und betriebswirtschaftliche Schulungen.

Gerne realisieren wir IT-Schulungen mit maximalem Trainingseffekt, indem wir gleich vor Ort in der IT-Umgebung Ihrer Firma schulen. Für Industriebetriebe pflegen wir eine breite Palette an technischen Schulungen: Sie reicht von der Programmierung von Industrierobotern bis zur Überprüfung, Instandhaltung und Wartung diverser Anlagen und zu Weiterbildungen im Bereich Schweißtechnik.

### SO NAHE WIE IHR WIFI-REGIONALMANAGEMENT

Als Ansprechpartner vor Ort hat sich unser WIFI-Regionalmanagement neu positioniert. Den Unternehmen in allen Landesvierteln und im Zentralraum steht somit ein umsetzungsstarker Partner in der Personalentwicklung zur Seite – inklusive modern ausgestatteter Räumlichkeiten in den Zweigstellen des WIFI Niederösterreich.

#### FIRMEN-INTERN-TRAINING

- Weiterbildung, die genau auf Ihre Ziele abgestimmt ist.
- Exklusiv für Ihr Unternehmen.
- Sie bestimmen die Trainingsintensität.
- Sie bestimmen den Veranstaltungsort.

- Sie bestimmen Termine und Zeiten.
- Sie wählen aus dem größten Trainerpool Österreichs.
- Sie profitieren von neuesten Lehrmethoden.
- Sie optimieren Ihr Bildungsbudget.



## LEHRABSCHLUSS NACHHOLEN



Es ist nie zu spät für den Lehrabschluss:  
Wir begleiten Sie Schritt für Schritt!

[noe.wifi.at/lap-nachholen](http://noe.wifi.at/lap-nachholen)

WIFI Niederösterreich

# Online-Services für Gründer/innen



## Von Berechnungstools bis zum Online-Ratgeber

Gründerinnen und Gründer benötigen am Beginn jede Form von Hilfestellung, damit der Start in die Selbständigkeit zum Erfolg wird. Im digitalen Zeitalter bieten sich hier zahlreiche neue Möglichkeiten.

Online-Services unterstützen Sie in unterschiedlichen Phasen der Gründung. Im Folgenden sind hilfreiche Ratgeber, Plattformen und Tools für Gründer/innen und Start-ups zu finden.

Auch mit unserer Videoserie „Erfolgreich Gründen“ möchten wir den Weg für Ihre Selbständigkeit erleichtern.

**Nutzen Sie unsere Online Services und klicken Sie sich durch unser umfangreiches Angebot!**

### Unternehmertest

Sind Sie fit für Ihre Unternehmensgründung?  
[appool.wko.at/GSUnternehmertest](http://appool.wko.at/GSUnternehmertest)

### Rechtsform-Ratgeber

Als Betriebsgründer/in stehen Sie vor der Frage, welche Unternehmensform für Sie die beste ist. Darauf gibt es keine pauschale Antwort. Die optimale Rechtsform hängt von der Geschäftsidee, Ihrer persönlichen Situation und den Rahmenbedingungen der geplanten Unternehmensgründung ab.  
[ratgeber.wko.at/rechtsform/](http://ratgeber.wko.at/rechtsform/)

### KMU-Finanzierung

Dieser Ratgeber bietet Basisinformationen über Finanzierungsalternativen. [ratgeber.wko.at/finanzierung/](http://ratgeber.wko.at/finanzierung/)

### KMU BonitätsRechner

Dieser Ratgeber hilft Ihnen, Ihre Unternehmensbonität aus Bankensicht herauszufinden und gibt Ihnen Tipps, diese zu verbessern. Er trägt dazu bei, sich besser auf das persönliche Bankengespräch vorzubereiten.  
[ratgeber.wko.at/kmu-bonitaet/](http://ratgeber.wko.at/kmu-bonitaet/)

### Nachfolgebörse übergeben > Betrieb > übernehmen

Die erste Adresse für direkten Kontakt zwischen Firmenehabern und potenziellen Nachfolgern.  
[firmen.wko.at/suche\\_nachfolgeboerse/](http://firmen.wko.at/suche_nachfolgeboerse/)

### Franchisebörse des Gründerservice

[www.franchiseboerse.at](http://www.franchiseboerse.at)

### SV- und Steuer-Rechner

[svrechner.wko.at/](http://svrechner.wko.at/)

### Mindestumsatzrechner

[appool.wko.at/gs/App/Gs.html](http://appool.wko.at/gs/App/Gs.html)

### Businessplan-Software: Plan4You

[www.plan4you.online/](http://www.plan4you.online/)

### Videoserie: Erfolgreich Gründen

Die wichtigsten Schritte zur Unternehmensgründung  
[www.gruenderservice.at/site/gruenderservice/videoserie-erfolgreich-gruenden.html](http://www.gruenderservice.at/site/gruenderservice/videoserie-erfolgreich-gruenden.html)

# GRÜNDERINNEN UND GRÜNDER

## Seminarangebot 2021/22

Die nächste Ausgabe erscheint im Frühjahr 2022.

.....

### Wirtschaftskammer NÖ

Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten  
T 02742 851-17704  
E [zielgruppenmanagement@noe.wifi.at](mailto:zielgruppenmanagement@noe.wifi.at)  
I [wko.at/noe](http://wko.at/noe)

### WIFI Niederösterreich

Mariazeller Straße 97, 3100 St. Pölten  
T 02742 851-20000  
E [kundenservice@noe.wifi.at](mailto:kundenservice@noe.wifi.at)  
I [www.noe.wifi.at](http://www.noe.wifi.at)

### riz up Niederösterreichs Gründeragentur GmbH

Prof. Dr. Stephan Koren-Straße 10, 2700 Wr. Neustadt  
T 02622 26 326  
E [kontakt@riz-up.at](mailto:kontakt@riz-up.at)  
I [gruenderland-noe.at](http://gruenderland-noe.at)

**ZUKUNFT.**  
**GEMEINSAM.**  
**UNTERNEHMEN.**